БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№42 (473) 8 июня 1998 года понедельник

СЕГОДНЯ

БЕЛАРУСЬ ПРЕВРАТИЛАСЬ В ОТСТОЙНИК «ГРЯЗНОГО» СПИРТА

Вся минувшая неделя прошла под знаком консультаций на предмет того, что же делать со скопившимся в республике спиртом. Напомним, что на вывоз спирта за пределы предприятий специальная комиссия Совета безопасности некоторое время назад наложила запрет. А теперь чиновники из ведомства Виктора Шеймана зашли в тупик, не зная, как распорядиться огромным количеством спирта, де-юре принадлежащего российским фирмам. Возникла реальная угроза спиртового скандала...

Стр. 17

ИГРА БЕЗ ПРАВИЛ

ИСТОРИЯ ФИНАНСОВОЙ ВОЙНЫ ГОСУДАРСТВА С МИНСКИМ «ДИНАМО»

Футбольный клуб «Динамо» (Минск), который спортивные обозреватели всего бывшего Советского Союза еще год назад приводили как пример удачного самостоятельного выживания, оказался на грани национализации. В затянувшейся борьбе между сторонниками самодостаточного, прибыльного, рейтингового футбола и борцами за футбол управляемый, контролируемый, дотируемый вскоре, видимо, будет поставлена точка. Мало кто, правда, осознает, что тем самым государство возьмет на себя серьезное финансовое бремя, в то время как при другом развитии событий могло бы просто получать дивиденды.

Стр. 23

СОБЫТИЕ

КГБ И ГОСКОНТРОЛЬ ОБЕСПЕЧАТ НАШИ ЗАВТРАКИ, ОБЕДЫ И УЖИНЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

5 июня Александр Лукашенко провел совещание по вопросам насыщения внутреннего рынка качественными товарами народного потребления. О степени важности этой проблемы можно судить хотя бы по тому, что к ее решению, помимо президента, Совета Министров и практически всех министерств, подключились КГБ и Комитет государственного контроля.

Официальная статистика, казалось, бы не дает поводов для беспокойства. Согласно ей за последнее время произошел резкий рост как производства, так и реализации основных потребительских товаров. Объемы товарооборота в целом по стране выросли более чем на 20%: в Гродненской области — на 50%, в Брестской — на 36%. По официальным статистическим данным, резко увеличилась реализация населению молока, мяса, яиц. Продажи такого «стратегического» товара, как сахар, возросли в два раза.

Тем не менее, несмотря на внешнее благополучие, именно те товары, которых сейчас якобы много, как никогда, имеют свойство периодически исчезать с прилавков магазинов. Как в старые недобрые времена, в магазинах уже несколько месяцев висят таблицы с нормами отпуска товаров. Если раньше это касалось только отдельных областей, то теперь очередь дошла даже до Минска. Установлен лимит продажи сахара, молока, мяса, колбасы, хлебобулочных изделий, масла.

Выступая на совещании, Александр Лукашенко дал свою оценку ситуации. По его мнению, ее нельзя назвать чрезвычайной, однако существуют тревожные тенденции, которые требуют принятия неотложных мер. Об опасности наметившихся тенденций можно судить по критике, с которой Александр Лукашенко обрушился на собственное правительство. Президент позабыл, что в начале года он публично требовал от правительства обеспечить не более чем 2%-ный рост инфляции и обвинил руководство Совмина в том, что, взявшись удержать инфляцию, оно провалило иные направления. Президент сделал довольно парадоксальный вывод: правительство, конечно, ошиблось с прогнозом инфляции, однако теперь уже ничего не поделаешь, коль решили, что будет 2% — значит, придется держать, даже если это уже невозможно. *«Под это была увязана вся программа социально-экономического развития. Под это были заложены все прогнозные показатели»*, — объяснил Александр Лукашенко.



Если в стране экономический рост, почему опустели прилавки?

Естественно, тут же были найдены и виновники напряженности на потребительском рынке. Первый — что уже традиционно — правительство. Второй — тоже в духе времени — «челноки», которые вывозят из страны дешевое мясо, молоко и сахар в Россию. В принципе, как считает президент, *«продукцию вывозить надо, даже если самим не хватает»*, но делать это должно государство, а не отдельные граждане. Президент так и сказал: *«Мы ведь договорились делать это централизованно, чтобы не создавать конкуренцию самим себе. А так, кто хочет — везет, как хочет — везет».*

Участники совещания, впрочем, попытались исследовать проблемы потребительского рынка и более углубленно. Была даже высказана довольно оригинальная и свежая мысль о том, что заработная плата населения в последнее время выросла в несколько раз, в то время как цены остались почти на прежнем уровне. Население какой страны имели в виду участники заседания, осталось неясным. (Что касается цен, то тут очевидно, что имелась в виду как раз наша страна).

Президент, однако, с такой постановкой вопроса не согласился. По его убеждению, даже 2%-ный рост цен в месяц — это непозволительно много: *«Мы этим развратили нашу экономику. У нас в сфере оборота на этих 2% жулье жирует. Нельзя вкладывать свою бесхозяйственность в рост цен».* В будущем же, если верить тому, что говорилось на совещании, экономика должна строго выполнять планы своего развития, заблаговременно составленные для нее правительством.

Александр Лукашенко потребовал обеспечить строгое выполнение прогнозного показателя инфляции. Правительству было поручено *«взять под особый контроль насыщение рынка мясом, молоком и сахаром».* В противном случае Александр Лукашенко обещал сделать кадровые выводы. Правительство обещало с поручением президента справиться.

Впрочем, все эти меры касаются исключительно среднестатистических данных. То есть речь идет о всех потребительских товарах вместе взятых. Между тем никто никому не запрещает повышать цены по отдельности на те или иные виды нужных белорусам продуктов. Так, к примеру, в настоящее время готовится 9%-ное повышение в течение десяти дней цен на сосисочные и отдельные виды колбасных изделий. Потом могут подняться цены на какие-то отдельные виды птицы, а еще позже — на некоторые сорта хлеба.

ПАРЛАМЕНТ

ИЗБРАН РУКОВОДИТЕЛЬ ПАРЛАМЕНТСКОЙ КОМИССИИ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе Палата представителей, в конце концов, избрала нового председателя комиссии по международным делам. Место Леонида Рачкова, который сейчас является белорусским послом в Иране, занял Александр Козырь.

Председателем международной комиссии стал депутат Козырь, на которого делала ставку исполнительная власть. Его основной конкурент — Петр Жушма — снял свою кандидатуру. Г-н Жушма поблагодарил депутатов, которые отдали за него голоса, и заявил, что за него выступили прогрессивные люди — те, за которыми будущее. Козырь предложил Жушме не отказываться от борьбы и выставить свою кандидатуру. Однако как только Петр Жушма поднялся для того чтобы принять предложение своего соперника, заволновался председательствующий Малофеев и предложил срочно перейти к голосованию.

Напомним, что во время первого голосования по этому вопросу соперничество Жушмы и Козыря привело к тому, что ни один из них не набрал нужного для утверждения в должности руководителя комиссии количества голосов.

ПРОЕКТЫ

МАНИФЕСТ АНТИАТОМЩИКОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

Перманентная борьба сторонников и противников строительства атомной станции, похоже, выходит на очередной виток. На этот раз первый удар наносят противники АЭС. Заместитель председателя парламентской комиссии по науке Руслан Игнатищев направил на имя президента письмо с изложением своего варианта решения проблемы. Послание представляет собой своеобразный манифест противников атомной энергетики.

Руслан Игнатищев предлагает наложить мораторий на строительство АЭС в Беларуси до 2010 года. До этого времени, по его мнению, создания атомных станций не только опасно, но и экономически нецелесообразно. Имеющийся в стране потенциал ученых-ядерщиков предлагается использовать для преодоления последствий чернобыльской катастрофы. Более того, в письме указано, что даже *«заниматься проектно-конструкторскими разработками в области АЭС не дело белорусских академических учреждений. При необходимости эти вопросы на более высоком уровне выполнят россияне»*.

Руслан Игнатищев указывает, что АЭС стоит слишком дорого, денег на ее строительство у Беларуси нет. По расчетам противников станции, себестоимость электроэнергии, вырабатываемой на АЭС, в три с половиной раза выше, чем та, что получают в своих расчетах ученые-атомщики. Кроме этого, мощность АЭС, в соответствии с расчетами комиссии, покроет лишь 4,5% энергетической потребности страны.

Энергетические проблемы предлагается решать преимущественно традиционными способами. Во-первых, рекомендуется более широко использовать энергосберегающие технологии. Полный переход на них должен дать экономию примерно в 40%. Вместо АЭС в письме предлагается использовать *«парогазовые генераторы и высокоэффективные малые теплоэлектроцентрали на базе двигателей внутреннего сгорания»*.

В будущем антиатомщики тоже не считают возможным рассматривать вопрос о создании станции. По их мнению, куда более эффективными могут оказаться иные научные разработки. В частности, предлагается заниматься разработкой гелиоэлектрических технологий, поиском технологий получения электроэнергии за счет температурных перепадов атмосферы, воды и почвы.

КАДРЫ

КАРЯГИН БОЛЬШЕ НЕ БУДЕТ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Отдел информации «БДГ»

На недавнем заседании нового правления Белорусского фонда поддержки предпринимательства был отстранен от должности президент фонда Владимир Карягин. Обязанности руководителя временно будет исполнять заместитель Карягина Старовойтов.

Как известно, уже несколько месяцев идет проверка БФПП. Однако новое руководство фонда, назначенное Министерством предпринимательства и инвестиций, решило не дожидаться итогов ее работы. 4 июня Владимира Карягина не допустили на заседание правления, известив, что он отстранен от должности президента фонда.

МОНИТОРИНГ

НАД БЕЛАРУСЬЮ — ПРИЗРАК СПИДА

Вероника ЧЕРКАСОВА

Согласно опросу, проведенному социологической службой «Зеркало» по заказу Центра по изучению ООН, 72% минчан считают, что проблема предупреждения заболевания СПИД заслуживает самого серьезного внимания.

Согласно результатам опроса, 13% респондентов, узнав, что близкий им человек является ВИЧ-инфицированным, прекратили бы всякое общение с ним, а 33% белорусов считают, что государство имеет право ограничивать права и свободы таких инфицированных или больных СПИДом. Об этом говорилось на заседании круглого стола на тему «Взаимодействие государственных структур и неправительственных организаций по вопросам профилактики ВИЧ/СПИД». В его работе приняли участие представители министерств и ведомств, а также ряда общественных организаций Республики Беларусь, занимающихся проблемами профилактики ВИЧ/СПИД, а также представители Детского фонда ООН, Фонда ООН по вопросам народонаселения, Управления Верховного комиссара по вопросам беженцев, Объединенной программы ООН по СПИДу.

Особое внимание на заседании было уделено положению в Светлогорске. Как известно, в 1997 году в местах наибольшей концентрации наркоманов и торговли наркотиками были открыты пункты доверия. Возраст посещающих такие пункты колеблется от 15 до 30 лет (мужчины в их числе составляют 91,3%). По согласованию с местными органами внутренних дел в пункты доверия для наркоманов могут беспрепятственно и без последствий обратиться все желающие. Здесь можно получить не только бесплатные шприцы и презервативы, но и консультацию квалифицированного юриста, а также информацию о возможности получения медицинской помощи. За весь период работы пунктов зарегистрировано 13897 посещений, выдано более 53 тыс. шприцев и 11 тыс. презервативов. И если в начале реализации проекта ООН «АнтиСПИД» в Светлогорске закупка средств индивидуальной профилактики для наркоманов производилась небольшими партиями в связи с отсутствием условий хранения, то сейчас для этой цели используются склады гражданской обороны.

Согласно статистике 684 наркомана состоят на учете в наркодиспансере, из них 562 с диагнозом «опийная наркомания». На учете в горрайотделе внутренних дел Светлогорска — более 3 тыс. наркоманов, среди них выявлено 1200 ВИЧ-инфицированных, из которых более 90% составляют шприцевые наркоманы.

Лабораторией диагностики СПИДа Светлогорска проведены серологические исследования остатков крови в 202 шприцах, использованных наркоманами. 135 проб-образцов дали положительный результат на антитела к ВИЧ в иммуноферментной реакции, что составило 66,8% исследуемого количества.

На заседании круглого стола было отмечено, что в Светлогорске уже имеются целые группы бывших наркоманов, которые по году и более не употребляют наркотиков. В то же время все отчетливее прослеживается новая опасная тенденция: к употреблению наркотиков привлекаются дети состоятельных родителей с целью получения за счет их постоянных доходов.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

АКЦИИ

ОТКАЗНИКИ ВЫШЛИ НА УЛИЦЫ МИНСКА

Отдел информации «БДГ»

Вечером 4 июня в Минске на площади Якуба Коласа прошел пикет в поддержку создания в Беларуси профессиональной армии. Акция была организована белорусской социал-демократической «Молодой Громадой».

В пикете приняли участие около двух десятков молодых людей, которые держали плакаты с надписями «Даешь альтернативную службу!», «Не хочу ходить в каске» и тому подобные. Участники акции раздавали прохожим листки с обращением «Помогите нашей армии!». В листовке, в частности, отмечалось, что Беларусь занимает одно из первых мест в мире по количеству военных на душу населения. На финансирование армии в госбюджете заложено 6,1 трлн рублей, в то время как на медицину — 4 трлн, а на культуру — всего 0,6 трлн. По мнению авторов обращения, профессиональная армия более дееспособна и, кроме того, требует меньшего финансирования.

По словам организатора акции, одного из лидеров «Молодой Громады» Никиты Коласа, власти приложили все усилия для того, чтобы сорвать ее. Первоначально на площади планировалось провести театрализованное представление, сценарий для которого был написан на основе армейского фольклора и анекдотов, однако накануне акции чиновник отдела по массовым мероприятиям ГУВД Мингорисполкома в беседе с Никитой Коласом фактически запретил проведение театрализованного действия с использованием звукоусиливающей аппаратуры, а также флагов «Молодой Громады».

MASS-MEDIA

ГОСКОМПЕЧАТИ ВЫНЕС ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ГАЗЕТЕ «ЗДРАВЫЙ СМЫСЛ»

Отдел информации «БДГ»

Государственный комитет Республики Беларусь по печати вынес предупреждение независимой газете «Здравый смысл». Основанием для этого послужила помещенная в номере газеты за 6-13 мая 1998 года публикация «Враг прессы — генерал Абаша».

В ней, в частности, отмечалось: «*...В марте в указе об усилении контрпропаганды он (Лукашенко) запретил своим чиновникам давать документы и комментарии к ним независимым изданиям*». Как утверждается в предупреждении Госкомитета, «*в Республике Беларусь отсутствует Указ Президента, запрещающий государственным служащим предоставлять информацию независимым изданиям*», а значит, редакция ввела в заблуждение читателей, предоставив им «*недостоверные сведения*».

По каналам агентства БелаПАН распространен комментарий главного редактора газеты «Здравый смысл» Игоря Черткова по поводу произошедшего.

«*Публикация, которая привлекла столь пристальное внимание Госкомпечати, является материалом радио «Свобода» и представляет собой данные «антирейтинга», подготовленного нью-йоркским Комитетом в защиту журналистов. Этот «антирейтинг» составлен на основе изучения положения СМИ в разных странах на протяжении последнего года и определяет десятку глав государств, где ситуация со свободой слова наиболее неблагоприятна. Третий в этом списке, после диктаторов Нигерии и Бирмы, — Александр Лукашенко*».

Как отметил Игорь Чертков, решение Госкомпечати не корректно не только в связи с тем, что речь идет о материале радио «Свобода», но и потому, что «крамольные строки» являются цитатой из документа Комитета в защиту журналистов. По мнению главного редактора, позицию Госкомитета по печати можно квалифицировать как заурядное крючкотворство: ведь хорошо понятно, что речь идет об одиозном письме с грифом «Для служебного пользования» за подписью главного советника управления социально-культурной политики Бориса Боложинского «Об усилении контрпропаганды выступлений оппозиционной прессы», которое, кстати, подготовлено согласно письму Администрации президента и соответствующему поручению главы государства. «*Элементарная неточность в переводе, допущенная «Свободой», стала поводом для наказания без вины виноватых*», — заключил главный редактор «Здравого смысла».

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ИЗМЕНЕНА МЕРА ПРЕСЕЧЕНИЯ ДЛЯ ПАВЛА СЕВЕРИНЦА

Отдел информации «БДГ»



3 июня мера пресечения для лидера «Молодого фронта» Павла Северинца была изменена на подписку о невыезде.

Это произошло совершенно внезапно: днем раньше исполнительному секретарю БНФ Вячеславу Сивчику следователь по делу Игорь Голубев заявил, что Павла Северинца продержат под стражей еще месяц. Оказалось, что на месяц продлено следствие, а не пребывание Павла в неволе.

Освобождение из-под стражи (как выяснилось позже) было неожиданностью и для самого Северинца. Скорее всего, власти боялись ажиотажа в связи с выходом Павла и постарались выпустить его из СИЗО так, чтобы не было «излишнего» шума в прессе.

Скорее всего, продление следствия по делу Северинца связано с тем, что дело лидера «Молодого фронта» разваливается. Ни свидетельские показания, ни видеосъемка не дают доказательств того, что во время акции протеста 2 апреля Павел Северинец совершал хулиганские действия. Продление следствия на месяц и данная Северинцем подписка о невыезде из Витебска (там живут родители Павла, он сам прописан в Минске), по расчетам властей, должны нейтрализовать лидера «Молодого фронта» по крайней мере на этот срок. Тем не менее по выходе из СИЗО Павел Северинец заявил, что намерен и впредь заниматься политикой.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

БЕЛАРУСИ ВНОВЬ ПЫТАЮТСЯ ПРЕДЛОЖИТЬ ПОМОЩЬ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе европейские структуры в очередной раз обсудили «белорусский вопрос».

На заседание межпарламентской комиссии ЕС по инициативе депутата Европарламента Элизабет Шродтер были приглашены вице-спикер парламента 13-го созыва Геннадий Карпенко, представитель оргкомитета Хартии'97 Андрей Санников, главный редактор газеты «Навіны» Игорь Герменчук и главный редактор «Народной воли» Иосиф Середич.

Накануне заседания межпарламентской комиссии был распространен пресс-релиз, в котором напоминалось: «*Более 18 месяцев назад белорусский президент Лукашенко незаконно распустил демократически избранный белорусский парламент и упразднил разделение властей в свою пользу. Европарламент тем не менее продолжает признавать демократически избранных парламентариев как единственных законных представителей и поддерживает гражданское общество и свободу масс-медиа в этой стране*».

Докладчик по Беларуси Элизабет Шродтер заявила: «*Общественное мнение в ЕС не должно следовать примеру германского кандидата на пост канцлера, г-на Герхарда Шредера, который встречался с Лукашенко в апреле, несмотря на то, что это открыто нарушает единодушное решение всех министров иностранных дел ЕС не иметь контактов на высоком уровне с белорусскими официальными лицами до тех пор, пока в Беларуси не будут уважать основные права человека*». Г-жа Шродтер призвала усилить поддержку демократических сил Беларуси со стороны ЕС. По ее мнению, только такие меры позволят Беларуси выйти из ситуации, «*которая имеет устойчивый запах сталинизма*». Элизабет Шродтер подчеркнула также, что без демократического развития и уважения основных прав и свобод человека в Беларуси не может быть и устойчивого развития экономики.

Во время дискуссии на заседании представители европейских структур пришли к выводу, что «*необходима большая гибкость в конституционных вопросах. Требования представителей оппозиции о возвращении к Конституции 1994 года могут обсуждаться, если текущая тупиковая ситуация может быть преодолена таким путем*». Вероятно, в скором времени основными требованиями европейских структур к белорусскому руководству станут обеспечение свободы прессы и собраний. Именно эти требования согласно пресс-релизу Европарламента «*являются первоочередными для начала новых переговоров с правительством о разработке новой конституции*».

Представители европейских структур считают, что оказываемая западными странами финансовая помощь, которая направляется на поддержку свободной прессы, гражданского общества и образовательного сектора, «*не может рассматриваться как односторонняя поддержка определенных политических групп. Единственным критерием для таких проектов должна стать их способность устойчиво поддерживать демократический путь*». Члены Европарламента поддержали Еврокомиссию и решили не руководствоваться списком проектов, отредактированным белорусскими властями. Элизабет Шродтер заявила: «*Возвращение Беларуси к демократии — долгий и каменистый путь, и он потребует много времени*». Выступивший на слушаниях руководитель консультативно-мониторинговой группы ОБСЕ в Минске посол Ханс Георг Вик заявил, что возглавляемая им группа предпринимает немало усилий для того, чтобы убедить белорусское руководство вернуться на путь развития демократии. Однако поскольку быстрых результатов ожидать не приходится, г-н Вик предложил депутатам Европарламента содействовать продлению его мандата. Резюмируя итоги заседания, г-жа Шродтер сказала: «*Европарламент хочет помочь этой стране разрушить ее самоизоляцию. Данная встреча была важным шагом для достижения этой цели*».

ИНИЦИАТИВЫ

О СЕКСУАЛЬНЫХ ДОМОГАТЕЛЬСТВАХ СО СТОРОНЫ ПРЕЗИДЕНТА ЛУЧШЕ МОЛЧАТЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Всего десять минут потребовалось Палате представителей для того, чтобы утвердить поправки в ряд законов, которые предусматривают наказание за оскорбление главы государства.



Язык до камеры доведет

На прошедшей неделе «БДГ» писала о сущности этих поправок. Напомним, что согласно принятому в первом чтении проекту публичное оскорбление президента или клевета в отношении него караются четырьмя годами лишения свободы, или двумя годами исправительных работ, или штрафом. В случае же, если это было сделано повторно либо с использованием СМИ, наказание становится еще более строгим: пять лет лишения свободы, два года исправительных работ и штраф. Главу государства пытаются оградить от любых неприятных эмоций: фактически запрещается использование транспарантов с критикой в адрес президента — это считается административным правонарушением и карается штрафом от 20 до 100 минимальных зарплат или административным арестом до 15 суток. Распространение СМИ сведений, *«порочащих честь и достоинство президента»*, чревато для должностных лиц штрафом в размере от 50 до 100 минимальных зарплат — причем нигде не указано, что наказание применяется лишь в том случае, если эти сведения были неправдой. Закон о президенте дополнен и статьей, предполагающей практически не ограниченное толкование: *«Препятствование законной деятельности президента не допускается и преследуется по закону»*.

На заседании Палаты представителей поправки презентовал лично глава Администрации президента Михаил Мясникович, что свидетельствует о важности внесения этих изменений в законодательство для исполнительной власти. По мнению руководителя президентской администрации, *«посягательство на честь и достоинство этого лица причиняет ущерб не только ему, но и престижу всего государства и народу в целом. Подобные акты, предусматривающие ответственность за некоторые виды диффамации по отношению к высшим должностным лицам государств, принимались в отдельных европейских государствах. Например, широко известна практика Франции, а также, если обратиться к опыту, и бывшего Советского Союза... Наиболее серьезные проступки предлагается квалифицировать как преступления, в том числе и публичное оскорбление президента Республики Беларусь и клевету, связанную с совершением государственного преступления. При этом следует отметить, что наказание за клевету в отношении президента несколько выше наказания за клевету в отношении рядового гражданина»*. Иными словами, глава администрации фактически подтвердил, что в Беларуси есть человек, который имеет больше прав, нежели другие граждане.

Михаил Мясникович также рассказал о еще одной поправке в закон о президенте: *«Предлагается разрешить рассмотрение законопроектов, расходящихся с временными декретами президента Республики Беларусь, если соответствующий проект внесен президентом Республики Беларусь или с его согласия»*. Непонятно, правда, почему поправка о временных декретах вошла в один блок с изменениями в законодательство, связанными с оскорблениями в адрес президента. Мясникович в своем выступлении этого не объяснил, зато пообещал, что принятие этого закона *«будет значительным шагом по приведению законодательства в полное соответствие действующей Конституции, тем самым будет устранен существенный пробел в правовом регулировании института президентства в нашей стране»*.

Из выступления председателя комиссии по госстроительству Анатолия Красуцкого можно было сделать вывод, что данный законопроект поступил в парламент в «сыром» виде (к моменту его принятия в первом чтении он таким и остался). И это несмотря на то, что Красуцкий сразу заявил, что в целом его комиссия проект одобрила.

В частности, Красуцкий обратил внимание на то, что статья, в которой устанавливается уголовное наказание за оскорбления в адрес президента и клевету на него, недоработана: в ней содержатся неточные формулировки и устанавливаются санкции (одновременно исправительные работы и штраф), которые в белорусской практике не применяются. Красуцкий заявил также, что предложение, *«касающееся конкретизации отдельных положений по рассмотрению временных декретов, фактически выходит за пределы правового регулирования данного законопроекта, поскольку не касается вопросов защиты чести и достоинства президента и может быть решено в отдельном законе»*.

Кроме того, руководитель комиссии по госстроительству заявил: *«Необходимо дать четкое юридическое определение понятию «иное унижение достоинства президента. Следует также подчеркнуть, что ни в одном из законов о защите чести и достоинства президента в странах СНГ нет такого квалифицирующего признака, как повторность. Во всех этих законодательных актах также отражено, что публичные выступления, содержащие критические высказывания о деятельности главы государства и проводимой под его руководством политики, не затрагивающие унижения чести и достоинства президента, не подпадают под действие этих законов. Хотелось бы, чтобы это было тоже отражено в этом законе. Отсутствует также такой состав административного правонарушения, как распространение средствами массовой информации сведений, порочащих честь и достоинство президента. И это понятно. Ибо если это заведомо ложные сведения, распространяемые средствами массовой информации, то в таком случае должна наступать ответственность либо за оскорбление президента, либо за клевету. Если же это распространение сведений, которые действительно имели место (например, как в отношении сексуальных домогательств президента США Клинтона), то такое запрещение есть не что иное, как нарушение права граждан на получение объективной и достоверной информации, а также свободы печати»*. Красуцкий выразил надежду, что все замечания от депутатов будут учтены при доработке законопроекта ко второму чтению.

Конечно же, замечания Анатолия Красуцкого по проекту отнюдь не свидетельствуют о серьезных разногласиях между законодательной и исполнительной властью. Особенно если учесть, что депутаты без обсуждения проголосовали за принятие внесенного президентом проекта в первом чтении. В то же время очевидно, что подспудно недовольство депутатов порядком принятия законов нарастает. Кроме того, очевидно, что исполнительная власть очень сильно торопилась с подготовкой и принятием данного закона. Что касается спешки — то скорее всего она вызвана опасением власти вызвать широкий резонанс, как в случае с поправками в закон о печати. Что касается небрежности при подготовке самого проекта, то не исключено, что это просто практика последнего времени: власть не заботится о достойном оформлении необходимых ей норм.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

Александр ФЕДУТА

Эзоп — это такой древнегреческий баснописец. Он был рабом известного философа Ксанфа. Пока Ксанф рассуждал о своих вполне древнегреческих проблемах, Эзоп сочинял басни. Все понимали, что эти басни — вовсе не о забавных зверюшках, а о ком-то несколько более высокопоставленном. Но придраться было не к чему. Поэтому такая ругань в адрес властей, к которой невозможно придраться, получила в литературоведении название «эзопова языка». На нем творил, в частности, великий писатель и журналист Михаил Евграфович Салтыков-Щедрин — кстати, сам бывший вице-губернатор. Ему, как никому другому, удавалось обходить цензурные рогатки. Так что, гг. журналисты, начинаем штудировать классиков.

Принятые нижней палатой НС поправки в Уголовный, Административный кодексы и закон о печати очевидно рассчитаны на скорую «посадку» тех, кто не любит нашего президента. В частности, предполагается, что все оппозиционно настроенные манифестанты только и будут делать, что шастать по улицам с плакатами «Президента — в ...!». На самом деле, это стратегическая ошибка власти. Оппозиция президента любит. Она его даже слегка идеализирует. И ходить по улицам теперь она будет исключительно законопослушно — с лозунгами типа «Лукашенко — не дурак!».

Пусть объяснит генерал Аголец, на каком основании ОМОН будет хватать оппозиционеров, если они выйдут на разрешенное пикетирование с *такими* плакатами? И пусть объяснит г-н Сукало, что именно в этом случае можно будет инкриминировать таким плакатоносителям? В чем здесь увидит оскорбление президента Беларуси г-н Божелко? А ведь представьте себе триста таких плакатов, запечатленных телекамерами! Это ж какая акция получается! Триста человек пытаются убедить все прогрессивное человечество в совершенно очевидной вещи: Лукашенко — не дурак.

Что будет делать г-н Божелко, если вместо коллажей, изображающих президента Беларуси, — в самом деле — в несколько непотребном виде, известные всей стране таблоиды будут просто публиковать его вполне аутентичную фотографию. Ведь фотография — вещь упрямая, она иной раз вместо вполне благообразного лика, слегка напоминающего *костромской cheese*, такую рожу вынесет на всеобщее обозрение, что матушку-природу, а заодно и собственную матушку помянешь отнюдь не *тихим добрым словом*. Потому что даже г-н Божелко не сможет сформулировать, чем именно оскорбляет президента Беларуси его собственный, не искаженный никаким компьютером образ. Помнится, после одной из моих публикаций в российской прессе в минском подземном переходе наткнулся я на видного деятеля Совбеза. После обмена любезностями я поинтересовался, читали ли ...? Выяснилось, что читали. И есть лишь одно пожелание: фотографии впредь выбирать несколько покрасивше. Благо проиллюстрировали ту публикацию *соответствующими* торжественному случаю изображениями гг. Прокоповича, Титенкова и прочих писаных красавцев, обретающихся в президентском окружении. А уж фотодосье президента в каждой уважающей себя оппозиционной газете покруче, чем у его личного фотографа!

Опять-таки, все понятно, если журналист начнет распространять клевету на президента: дескать, *президент пьет, жену бьет, мамку не слушает, кашку не кушает*. А если я буду писать из статьи в статью очевидную для всех истину вроде: *«наш седой и лысый президент»*? Или — *«седой, лысый и не умеющий играть в шахматы президент»*? Или — *«лучший друг физкультурников»*. Или просто переведу слово *«бацька»* на итальянский и получу классическое *«duche»*? Все это оскорбление или клевета? Или же все-таки наш президент действительно сед, лыс, не умеет играть в шахматы, является лучшим другом белорусских физкультурников и одновременно нашим «дуче»? Как отрицать столь очевидные для всех вещи?

Теперь давайте остановимся на вопросе, охраняются ли принятым законом честь и достоинство президента Национального олимпийского комитета? Об этом в законе не сказано ни слова. Разумеется, должности президента РБ и президента НОК временно исполняет одно и то же лицо. Но ведь даже генсек ЦК КПСС не всегда был одновременно главой правительства или парламента СССР. Поэтому вполне стоит подумать, насколько справедливо будет употребить в статье следующее предложение: *«Поведение президента НОК по отношению к Федерации футбола выявило полное непонимание им реального положения вещей в спорте — то есть полную его некомпетентность»*. Является ли это оскорблением или клеветой на главу государства? Ведь в этой фразе его компетентность как главы государства вроде бы не отрицается. С другой стороны, от президента такой маленькой страны, как Беларусь, никто и не требует быть одновременно *швецом, жнецом и на саксофоне игрецом*. Это повышенные требования, которым должны соответствовать главы сверхдержав, обладающих ядерным статусом.

Наконец, что станут делать все правоохранительные органы, если негосударственные СМИ просто поставят президента *на счетчик*: из номера в номер будут публиковать данные о его — президентском — одиночестве? Например: «1001 день без Галины Родионовны», «1002 дня без Галины Родионовны», «1003 дня без Галины Родионовны». А съездил президент в Шклов, развеял грусть-тоску своего одиночества — и можно заново считать: «1 день без Галины Родионовны», «2 дня без Галины Родионовны», «3 дня без Галины Родионовны». И пусть электорат соображает, сколько дней здоровый и хорошо охраняемый мужик может спокойно прожить без законной супруги.

Нет, гг. законодатели, работать журналистам все еще можно! Правда, Ленин называл «эзопов язык» рабским, но ему было хорошо — он находился в эмиграции.

СКАНДАЛ

ДОРОГИЕ ЗАБАВЫ «ЗОЛОТОЙ» МОЛОДЕЖИ

Родион РАСКОЛЬНИКОВ

Министерство финансов закончило проверку нарушений финансово-хозяйственной деятельности одной из самых одиозных молодежных организаций страны — Белорусского патриотического союза молодежи. Нецелевое расходование бюджетных средств, нарушение порядка ведения бухгалтерского учета, неоправданное материальное стимулирование сотрудников — вот далеко не полный список прегрешений БПСМ перед государством.



Итак, напомним, что Белорусский патриотический союз молодежи был зарегистрирован в Министерстве юстиции в мае этого года как общественная организация. По всей видимости, этот статус БПСМ был придан для того, чтобы создать иллюзию его независимости от государства. В своих выступлениях председатель Государственного комитета по делам молодежи Александр Позняк любит повторять, что работает с БПСМ на тех же условиях, что и с любыми другими общественными организациями. По словам г-на Позняка, если бы белорусский Минюст зарегистрировал общественную организацию «Молодой фронт», она пользовалась бы таким же вниманием комитета, как и патриотический союз. Однако в данном случае «равные условия» — определение, мягко говоря, не совсем соответствующее действительности. Ведь БПСМ является едва ли не единственной в мире общественной организацией, деньги на содержание которой черпаются не из членских взносов, а из карманов налогоплательщиков. Так, согласно справке Министерства финансов в 1997 году только на финансирование территориальных органов патриотического союза из республиканского бюджета было выделено BLR 24 млрд. Помимо этой суммы, в прошлом году согласно указу президента «О государственной поддержке Белорусского патриотического союза молодежи» и докладной записке Михаила Мясниковича «О создании Белорусского патриотического союза молодежи» БПСМ были выделены помещения, автотранспорт, дополнительное оборудование. Кроме того, была согласована смета расходов на 1997 год в размере BLR 5,6 млрд.

А еще до утверждения сметы произошло одно весьма любопытное событие. В июне прошлого года, то есть ровно через месяц после создания БПСМ, первый секретарь организации Всеволод Янчевский принял решение о выплате работникам аппарата центрального комитета материальной помощи в размере BLR 40 млн. И это несмотря на то, что положение о материальном стимулировании работников аппарата было принято только в феврале текущего года. Следует отметить также, что смету расходов, и без того внушительную, члены Белорусского патриотического союза молодежи умудрились превысить практически по всем статьям. Так, на приобретение оборудования в 1997 году предусматривалось израсходовать BLR 756 млн, в действительности же было израсходовано BLR 1441 млн. На приобретение канцелярских товаров сметой предусматривалось BLR 300 млн, а потрачено — 600 млн, что даже по нынешнему курсу Нацбанка превышает $10 тыс. Любопытно, сколько тонн скрепок и ручек можно купить на эти деньги? В справке Министерства финансов отмечалось, что у БПСМ отсутствовал не только план проведения мероприятий на 1997 год, но и перечень приобретаемого оборудования.

Показательно, что при расходовании бюджетных средств членов БПСМ не беспокоили такие мелочи, как правильное составление отчетности. Приведем пример: согласно отчету финансово-экономического отдела союза на проведение мероприятий, посвященных празднованию годовщины референдума, было затрачено BLR 263 млн, тогда как согласно бухгалтерскому учету расходы составили BLR 200 млн. Судьба BLR 63 млн невыяснена. Или, скажем, приобретение членских билетов: если верить финансово-экономическому отделу БПСМ «корочки» стоили республиканскому бюджету BLR 1095 млн, однако бухгалтерия зафиксировала BLR 930 млн. Разница впечатляет. Как и мягкость ревизоров из Минфина, которые, заметив столь вопиющее нарушение, рекомендуют всего лишь... *«разработать внутренний порядок взаимодействия между структурными подразделениями ЦК БПСМ и его территориальными органами»*.

ВОДКА ЗА СЧЕТ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Как известно, члены БПСМ — люди в основном молодые. А молодежь и на руководящих постах молодежь. Комсомольская верхушка в свое время «шалила» даже больше, чем старшие товарищи из ЦК. Нынешняя молодая поросль пошла значительно дальше комсомольцев. Те хотя бы за водку из своего кармана платили, а сегодняшние вожди за спиртное умудряются расплачиваться бюджетными деньгами.

После проведения республиканского слета молодых передовиков сельского хозяйства (весьма нужное мероприятие) патриоты отправились перекусить в ресторан «Папараць-кветка». Далее, как говорится в справке Минфина, *«в счет перечисленной суммы, кроме продуктов питания, участникам было отпущено через буфет ресторана по товарной накладной N914852 водка «Крышталь» — 21 бутылка по цене 106 тыс. рублей на сумму 2,226 млн рублей и вино «Искристое» 40 бутылок по цене 234 тыс. рублей на 9,360 млн рублей»*. Всего патриоты «пропили» в «Папараць-кветке» BLR 12 млн.

18 октября 1997 года веселья ради члены БПСМ пошли на подделку накладных. Как показала проверка Министерства финансов, во время форума «Политики Беларуси и России за объединение» патриоты пробавлялись отнюдь не соком, указанным в накладной, а водкой «Люкс». Выявила это нарушение встречная проверка гостиничного комплекса «Октябрьский».

Всего на приобретение спиртных напитков за прошлый год патриотическим союзом молодежи было потрачено BLR 19 млн бюджетных денег. Вообще, подобного рода нарушения для руководителя бюджетной организации «попроще» в любой стране стоили бы как минимум карьеры. У нас же служебное благополучие чиновника определяется не тем, ворует он или нет, а тем, насколько он любит Главного Борца с Коррупцией. Пламенные признания мальчиков и девочек из БПСМ не раз вызывали его умиление, поэтому патриотический союз в белорусской властной иерархии занимает сегодня совершенно особое место, а Всеволод Янчевский абсолютно уверен в своей безнаказанности. Показательно, кстати, объяснение, которое руководитель главной молодежной структуры страны направил в Совет Министров: покупка водки за средства республиканского бюджета — следствие ошибки в подборе кадров...

БЕНЗИН НАШ — ДЕНЬГИ ВАШИ

Интересно, как объяснил бы Всеволод Янчевский действия сотрудника аппарата центрального комитета БПСМ А. Милько. Центральный комитет — не областное отделение, тут на ошибку в подборе кадров не сошлешься...

Суть дела такова. Платежным поручением от 10 октября г-н Милько перечислил производственно-коммерческой фирме «Экоцвет» BLR 9,492 млн предоплаты за кредитный отпуск бензина. На эту сумму в октябре-ноябре 1997 года член аппарата приобрел 195 литров бензина АИ-92, 145 литров АИ-93 и 360 литров АИ-95. А сейчас самое интересное: все 700 литров бензина были использованы А.Милько для заправки личного автомобиля «Мазда-626». Для того, чтобы понять всю пикантность сложившейся ситуации, следует учесть то, что сегодня даже для членов белорусского правительства пользование служебным транспортом жестко лимитировано. То есть руководители белорусских министерств на служебных авто могут «наездить» строго определенное количество километров. Лимит на содержание служебного автотранспорта до руководства БПСМ не был доведен (согласно справке Минфина). Однако это даже не столь важно, ведь руководство союза покупает за бюджетные деньги бензин для собственных (!) автомобилей.

P.S. 4 мая корреспондент «БДГ» Родион Раскольников имел двухчасовую беседу с первым секретарем ЦК БПСМ Всеволодом Янчевским, который подробно прокомментировал факты финансовых нарушений организации. Опубликовав высказывания Всеволода Янчевского, редакция надеялась осветить событие объективно. Однако 5 мая, за несколько часов до сдачи номера, г-н Янчевский — по всей видимости, чего-то испугавшись, — вдруг отказался от публикации интервью и заявил, что никакой встречи с корр. нашей газеты у него не было. Смелый товарищ!..

СОДРУЖЕСТВО

«НИ КРОВАТЕЙ НЕ ДАМ, НИ УМЫВАЛЬНИКОВ...»

Отдел информации «БДГ»

Такой была излюбленная резолюция тов. Полыхаева, начальника «Геркулеса» из романа Ильфа и Петрова «Золотой теленок». Этой резолюцией он пользовался, отбиваясь от посягательств на квадратные метры «Геркулеса» со стороны конкурирующей конторы.

На прошлой неделе разгорелась нешуточная битва за минскую штаб-квартиру СНГ. Сначала постоянный и полномочный представитель Беларуси при уставных органах Содружества Сергей Посохов, собрав журналистов, поведал им о коварных планах нового исполнительного секретаря СНГ Бориса Березовского. По словам г-на Посохова, г-н Березовский поручил рассмотреть вопрос о переносе минской штаб-квартиры в Подмосковье.

«Позиция наша такова, что центром штаб-квартиры является Минск. Представительства не только в Москве, но и в других столицах государств СНГ возможны, и это было бы даже неплохо. Но любые переносы ответственных структур СНГ в другие государства — это акт не географии, а политики», — говорил постпред Беларуси при СНГ, едва сдерживая гнев. Он пригрозил, что *«подобные необдуманные шаги могут сломать хрупкий консенсус, который сегодня достигнут по проблемам реформирования СНГ»*.

В четверг на брифинге в МИД Беларуси первый заместитель министра Сергей Мартынов также заявил, что планы перевода штаб-квартиры Содружества в Москву *«вызывают тревогу и являются неправомерными»*. Он подчеркнул, что этот вопрос не входит в компетенцию секретариата, поскольку затрагивает подписанные ранее соглашения.

Как сообщило АТН, белорусская сторона предлагает вынести вопрос о местонахождении штаб-квартиры на обсуждение специального межгосударственного форума Содружества, поскольку *«окончательное решение по нему должны принимать главы государств СНГ, а не лично Борис Березовский»*. Согласно АТН в Подмосковье уже создана необходимая материальная и организационная база, и тамошняя резиденция готова принять около половины сотрудников минской штаб-квартиры, в том числе и руководителей Исполнительного секретариата.

Борис Березовский постарался развеять опасения официального Минска. Находясь в Гаграх, он заявил, что *«штаб-квартира СНГ была, есть и будет в Минске»*. Исполнительный секретарь Содружества пояснил, что никакие реорганизации не изменят решение глав государств о местонахождении штаб-квартиры. В тон своему нынешнему шефу и преемнику высказался и Иван Коротченя, который предполагает, что лица, поднявшие шум вокруг переноса главного офиса СНГ, не осведомлены о механизмах принятия решений в Содружестве. *«Это — прерогатива глав государств»* — сказал он.

Представители Исполнительного секретариата в Минске также отрицали наличие планов перевода этой структуры в столицу России. Вместе с тем они отмечают, что представительство СНГ в Москве существует уже давно и сейчас назрела необходимость его усилить. *«Новому исполнительному секретарю нужен какой-то аппарат»*, — сказал один из работников секретариата. При этом он сослался на заявление Бориса Березовского о намерении привлечь к работе секретариата новых людей — своих единомышленников.

Подоплека конфликта пока неясна. Не исключено, что у Бориса Березовского и в мыслях не было покушаться на статус Минска как «столицы СНГ». Просто президент Лукашенко решил таким способом указать амбициозному новому исполнительному секретарю СНГ его место, напомнить, что он, как и его предшественник, — не более чем «слуга 12 господ».

Однако возможно, что все же нет дыма без огня. Ведь можно и не переводить сотрудников из Минска в Москву, не перетаскивать «кровати и умывальники». Просто аппарат Березовского, создаваемый под крышей московского представительства СНГ, может потихоньку перенять реальные полномочия у минского офиса. Произойдет «ползучий» перевод Исполнительного секретариата в Москву. В уставных документах Содружества, действительно, записано, что местонахождение штаб-квартиры СНГ — Минск. Но там же записано, что встречи глав государств Содружества должны проводиться главным образом в Минске. А проводятся главным образом в Москве.

Предположение Александра Лукашенко о том, что Бориса Березовского сделают «козлом отпущения», исполнительный секретарь СНГ с улыбкой прокомментировал так: *«Как говорится, за «козла» ответишь»*. Не исключено, что момент ответа неотвратимо приближается.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

БЕЛАРУСЬ — ВТО: КОНСЕНСУС НА ОСНОВЕ ВЗАИМНОГО ОТТОРЖЕНИЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

У нашей страны есть реальный шанс уже к 2001 году стать членом ВТО. Таков оптимистичный прогноз Министерства внешнеэкономических связей, сделанный после состоявшегося в Женеве очередного заседания по вопросу вступления Беларуси во Всемирную торговую организацию. Белорусская сторона склонна оценивать итоги этого заседания оптимистично. Однако, как удалось выяснить «БДГ», препятствия на пути присоединения Беларуси к этой организации все еще остаются. И самые серьезные из них — не за пределами страны, а внутри нее.

Для Беларуси вступление в ВТО всегда оставалось желанной целью. Белорусская экономика была и остается открытой, ориентированной в первую очередь на внешние рынки. Беларусь поддерживает торговые отношения со 146 государствами. На рынки 108 государств поставляется белорусская продукция; импорт осуществляется из 129 стран мира.

Сейчас на фоне статистического роста показателей внешнеторгового оборота эта проблема становится особенно актуальной. Общий объем товарооборота за прошлый год увеличился на четверть и составил более $14 млрд.

В этом году правительство продолжает рапортовать об увеличении товарооборота. Однако параллельно растет и отрицательное сальдо белорусской торговли. За прошлый год оно составило $1,5 млрд, а по итогам первого квартала 1998 г. — уже $570 млн. Это значит, что до конца года дефицит внешней торговли в лучшем случае вновь достигнет прошлогодней отметки. Задание о сокращении его на 2,5%, скорее всего, выполнено не будет.

В прошлом году Беларусь могла довольно комфортно существовать за счет того, что при большом отрицательном сальдо дефицит внешней торговли в денежном выражении составлял всего около $60 млн. Однако в этом году ситуация меняется не в пользу нашей страны. Сокращаются традиционные источники покрытия дефицита. За поставки российских энергоносителей надо платить твердой валютой. Если так пойдет и дальше, единственным источником покрытия внешнеторгового дефицита в скором времени могут стать лишь валютные запасы Нацбанка, которых, как известно, не хватает даже для поддержания национальной валюты.

Беларуси нужны новые источники валютных поступлений. А следовательно отечественным производителям продукции необходимы новые рынки сбыта, где за нее захотят и смогут платить валютой.

Руководство страны делает ставку главным образом на российские регионы. В прошлом году отрицательное сальдо в торговле с Россией составляло всего $5 млн, в этом году его надеются сделать положительным. В 1997 году общий объем товарооборота составлял $8,4 млрд, за первый квартал нынешнего года он увеличился на 42%.

Проблема, однако, в том, что огромный (как принято считать) рынок России преимущественно неплатежеспособен. Президент Лукашенко не зря как-то оговорился, что мы вправе не платить России, поскольку она не платит за наши товары. В прошлом году белорусский экспорт в размере почти $4 млрд был оплачен бартерными поставками. Можно и дальше увеличивать товарооборот с Россией и хвастаться тем, что мы продаем россиянам больше, чем они нам, — денег от этого не прибавится. Их приходится искать совсем на другом направлении. Реальную валюту способна приносить только торговля со странами так называемого дальнего зарубежья. Беда в том, что большая часть белорусских товаров там просто не пользуется спросом.



Вход в ВТО открыт не для всех

Белорусское руководство пытается решать эти проблемы, налаживая торговые отношения со странами третьего мира, — Азией, Латинской Америкой и Африкой. Правда, развитию сотрудничества на этих направлениях все время что-то мешает. Пышно обставленные визиты на высшем уровне, как правило, заканчиваются ничем. Экспорт в Китай, который в прошлом году был объявлен чуть ли не стратегическим партнером Беларуси, составляет всего $90 тыс. Совсем недавно сорвался давно готовившийся визит министра Антоновича в Латинскую Америку. Не слышно об обещанных грандиозных успехах белорусской торговли на Ближнем Востоке или в Юго-Восточной Азии. Недавно подписанный и разрекламированный пакет соглашений с Югославией, как выяснилось, вовсе не так уж привлекателен для Беларуси: оказывается, наша страна должна теперь поставлять валютные товары в обмен на югославский бартер.

Самые перспективные статьи белорусского экспорта в развитые страны (точнее, почти единственные товары, за которые можно получать валюту) — калийные удобрения и химические волокна. Однако именно эту продукцию наша страна не может продавать. Еще в 1994 году ЕС были приняты ограничительные антидемпинговые санкции в отношении белорусских калийных удобрений и текстиля. Санкции заключаются в повышенных таможенных тарифах, из-за которых реализовывать эти товары становится просто невыгодным.

Из-за антидемпинговых санкций еще несколько лет назад белорусские шахтеры и производители химволокон вынуждены были переориентироваться на иные рынки. Калийные удобрения сейчас продаются в Австрию, Югославию. Могилевское «Химволокно» за бартер поставляет медикаменты из Словакии.

Естественно, выход этих товаров на западные рынки не может не привлекать Беларусь. Во-первых, нашу продукцию можно продавать там по достаточно высоким ценам. Во-вторых, западноевропейские сельхозпроизводители всегда могут расплатиться валютой.

Белорусское руководство рассчитывает, что вступление в ВТО позволит снять все ограничения. По правилам этой организации страны-участницы не могут ограничивать доступ на свои рынки товаров других стран-участниц. Вступление в ВТО — это еще и возможность добиться льготного режима внешней торговли. Министр внешних экономических связей Михаил Маринич, оценивая значение этой организации, говорит: *«ВТО — это ООН в экономике»*. Став ее полноправным членом, Беларусь вправе рассчитывать, что западные рынки откроются прежде всего для наших калия и химволокон.

Тем не менее на пути вступления Беларуси в ВТО по-прежнему много преград. Одна из главных — специфическое международное положение РБ. Когда наша страна направляла запрос с просьбой о вступлении в эту организацию, она была демократическим независимым государством. И руководство страны вполне обоснованно делало заявления о возможности вступления в ВТО уже в 1996-1997 годах.

> ***Справка «БДГ».***
> *ВТО объединяет более 130 государств всего мира. Цель организации — создание единой и стройной системы мировой торговли. Членство в ВТО дает стране ряд преимуществ. Главное из них заключается в том, что члены ВТО не могут применять по отношению друг к другу ограничительные торговые санкции.*
> *Беларусь начала переговоры о вступлении в ВТО еще в 1993 году. Меморандум о вступлении был передан в декабре 1995 года. Тогда белорусские власти рассчитывали, что вопрос будет решен положительно в течение полутора-двух лет. Однако на практике все оказалось гораздо сложнее.*

С тех пор, однако, многое изменилось. И прежде всего стал иным международный статус Беларуси. Вначале президент Лукашенко подписал таможенный договор с Россией, потом заключил с ней два союзных договора. Все более настойчивыми становятся разговоры о возможности создания белорусско-российской конфедерации, а то и вовсе единого государства.

Все это резко затормозило процесс принятия Беларуси в состав ВТО. В ходе рассмотрения меморандума в декабре 1995 года указывалось, что в качестве члена таможенного союза Беларусь перестает быть в полной мере самостоятельным государством и не может самостоятельно решать вопросы внешнеэкономических отношений. Белорусская сторона, естественно, возражала, как могла, но особого значения это не имело.

Начиная с 1995 года и до последнего времени очень остро стоял вопрос о том, может ли Беларусь вообще самостоятельно вести переговоры о вступлении в ВТО или она должна войти в состав этой организации вместе с Россией.

Другая проблема заключается в специфической экономической политике белорусского руководства. В самых общих чертах ее можно охарактеризовать как политику жесткого протекционизма. Рассчитывая на уступки со стороны других государств, наша страна и сама должна уступать. В первую очередь — отказаться от жесткого ограничения импорта товаров на белорусский рынок. Между тем многие недавние решения белорусских властей расходятся с принципами функционирования ВТО.

Один из основных принципов — отмена всяких количественных ограничений на импортные товары. Беларусь может устанавливать тарифы, ставки таможенных пошлин, но должна отказаться от всякого квотирования импорта. Между тем в настоящее время на рассмотрение Палаты представителей поступил проект закона «О внешнеэкономической деятельности». В нем, помимо тарифных, предусмотрены и количественные ограничения на ряд импортных товаров.

Нормы ВТО предусматривают равные права как для национальных, так и для иностранных производителей. Это значит, что Беларуси придется отказаться от прямого субсидирования отечественного производства, в том числе от субсидирования сельхозпроизводителей. Одновременно на белорусский рынок придется допустить продукты из дальнего зарубежья. Выдержать конкуренцию с западными товарами (да еще без привычной государственной поддержки) наше сельское хозяйство вряд ли в состоянии. Для белорусских колхозов и совхозов вообще немыслимо посеять и убрать без сезонных государственных кредитов.

После апрельского заседания в Женеве до окончательного присоединения Беларуси к ВТО пройдет еще немало времени. Конкретные условия Беларусь должна оговорить отдельно с каждой из 130 стран - участниц организации. Лишь после того, как все взаимные претензии будут сняты, наше принятие в ВТО станет реальностью.

Впрочем, сегодня Беларусь уже не слишком-то и торопится быть принятой, вероятно, считая, что защита внутренних производителей важнее, чем гипотетическая возможность проникновения на западные рынки. Иначе как объяснить нынешние разработки в области регулирования внешнеэкономических отношений? Ведь проекты президентских указов «О защите экономических интересов Беларуси при осуществлении внешнеэкономической деятельности» или о национализации аптек противоречат не только принципам ВТО, но и вообще принципам нормальной экономической политики.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

МОСКОВСКИЙ РЫНОК В ОЖИДАНИИ ОТВЕТОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошедшей неделе курс белорусского рубля на московском рынке дважды приближался к очень важному уровню поддержки — 68000-69000 BLR/$. Это случилось в понедельник и пятницу, но оба раза планка не была преодолена. Минимальные значения курса доллара в среду составляли 65000-66000 BLR/$.

Сообщений из Беларуси, способных повлиять на рыночную конъюнктуру, в Москву в последнее время поступает мало. По мнению ведущего специалиста КБ «Диалог-Оптим» Андрея Лисьева, на прошедшей неделе ситуацию на рынке определяли два фактора.

Во-первых, похоже, не мытьем, так катаньем Национальный банк Беларуси намерен изгнать нерезидентов из страны. Рынок наполняется слухами о том, что на белорусские банки, которые работают с нерезидентами, постоянно оказывается давление. Напуганные запретом выдавать депозиты иностранным банкам, белорусы заодно перестали привлекать депозиты. Все труднее становится провести элементарный платеж. Белорусские банки, которые всегда отличались аккуратностью в обслуживании клиентов, по совершенно неоправданным причинам начинают срывать платежи: то требуют ввести 9-значный код МФО при 3-значном коде, принятом в Беларуси; то предъявить договор, на основании которого банк-нерезидент обслуживает платежи своего клиента, и т.д. В результате страдают клиенты, платежи которых выполняются неаккуратно.

Вторым фактором, определившим на ближайшее время конъюнктуру рынка, стал запрет Нацбанка на оплату с 15 июня любого импорта, кроме нефти, газа и медикаментов. Многие клиенты, чей внешнеторговый бизнес оказался под угрозой, спешат реализовать свои контракты. В этой ситуации становится сложно понять логику обещаний Нацбанка о либерализации рынка после 1 августа. Большинство дилеров считает их пустыми разговорами, предназначенными для МВФ. Но даже если либерализация при минимально разрешенном импорте произойдет, нерезидентский рынок «зайчика» станет очень узким и подвижным. Курс рубля и так «шарахается» от каждых BLR 20 млрд.

Московский рынок взволнован рядом вопросов. Какова судьба остальной кредитной эмиссии, запланированной на этот год? Неужели уборочная пройдет без пустых денег (строителям, кстати, денег тоже давно не печатали)? По каким ценам будут продавать свои белорусские рубли импортеры энергоносителей, когда к ним на счета попадут эмиссионные деньги? И попадут ли вообще? Есть ли резервы? Произойдет ли укрепление «зайчика» после 15 июня? Ведь предложение валюты на рынке очень чувствительно к цене...

Как видно, вопросов намного больше, чем ответов, и прогнозировать среднесрочную динамику белорусской валюты довольно сложно. Тем не менее на следующей неделе вероятна новая попытка пробить рубеж 69000 BLR/$.

ПОДРОБНОСТИ

БАНКИ БУДУТ СОЗДАВАТЬСЯ ПО НОВЫМ ПРАВИЛАМ

Алексей УРБАН

Правление Нацбанка утвердило новую редакцию Положения о порядке создания, лицензирования и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь.

Документ, в частности, определяет минимальную величину уставного фонда для действующих и вновь создаваемых банков. Для регистрируемых белорусскими учредителями банков с участием иностранного капитала (если его доля не превышает 20%) уставный фонд должен быть не менее ECU 2 млн. Для иностранных банков, их филиалов на правах юридического лица и банков, доля иностранного капитала в уставных фондах которых выше 20%, этот показатель должен быть не ниже ECU 5 млн. Таким образом, официально закреплено требование к банкам, принятое еще в бытность главой Нацбанка Геннадия Алейникова.

Впервые в Положении изложен порядок лицензирования операций банков с драгоценными металлами. Как сообщили в управлении информации Национального банка, основными условиями предоставления лицензионных полномочий на совершение операций с драгоценными металлами являются: соблюдение технических требований к сохранению ценностей и совершению операций с ними; устойчивое финансовое положение банка; наличие собственного капитала в эквиваленте не менее ECU 5 млн. Это означает, что сегодня потенциальными лицензиатами являются только крупные учреждения, а точнее — лишь треть белорусских банков. Примечательно, что подавляющее большинство среди них — иностранные и совместные.

Этот пункт новой редакции Положения является актуальным прежде всего для банков, в уставных капиталах которых преобладает доля российских банков, которым эксперты предрекают славу крупнейших операторов этих рынков,— в частности, рынка золота. Через Беларусь же пролегает один из путей движения драгметаллов на Запад.

Кроме того, в новой редакции документа конкретизированы условия, порядок реорганизации и прекращения деятельности финансовых учреждений. Это своего рода логическое продолжение требований пункта о минимальных уставных фондах: второе полугодие станет временем массовой перестройки банковской системы Беларуси.

Таким образом, консультативные и экспертные совещания нового главы Нацбанка с банкирами не прошли даром. Последние, как известно, долгое время настаивали на определении более конкретных условий реорганизации, на уточнении списка необходимых условий, упрощении процедуры и т.д. Нельзя сказать, что принятые в новой редакции Положения стали идеальным воплощением предложений банкиров, но в любом случае это очевидное движение НБ и системы коммерческих банков по направлению друг к другу. Следует отметить также, что данные решения приняты с опозданием, о чем банковское сообщество неоднократно напоминало НБ.

Таким образом, Положение нельзя назвать революционным — скорее, оно было принято под давлением коммерческих банков. То есть, с одной стороны, диалог банкиров с государством стал продуктивнее; но с другой — нельзя не заметить, что НБ РБ принимает необходимые решения лишь после неоднократных напоминаний.

Стоит напомнить, что при Станиславе Богданкевиче банк инициировал большинство мер исходя из складывающейся ситуации, хотя для работавшей тогда молодой команды многие проблемы главного банка страны были внове. Вместе с тем отметим и осторожность нового главы Нацбанка, не являющегося выходцем из банковской среды.

Несмотря на то, что взаимоотношения банкиров и НБ с приходом Петра Прокоповича складываются лучше, чем во времена Геннадия Алейникова, коммерческие банки достаточно критически восприняли расширение полномочий Нацбанка в решении вопросов об открытии и прекращении деятельности их филиалов. Банкиры желают большей свободы в проведении своей филиальной политики. По их мнению, она должна не ограничиваться, а лишь контролироваться и — отчасти — регулироваться основными управлениями НБ РБ.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

БУДНИ ФОНДОВОЙ БИРЖИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

4 июня состоялось заседание правления ОАО «Белорусская фондовая биржа».

Были рассмотрены два вопроса: нынешнее состояние фондовой биржи и создание объединенной валютно-фондовой биржи.

За первую неделю июня на бирже была зарегистрирована новая брокерская контора. Таким образом, общее количество контор достигло 160.

ИТОГИ

НАЦБАНК РАБОТОЙ БИРЖИ ДОВОЛЕН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На днях состоялось заседание правления Национального банка, на котором были одобрены результаты работы МВБ в 1997 г. и в первом квартале 1998 г., а также стратегические направления развития биржи.

Основным видом деятельности биржи на валютном рынке в 1997 г. было проведение биржевых торгов иностранными валютами. Общегодовые показатели активности биржевой торговли возросли по сравнению с предыдущим годом на BLR 6 815,8 млрд и составили BLR 28 410,6 млрд. В 1997 г. преобладающими в структуре оборота биржи были операции с долларом США, удельный вес которых в суммарном объеме составил 62%. На втором месте находился российский рубль (удельный вес — 21%). Немецкая марка и украинская гривна составили соответственно 6% и 11%.

Объем биржевых торгов по четырем основным валютам в белорусских рублях во втором полугодии 1997 г. составил BLR 17 767,6 млрд и увеличился по сравнению с первым полугодием в 1,6 раза, причем по доллару США — в 1,4 раза, по российскому рублю — в 2,3 раза, по немецкой марке — в 1,5 раза, по украинской гривне — в 2,7 раза.

Биржа в 1997 г. продолжала работу по регистрации заключаемых на внебиржевом рынке сделок купли-продажи облигаций. В 1997 г. на внебиржевом вторичном рынке облигаций было заключено сделок на общую сумму BLR 146 901,6 млрд, из них с ценными бумагами НБ — на BLR 324,8 млрд (0,22% от суммарного оборота). В 1996 г. эти показатели составили соответственно BLR 54 638,8 млрд и BLR 14,0 млрд.

1997 г. характеризовался заметным изменением рейтинга участников вторичного рынка облигаций, рассчитываемого на основе объема и количества заключенных сделок. Если в 1996 г. лидером по количеству и объему заключаемых сделок был «Джем-Инвест», то в 1997 г. количественно всех опередил филиал «БИТ» АО «Белкомбанк», а по объему — «Белпромстройбанк». Нацбанк в 1997 г. занимал шестое место по объему заключенных сделок (в 1996 г. — седьмое) и третье место по их количеству (в 1996 г. — тридцать восьмое).

В первом квартале 1998 г. на основной торговой сессии преобладающим в структуре оборота биржи по-прежнему оставались операции с долларом США ($156,07 млн), но по сравнению с четвертым кварталом прошлого года они снизились ($179,34 млн). Оборот по российскому рублю также сократился по отношению к показателю за четвертый квартал 1997 г. (на 15,9%) и составил RUR 351,14 млн. Оборот биржевых торгов по украинской гривне в первом квартале составил UAN 60,39 млн. Объем торгов по немецкой марке составил DEM 33,18 млн.

Спрос на иностранную валюту традиционно превышает предложение. По результатам торгов в первом квартале 1998 г. наблюдается положительная динамика оборотов: по доллару США — $39,59 млн (16% от общего объема оборота), по немецкой марке — DEM 9,56 млн (2%), по российскому рублю — RUR 41,8 млн (3%).

На внебиржевом вторичном рынке государственных ценных бумаг в структуре сделок продолжали доминировать сделки РЕПО. Рейтинговые позиции ведущих операторов рынка ГКО не претерпели существенных изменений. Можно только отметить, что Нацбанк переместился на третью позицию по объему заключенных сделок и на восемнадцатую — по их количеству. По итогам регистрации сделок купли-продажи ГКО в первом квартале 1998 г. на бирже было заключено 8377 сделок на общую сумму BLR 45,6 трлн. Как известно, 15 января 1998 г. эмиссией 75-го выпуска ГКО было положено начало реальным биржевым торгам.

Разрабатывая направления развития МВБ, ее руководство планирует приступить к изучению и проработке вопросов организации новых сегментов биржевого фондового рынка на своей площадке. Основные направления деятельности в 1998 г. связываются с развитием инфраструктуры фондового рынка, началом реальных торгов, совершенствованием механизмов организации торгов облигациями и расчетов по ним.



Рисунок 1. Соотношение объемов торгуемых валют в 1 квартале 1998 г.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

АЛЕКСАНДР ПОТЕМКИН: «ЕДИНОЙ ВАЛЮТОЙ ДВУХ СТРАН МОЖЕТ СТАТЬ ТОЛЬКО РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ»

Дмитрий МАШАРА

Анализируя национальную валютную политику, мы рассматриваем ее, как правило, изнутри, с позиции белорусских реалий. Тем более интересно мнение специалистов, для которых белорусский рубль является иностранной денежной единицей.

На вопросы, касающиеся широкого круга валютных проблем Беларуси, «БДГ» попросила ответить заместителя председателя Центрального банка Российской Федерации Александра ПОТЕМКИНА.



— Как вы оцениваете процессы, происходящие в валютной сфере Беларуси, и меры по валютному регулированию, предпринимаемые белорусским Национальным банком?

— Коротко процесс можно охарактеризовать как превращение белорусского рубля из валюты с ограниченной конвертируемостью в неконвертируемую. В частности, этому способствует введение ограничений на расчеты в белорусской национальной валюте между нерезидентами по импортируемым в страну товарам, оплата которых может осуществляться в белорусских рублях. Это уже привело к исчезновению легального рынка белорусского рубля за пределами республики. Кроме этого, сохраняется административный порядок установления обменного курса белорусской национальной валюты. В настоящее время, по нашему мнению, финансовое руководство Беларуси находится на перепутье: либо идти на существенную либерализацию валютной сферы (а это неизбежно потребует коренного изменения денежно-кредитной и бюджетной политики в целом), либо строить своего рода железный занавес — тогда белорусская национальная валюта окончательно превратится в замкнутую. Очень хотелось бы надеяться, что Беларусь выберет первое направление.

— Каковы взаимоотношения Центрального банка Российской Федерации и Национального банка Беларуси? Есть ли перспектива развития сотрудничества между ними?

— Несмотря на известные разногласия, взаимоотношения Банка России с Национальным банком Республики Беларусь продолжают развиваться. В профессиональном аспекте мы достаточно легко находим общий язык с белорусскими коллегами. В очередной раз это было продемонстрировано на состоявшейся 13 марта нынешнего года встрече руководства Банка России с белорусской делегацией во главе с премьер-министром Сергеем Лингом. При обсуждении экономической ситуации в Беларуси выяснилось, что наша оценка причин кризисных явлений практически совпадает с точкой зрения коллег из Национального банка. Одним из результатов встречи стало создание комиссии по разработке мер для нормализации ситуации в денежно-кредитной сфере Беларуси с участием специалистов Банка России и других российских ведомств. Эта комиссия работает сейчас достаточно успешно. Председатель Банка России Сергей Дубинин встречался с вновь назначенным председателем правления Национального банка Республики Беларусь Петром Прокоповичем. Принята и в настоящее время реализуется совместная программа повышения квалификации специалистов: организованы семинары как в России, так и в Беларуси, на них обсуждаются актуальные проблемы денежно-кредитной и валютной политики.

— Можно ли подвести хотя бы промежуточные итоги реализации соглашения между центральными банками двух стран «О координации действий в области политики обменного курса национальных валют», подписанного 7 марта 1997 года?

— Говорить об итогах пока рано, поскольку соглашение еще продолжает действовать. Однако, полагаю, промежуточные результаты могли быть более значительными. В рамках работы по реализации соглашения в прошедшем году нами были отработаны практические формы сотрудничества: осуществление операций СВОП, доверительное управление принадлежащим банку-партнеру портфелем государственных ценных бумаг. Но при этом главные проблемы, препятствующие переходу к полномасштабному сотрудничеству в области координации курсовой политики, остались теми же, что и в момент подписания соглашения, и даже усугубились. Без реформирования всей денежно-кредитной и бюджетной сферы, либерализации валютного рынка Беларуси продвижение вперед в этой области невозможно.

— Существуют ли перспективы объединения валютных систем России и Беларуси?

— На мой взгляд, эти перспективы будут определяться степенью продвижения Беларуси по пути реального рыночного реформирования экономики. Невозможна валютная интеграция экономик, в основе функционирования которых лежат различные механизмы: в одной из стран — преимущественно рыночные, а в другой — в значительной степени административные. Как показывает опыт европейской интеграции, даже при проведении в обеих странах экономической политики на одинаковых принципах требуется немало усилий и времени для достижения странами приемлемого уровня экономической конвергенции. Объединение валютных систем подразумевает в той или иной степени утрату национального валютного суверенитета. Принимая во внимание различия в масштабах российской и белорусской экономик, совершенно ясно, кому придется поступиться валютным суверенитетом. Единой валютой наших двух стран может стать только российский рубль. От того, насколько готово к этому белорусское руководство, и зависят перспективы валютной интеграции. Во всяком случае, с учетом нынешних различий в характере проводимых в наших странах экономических реформ объединение валютных систем России и Беларуси не является нашей ближайшей перспективой.

— Возможно ли в будущем появление единой валюты государств СНГ на фоне введения в Европе единой денежной единицы евро?

— Если и есть аналогия между европейской валютной интеграцией и возможным введением единой валюты для СНГ, то, пожалуй, такая: опыт западноевропейских стран в этой области показывает, как много надо сделать для того, чтобы вплотную подойти к единой денежно-кредитной политике и единой валюте. Создание условий для этого перехода потребует огромной работы по выравниванию уровней экономического развития, согласованию проводимой экономической политики, циклов деловой активности в различных странах Содружества, а также национальных законодательств. На мой взгляд, учитывая разноскоростное движение стран СНГ по пути рыночных реформ, условия для перехода к использованию единой валюты едва ли могут быть созданы в масштабах всего Содружества. Скорее всего, начать этот проект можно будет в рамках группы стран, наиболее заинтересованных и подготовленных к этому. Однако реализация подобного проекта вероятна только после 2000 года.

РЫНОК РОССИЙСКИХ АКЦИЙ

РЫНОК ПО-ПРЕЖНЕМУ УБЫТОЧЕН

Сергей ХВЕДЧЕНЯ

Весь последний месяц характеризовался устойчивой тенденцией к снижению котировок, в результате чего акции ведущих российских компаний потеряли в цене до 50% своей стоимости. И хотя 2 и 3 июня, наряду со стабилизацией рынка ГКО, произошла некоторая корректировка цен корпоративных бумаг, в целом на рынке преобладают две тенденции — отсутствие реальных инвестиций со стороны серьезных западных инвесторов и отсутствие положительных новостей, которые могли бы эти инвестиции привлечь.

Основной причиной низких котировок по-прежнему является негативная оценка, которую дают иностранные портфельные инвесторы ситуации в российской экономике. В результате российские операторы и нерезиденты существенно сократили лимиты средств, выделяемых для работы на российском рынке акций, вследствие чего торговля приобрела чисто спекулятивный характер с большим диапазоном колебания цен.

Надо отметить, что за последние три года отрицательная динамика цен на рынке наблюдается впервые. В 1996 - 1997 годах, несмотря на экономическую и политическую нестабильность в России, котировки акций росли. В результате этого роста российский рынок акций признавался Международной финансовой корпорацией (IFC) самым доходным в мире. По итогам первых пяти месяцев текущего года он является, пожалуй, одним из самых убыточных.

Одной из причин падения стала нестабильная конъюнктура азиатских фондовых рынков, сложившаяся в конце прошлого начале нынешнего года. И все же основной причиной столь резкого обвала явились отрицательные прогнозы, которые давали зарубежные инвесторы в начале текущего года. Как известно, международное агентство Moody's в начале марта понизило долгосрочный рейтинг России и основных российских банков по валютным обязательствам. Поэтому впервые признаки очередного кризиса в Азии в начале мая вызвали не совсем адекватную реакцию нерезидентов, начавших активную продажу российских бумаг. В результате этого «самоисполняющегося пророчества» через три недели кризисом, причем нешуточным, запахло уже в России. Предпринятые на прошлой неделе Центробанком и правительством «пожарные» меры, выразившиеся в повышении ставки рефинансирования до 150%, выработке срочной антикризисной программы и поспешном сборе налогов с крупнейших монополий, несколько успокоили обстановку на рынках, и в целом, вероятно, приведут к ее стабилизации уже в течение ближайших одного-двух месяцев. Однако необходимо отметить, что предприняты они были уже в самый разгар кризиса, в то время как делать это надо было самое позднее в середине мая, и тогда возникший ажиотаж можно было бы снять с гораздо меньшими потерями, и Центробанку не пришлось бы тратить огромные валютные резервы для поддержания курса рубля.

Что касается перспективы рынка корпоративных бумаг, то, судя по всему, падения цен ниже уровня понедельника 1 июня в ближайшее время не произойдет. Уменьшение ставки рефинансирования и стабилизация на рынке ГКО должны оживить рынок. Однако до полной стабилизации положения на валютном рынке и рынке ГКО серьезный рост цен вряд ли возможен.

В целом события последнего месяца наглядно показали, что фондовый рынок России находится в стадии становления, и механизмов, способных удержать его от стремительного падения, пока еще не существует.

Обзор подготовлен компанией «Инвестиционные услуги», тел.262-35-75

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

БОРЬБА С КРОСС-КУРСАМИ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В последние дни мая Нацбанк в очередной раз активизировал борьбу со сделками через кросс-курсы, что случается периодически, приблизительно раз в полгода.

В телеграмме, подписанной и.о. заместителя председателя правления г-ном Лузгиным, говорится, что *«курс белорусского рубля к иностранным валютам, кроме доллара США, используемый при совершении банками и дилинговыми компаниями сделок купли-продажи инвалюты с физическим лицами, не может быть выше курса, полученного путем пересчета фактически установленного курса белорусского рубля к доллару США по кросс-курсу иностранной валюты к доллару США, рассчитанного с использованием официального курса этой иностранной валюты и доллара США».*

Следует отметить, что в последние полгода данная схема работы все реже используется банками, но по-прежнему популярна у дилинговых компаний.

СТАРЫЙ СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ВАЛЮТЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Для стимулирования безналичных расчетов, а также облегчения банкам условий работы по привлечению наличной валюты Нацбанк временно разрешил уполномоченным банкам и юридическим лицам (имеющим лицензии на осуществление валютно-обменных операций) устанавливать курсы купли-продажи иностранной валюты выше курсов сделок с наличной валютой при наличной оплате, но не более чем на 10%.

Такое право, как сообщили в управлении информации Нацбанка, предоставлено при покупке у физических лиц, не являющихся предпринимателями без образования юридического лица, наличной или безналичной валюты за безналичные белорусские рубли, если эти средства направляются на счета субъектов хозяйствования республики в оплату товаров, работ, услуг либо на счета чековой книжки физического лица, продающего иностранную валюту. Это решение распространяется и на продажу физическим лицам (не предпринимателям) иностранной валюты за наличные и безналичные белорусские рубли, если эта валюта направляется или зачисляется на счета физических лиц — покупателей иностранной валюты.

Данное решение, по мнению экспертов, имеет два важнейших последствия: во-первых, оно содействует привлечению в банки наличной валюты; во-вторых, оживляет безналичный оборот и снимает нагрузку с оборота наличного. Первое основание продиктовано стремлением привлечь и аккумулировать валютные ресурсы населения в банковской системе. Что касается сокращения доли наличных расчетов в их общем объеме, то оно позволяет усилить контроль за движением средств, является одним из условий сокращения денежной массы, позволяет удешевить расчеты.

Рецепт не нов: банки активно использовали его с середины 1995 до начала 1996 года. Тогда активно рекламировалась услуга: приобретение товаров народного потребления посредством чековой книжки. Клиент, продавая банку наличную валюту по более высокому, чем в «обменнике», курсу, имел возможность приобрести за безналичные рубли товар и соответственно экономил на разнице. Банк, таким образом, гарантированно получал наличную валюту. Более того, приличная маржа при проведении операции «валюта — чековая книжка — наличный рубль — валюта» сделала на короткое время этот вид спекуляций довольно популярным.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

8 июня 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы: 220-11-98, 220-10-52
Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)
E-mail: ktura@belsonet.net

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

«Российская угроза» на мировых рынках

Лето на крупнейших товарных биржах началось с паники, вызванной событиями в России. По мнению западных трейдеров, финансовый кризис, с которым столкнулась эта страна, заставит ее увеличить экспорт драгоценных и цветных металлов.

В пользу возможности «металлического нашествия» с востока говорят и некоторые другие обстоятельства. Например, на днях ОНЭКСИМбанк получил все необходимые документы, позволяющие ему самостоятельно экспортировать **драгметаллы**. Причем отгрузка золота и серебра началась чуть ли не сразу после выписки лицензии.

Появилась информация и о том, что одна из российских структур ведет переговоры об экспортных поставках крупной партии палладия. (Кстати, по мнению некоторых специалистов, в этом году на мировом рынке уже «засветился» неведомыми путями вывезенный российский палладий.)

В результате 1 июня на *COMEX*'е золото с поставкой в текущем месяце подешевело до 287,9 $/тройская унция, серебро — до 5,05 $/тройская унция. На *NYMEX*'е котировки палладия и платины упали соответственно до 262 $/тройская унция и 363,3 $/тройская унция.

Снизились цены и на некоторые **цветные металлы**. В начале июня стало известно, что резко увеличивает объемы производства Братский алюминиевый завод. Эта информация, естественно, отразилась на котировках данного металла. Однако наиболее впечатляющим было падение никеля. В минувший понедельник на *LME* он стоил всего лишь 4650 $/т. (Для сравнения: 28 мая котировки превышали отметку 5000 $/т.)

Среди других событий, повлиявших на динамику цен на мировых товарных рынках, следует отметить принятие в ЕС документа, закрепляющего право производителей шоколада на использование заменителей масла **какао**. На такое решение рынок отреагировал моментально: 1 июня на *LIFFE* котировки какао снизились до 1094 фунт стерлингов/т.

Неспокойно на рынке **нефти**. Информация о существовании договоренности между ООН и Ираком по поводу скорого начала поставок в рамках программы «Нефть в обмен на продовольствие» вызвала очередное падение цен на «черное золото».

Перспектива появления на рынке одного из ведущих мировых производителей нефти лишила трейдеров последних надежд, связанных с грядущей конференцией стран—членов ОПЕК. На *NYMEX*'е цены на «черное золото», выросшие накануне до 15 $/баррель, в минувший понедельник упали до 14,96 $/баррель (июльские контракты). Такая же ситуация наблюдалась в Лондоне. Баррель нефти с поставкой в июле стоил там $14,23.

Отметим, что цены на краткосрочные контракты достаточно стабильны, хотя и низки. Так, июньские фьючерсы на *NYMEX*'е стоят 12,7 $/баррель, на *IPE* — 14,68 $/баррель.

Юрий ХОВРОВ

ВЫСТАВКИ

«Белагро-98»: в помощь белорусскому АПК

Завтра в выставочном комплексе по пр. Машерова, 14 начнет свою работу 8-я международная специализированная выставка «Машины, оборудование и технологии для производства и переработки сельскохозяйственной продукции» — «Белагро-98». Мероприятие организовано ВК «Минскэкспо» при содействии Минсельхозпрода и Минпрома.

В этом году выставка собрала рекордное количество экспонентов — около 200 фирм из Беларуси, Германии, Дании, Израиля, Италии, Латвии, Литвы, Нидерландов, Польши, России, США, Украины, Франции и Швейцарии. По мнению организаторов, в последнее время руководители белорусских предприятий изменили свое отношение к подобным мероприятиям. Сегодня отсутствует необходимость убеждать представителей директорского корпуса продемонстрировать свою продукцию. Увеличение количества экспонентов — наглядное подтверждение такой тенденции.

Многие «хронические болезни» белорусского села (нехватка средств, высокие издержки, потери при переработке и хранении продукции и т.д.) в значительной степени обусловлены отсутствием новых технологий и оборудования. Надеемся, что «Белагро-98» поможет устранить этот пробел.

Тематика выставки охватывает следующие направления: техника и технологии для производства сельскохозяйственной продукции; оборудование для переработки продукции мясо-молочного животноводства; оборудование для переработки продукции растениеводства; холодильные установки; тара и упаковочные материалы; специализированный автотранспорт и погрузочно-разгрузочная техника; агрохимия; зоотехническое оборудование и ветпрепараты; строительство на селе.

В программе мероприятия предусмотрены семинары на темы «Современные технологии и средства контроля качества в мясо-молочной промышленности», «Упаковочное оборудование, используемое в сельскохозяйственном производстве», «О работе предприятий снабжения в период заготовки трав», а также презентация международной выставки «Грюне Вохе».

На «Белагро-98» планируется организовать продажу сельскохозяйственной продукции. На открытых площадках будут показаны породистые домашние животные. В рамках выставки пройдет международный салон «Кондитер».

«Белагро-98» продолжит свою работу до 12 июня.

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Маркировка без проблем

В 1969 году корпорация *Videojet Systems Int.* выпустила первый в мире коммерческий струйный принтер. Сегодня продукцию с данной торговой маркой продают более чем в 60 странах мира. На белорусском рынке ее предлагает фирма «Форджет» — официальный дистрибьютор *Videojet*'а. Чем же привлекает эта техника?

Применяемая в принтерах *Videojet* бесконтактная каплеструйная технология позволяет наносить буквенно-цифровую информацию (наименование продукта, предприятие-изготовитель, дата выпуска, срок годности, сведения о качестве товара и т.п.) или штриховой код практически на любую поверхность: стекло, металл, картон, резину, пластмассу, дерево, полиэтилен и др. Данные устройства используют более 40 видов чернил и обладают высокой разрешающей способностью. (При использовании бесконтактной технологии только струя чернил касается поверхности.)

Кроме того, в пользу оборудования *Videojet* говорят следующие его характеристики:

— надежность и стабильность в работе;

— прочность (герметичный металлический корпус);

— отсутствие вращающихся механических частей и встроенного компрессора;

— надежная система циркуляции чернил (расходные материалы используются, что называется, до последней капли);

— модульная конструкция гидро-, пневмо- и электросистем;

— функциональный дизайн и удобство в эксплуатации;

— высокое качество печати;

— экономичное использование расходных материалов;

— диалоговый режим управления.

Таким образом, принтеры *Videojet* — это качественная и удобная в работе техника, позволяющая быстро окупить вложенные в нее средства.

В ближайшее время в нашей стране предполагается резкое ужесточение требований к маркировке продукции. Белстандарт проводит работу по унификации государственных стандартов Беларуси и России и приведению их в соответствие с международными требованиями. В этих условиях «Форджет» предлагает сделать единственно верный шаг — приобрести оборудование корпорации *Videojet*.

Фирма осуществляет установку и послепродажное обслуживание техники, обучает работе с принтерами. Форма оплаты за поставляемое оборудование — любая. Возможны финансовый лизинг и бартер.

«Форджет» приглашает посетить свой стенд С4 на выставке «Белагро-98».

«Форджет»: г. Минск, ул. Красная 15; тел. 213-36-94, т/ф 213-30-55.

НОВЫЕ ПРОГРАММЫ

Программа «БЭСТ-Маркетинг» — новинка от «ИнтеллектСервиса»



Продолжая знакомство читателей с ПО серии «БЭСТ» (начало — в «БДГ» № 38 от 25 мая 1998 года), обращаем внимание руководителей на программы для маркетинговых исследований и автоматизации учета.

Система «БЭСТ-Маркетинг» позволяет проводить различные виды маркетингового анализа и предлагает конкретные рекомендации для улучшения положения фирмы на рынке. По методическим принципам построения эта программа предназначена для компаний, не имеющих возможности осуществлять дорогостоящие широкомасштабные исследования. С ее помощью анализируется конкурентоспособность товара, выбирается сегмент, в котором существенны преимущества перед другими фирмами, а также определяются перспективные рыночные ниши. «БЭСТ-Маркетинг» помогает выяснить степень конкуренции на рынке и эффективность рекламных кампаний. Кроме того, программа позволяет осуществлять финансовое планирование маркетинговой деятельности, которое включает разработку прогноза продаж, бюджета рекламы, бюджета затрат по продвижению продукции и сводного бюджета.

Основная цель маркетинга — это укрепление рыночных позиций компаний. Для этого необходимо проанализировать сложившуюся ситуацию, т.е. сравнить фирму с конкурентами для выявления своих преимуществ и недостатков. Приведем такой пример: вы выяснили, что выигрываете у конкурентов по цене и ассортименту, но проигрываете одним — по интерьеру торговых помещений, а другим — по качеству упаковки и доставке товара потребителям. Кроме того, вам известно, что рынок состоит из различных групп покупателей (сегментов рынка). Доставка товара для одних клиентов очень важна, а для других — совершенно несущественна. Тогда возникают следующие вопросы — что нужно улучшать в первую очередь, чтобы повысить свою конкурентоспособность, и на каком сегменте рынка ваши шансы наиболее предпочтительны. Для ответа на них необходимо учесть следующие факторы:

— результаты сравнений с различными конкурентами;

— важность ваших преимуществ и недостатков для покупателей, относящихся к разным сегментам рынка;

— позиции конкурентов на различных сегментах рынка;

— адекватность вашей рекламы сложившейся ситуации.

Все эти сведения получаются из различных источников и представляются в виде качественных оценок. Принять правильное решение поможет программа «БЭСТ-Маркетинг».

Но это еще не все! После принятия определенного решения вам, скорее всего, захочется определить перспективы проекта — составить прогноз доходов и расходов. Кроме того, для руководителя предприятия важно проконтролировать исполнение своих финансовых планов. Все эти функции также выполняет «БЭСТ-Маркетинг».

Данная система доступна по цене и позволяет использовать ранее накопленную информацию для последующих исследований. Выполняя рекомендации, полученные при работе с программой, можно повысить эффективность своего бизнеса.

Одним из условий успешного менеджмента является получение оперативной и разнообразной информации о деятельности предприятия. Ее может предоставить бухгалтер, работающий с комплексными системами автоматизации учета, складского хозяйства и торговли «БЭСТ». Эти программы обеспечивают гибкую настройку плана счетов, обработку валютных и кассовых операций, расчет баланса, налогов, заработной платы, учет основных средств, нематериальных активов, товаров на складе и др. Все это позволяет увеличить оперативность и эффективность управления.

Для получения подробной информации о программе и ее бесплатной учебной версии обращайтесь по адресу:

г. Минск, ул. Сухая, 7—5; т/ф: 220-59-80, 220-67-42.

ОБЗОР

Чтобы кровля

Несмотря на отсутствие в нашей стране явных симптомов строительного бума, сегодня в данном сегменте отечественного рынка наблюдается достаточно высокая активность. «Конъюнктура» уже неоднократно писала о строительных материалах и технологиях. Однако, на наш взгляд, небезынтересным будет анализ ситуации на рынке строительных услуг. В этом номере мы затронем вопросы ремонта и восстановления плоских кровель.

Вчера и сегодня

Каждому советскому человеку хорошо знакома картина ремонта кровли в городе. Чадящая битумоварка, громоздящиеся под окнами горы содранного с крыши старого покрытия, нарочито неторопливые кровельщики в немыслимо грязных робах... Причем результаты такого ремонта весьма плачевны: через пару лет необходимо частичное обновление кровли, а еще через 2—3 года — повторение этой неприятной для жильцов процедуры. И так из года в год. К сожалению, сегодня такая картина тоже не редкость.

Причин сложившейся ситуации несколько. Основная из них — недостатки отечественных кровельных материалов. В большинстве случаев в белорусских городах используют рубероид на картонной основе. Даже ребенку известно, что картон неустойчив к постоянному воздействию влаги. Поэтому при разрушении битумной части покрытия он начинает гнить. Далее подобные процессы распространяются на другие слои. В результате нарушается герметичность крыши — она начинает течь. А вместе с дождевой водой из государственного кармана утекают деньги на очередные капитальные ремонты.

С появлением на нашем рынке западных технологий отношение к качеству кровельных работ стало медленно, но неуклонно изменяться. Повышение благосостояния отдельных слоев населения обусловило некоторый рост строительства. (Особенно эта тенденция наблюдалась несколько лет назад.) Естественно, застройщики не могли не позаботиться о надежной крыше. Поэтому за короткое время в Беларуси возник ряд фирм, специализирующихся на монтаже, ремонте и восстановлении кровель.

Ситуация в этом сегменте рынка развивалась по классическому сценарию. Сначала фирмы просто ввозили кровельные материалы и продавали их в Беларуси. Затем эти компании столкнулись с необходимостью выполнения всех работ с использованием предлагаемых высококачественных покрытий. (Наши строители на эту роль не годились.) Так возникли производственные отделы, позднее разросшиеся до строительных бригад.

Сегодня в порядке вещей обучение рабочих крупных фирм за рубежом. Многие компании создали собственные хорошо оснащенные



Надежные крыши

учебные центры. Понятно, что типичному советскому строителю, норовящему с перманентного похмелья вздремнуть в тени стройплощадки, задержаться в такой фирме практически невозможно. Сейчас никого не удивит рабочий, имеющий ученую степень кандидата наук или, по крайней мере, высшее образование. Люди устраиваются в такие фирмы по разным причинам. Но, конечно, главные из них — высокая заработная плата и относительно стабильный спрос на данные услуги. (При огромном количестве плоских кровель необходимость их ремонта будет существовать еще достаточно долго.)

Что делать с вашей кровлей

Существует несколько разных подходов к ремонту кровель. Лидирующее положение той или иной технологии обусловливается общим экономическим положением в стране.

Сегодня, когда у отечественных заказчиков не всегда хватает денег даже на содержание и текущий ремонт кровельных покрытий (не говоря уже о капитальной реконструкции), в Беларуси популярны относительно дешевые **восстановление и ремонт кровли путем спекания старых слоев рулонных битумосодержащих материалов**.

Технология заключается в глубинной тепловой обработке кровельного ковра. С помощью специальных приборов с электронагревателями расплавляются отдельные участки поверхностных битумных материалов. В результате все трещины и щели на ковре заполняются расплавленным битумом. (При необходимости на разогреваемый участок кровли добавляют новую порцию битумной эмульсии.)

Превращенное в единый монолит покрытие становится герметичным. Такая кровля, в принципе, готова к эксплуатации. Однако лучшее решение в данном случае — использовать ее в качестве основы для укладки нового покрытия. В конечном счете все зависит от финансовых возможностей заказчика. Если он стремится сэкономить средства, то остановится на варианте монолитной кровли. Однако отметим, что при несоблюдении мельчайших нюансов этой на первый взгляд простой технологии старые проблемы через некоторое время проявятся с новой силой. Поэтому в случае такого восстановления кровли следует обратить внимание на наличие у подрядчика лицензии на производство работ и сертификатов на используемую при ремонте аппаратуру).

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна «Никита» ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22..390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56..270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40..341		
ОфисМаркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ систем Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у): вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35..700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15..790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 232-1048	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

РЫНКА

не давала течи

В настоящее время реальная гарантия на превращенную в монолит кровлю составляет 5 лет. Стоимость работ (без укладки новых материалов) колеблется в пределах 3—5 $/кв.м в зависимости от состояния покрытия.

У отечественных застройщиков также популярна **технология ремонта кровель с помощью обычного расплавленного битума и частичного «латания» наиболее изношенных участков кусками нового материала.** Однако использование этого метода избавит от проблем лишь на весьма короткий промежуток времени. Поэтому рачительный хозяин никогда не согласится на такой ремонт. Но для некоторых государственных строительных организаций данная технология предпочтительнее самых передовых методов.

бывают разные



Перспективным вариантом ремонта кровли можно назвать **нанесение санирующих битумных мастик.** С помощью этого материала поверх старой кровли создается достаточно прочная битуминизированная пленка. Однако, как показывает опыт, отдельные участки все равно приходится заделывать новым покрытием. Кроме того, простое нанесение мастики на старую кровлю — лишь временное решение проблемы. (Впрочем, для многих, в силу невысокой цены, это наиболее приемлемый вариант.)

При ремонте важно не только обеспечить надежную гидроизоляцию, но и повысить теплоизоляционные характеристики кровли. (Эта проблема особенно актуальна в связи с возможным удорожанием теплоэнергетических ресурсов.) Для этого используются различные кровельные утеплители: стекловата, минераловата, пенополистерол, керамзит и др.

Здесь существует еще один нюанс: при малейшем попадании влаги эксплуатационные характеристики любого утеплителя резко ухудшаются. Поэтому проблема его высушивания является одной из самых главных.

Один из путей ее решения — обустройство вентиляционных участков. Сегодня многие фирмы устанавливают пластиковые или металлические дефлекторы (небольшие трубки диаметром 7—10 мм), через которые испаряется скапливающаяся в утеплителе влага.

Хорошая компания предложит заказчику как минимум 2 варианта ремонта кровли: ее восстановление (например, методом спекания либо частичной санации поврежденных участков) и комплексную реконструкцию. (Она может включать восстановление спеканием, подготовку кровли под укладку нового покрытия, настил этого материала, оборудование крыши дефлекторами, отливами, зенитными фонарями и другими фасонными элементами.)

Наилучшим, равно как и самым дорогим, является вариант полного удаления старого покрытия и устройства новой кровли. Не подозревайте строителей в стремлении урвать лишнюю копейку. Ведь при укладке нового покрытия будут соблюдены все необходимые параметры самых современных технологий. Кроме того, вам предложат оптимальные по качеству битумно-полимерные материалы на основе полиэстра, стеклоткани или стеклосетки. (Кстати, фирмы, которые используют технологию спекания старой многослойной кровли либо частичной ее санации, обязательно рекомендуют своим клиентам дополнительно настилать новое покрытие.)

В развитых странах вместо частых капитальных ремонтов предпочитают 1 раз полностью заменить старую кровлю на современную, после чего ее периодически покрывают профилактическими защитными составами. В этом случае увеличивается срок службы покрытия (до 50 и более лет!) и значительно экономятся средства. В идеале такой вариант должен стать будущим белорусского строительства. Однако хватит ли нашим соотечественникам свойственных капиталистам педантичности и умения просчитывать долгосрочные затраты? Ответ на этот вопрос даст время. Пока же отметим, что профилактические защитные составы уже представлены на белорусском рынке.

Сколько стоит? Сколько не жалко…

Сегодня стоимость капитального ремонта кровли с заменой старого покрытия и утеплителя ограничивается только финансовыми возможностями заказчика. Можно заказать дорогой многослойный кровельный утеплитель, поверх него наплавить престижный импортный материал и установить в немыслимых количествах фасонные элементы. Особо привередливым не составит труда нанять для выполнения всех операций иностранных рабочих.

Однако для тех, кто не привык сорить деньгами, отметим, что разбежки цен у различных фирм могут быть весьма существенными. Поэтому перед окончательным выбором определенной компании есть смысл обратиться в несколько фирм (как известно, все познается в сравнении).

Чтобы ремонт кровли не вызвал излишней головной боли, необходимо поинтересоваться репутацией подрядчика. Не поленитесь съездить на уже сданные им объекты. Поинтересуйтесь «поведением» кровли после ремонта у тех, кто ее эксплуатирует.

Кроме того, желательно четко определить, как будет эксплуатироваться кровля. От этого зависит использование конкретных материалов и технологий. (Отметим, что многие современные российские и отечественные покрытия гораздо дешевле импортных и при этом ничуть не хуже по качеству.)

Тенденции

В настоящее время из-за общего снижения покупательной способности населения в нашей стране особенно популярны дешевые методы ремонта и восстановления кровель. Рост потребительской культуры, появление аналитических и маркетинговых отделов в фирмах, устойчивая конкуренция в данном сегменте рынка не позволяют подрядчикам резко взвинчивать цены. С другой стороны, сложная экономическая ситуация заставляет заказчиков считать каждую копейку. Поэтому сегодня в борьбе за клиента побеждают те фирмы, которые достаточно долго работают в данной области, имеют устойчивый штат сотрудников и хорошую репутацию, постоянно расширяют ассортимент предлагаемых материалов и услуг в пользу более дешевых, но не менее качественных и, наконец, не боятся давать клиенту реальную гарантию на отремонтированные кровли.

Валерий ЯРЦЕВ

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Кровля для тех, кто умеет считать деньги

Согласно белорусским стандартам, гарантия на отечественные наплавляемые кровельные материалы составляет 2 года. Покрытия итальянской компании *Copernit&C*, которые обойдутся вам примерно в 2—2,5 раза дороже, прослужат 10 лет. Простой арифметический расчет показывает, что во 2-м случае вы выигрываете в 4—5 раз.

Большое значение для застройщика имеет не только долговечность материалов, но и качество выполнения кровельных работ. Впрочем, за это вы можете не беспокоиться: профессионализм специалистов АО «Вирас» получил высокую оценку итальянской компании. Более того, страховые фирмы с Апеннинского полуострова выдают гарантийный сертификат сроком на 10 лет на кровли, выполненные фирмой «Вирас» из материалов *Copernit&C*.

Кроме долговечности и качества, наплавляемые покрытия на основе стеклохолста имеют и ряд других преимуществ. Например, монтаж кровли осуществляется без использования битумных мастик, работа с которыми требует больших трудозатрат. Поэтому применение таких наплавляемых материалов позволяет значительно сократить сроки сдачи объекта в эксплуатацию.

Не стоит забывать и о том, что покрытия *Copernit&C* значительно выигрывают у традиционных для нашей страны наплавляемых кровельных материалов в эстетическом плане. (Ведь пятна битума на крыше, покрытой рубероидом, нередко портят внешний вид здания.)

Если кровля из материалов *Copernit&C* получит какое-либо случайное повреждение, в процессе ремонта не придется заменять покрытие на большой площади. Кроме того, внешне «заплатка» ничем не будет отличаться от остальной крыши.

Обычный цвет покрытия *Copernit&C* — зеленый, но по желанию заказчика он может быть заменен на светло-серый или розовый.

Данные материалы адаптированы к белорусским погодным условиям: они обладают низкой теплопроводностью.

Долговечность, качество, эффектный внешний вид и главное — низкие эксплуатационные расходы покрытий *Copernit&C* уже оценены многими заказчиками в Беларуси. Эти материалы использовались в нашей стране на 30 объектах, среди которых здание Администрации президента, Дом правительства и др.

Специалисты «Вираса» готовы осуществить монтаж кровли «под ключ» из покрытий *Copernit&C*, а также из материалов, изготовленных АО «Кровля» и СП «ДиБ». Кроме кровельных работ, «Вирас» занимается ремонтом и реконструкцией жилых и производственных помещений.

За дополнительной информацией обращаться по адресу:

*«Вирас»:
г. Минск, ул. Шорная, 18;
тел. 220-48-26, т/ф 226-52-26.*

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа на основе стеклоткани и полиэстра (бикрост, линокром, бикропласт, изопласт и др.).

«Сакрамент» — одна из первых фирм, работающая с этими материалами, и первая из негосударственных организаций, получивших лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягкой кровли.

Гарантия на работы — от 3 лет.

*«Сакрамент»:
г. Минск,
ул. Академическая, 13–2;
тел.: 284-28-92, 284-26-49.*

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛОДА	от 12	от 14	5% от стоимости заказа	от 80	20 у.е./шт.	-	-	216-0693 262-8724

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976)

ОБЗОР

Черноморское побережье: отдых для любого кошелька

Летний сезон расставляет свои акценты: в этот период отдыхать нужно непременно на побережье. На каком? Ответ на подобный вопрос зависит от вкусов и финансовых возможностей путешественника. Кому-то по душе небольшие озера, другим — неукротимые горные реки, но, наверное, большинство мечтает о море. Среди туристов есть настоящие ценители определенного побережья и те, кто стремится увидеть и сравнить разные моря. Некоторые предпочитают проводить отпуск на одном побережье, но в разных странах. Словом, море всегда было и будет любимым местом отдыха жителей «сухопутных» государств.

Нынешним летом «Конъюнктура» планирует «взглянуть» на курорты не с суши, а именно с моря. С этой точки зрения предложения отечественных турфирм можно разбить следующим образом: **Черное** море — Болгария, Румыния и Украина; **Мраморное** — Турция; **Эгейское** — Греция и Турция; **Ионическое** — Греция и Италия; **Адриатическое** — Италия, Хорватия и Черногория; **Тирренское** — Италия; **Лигурийское** — ривьера Италии, Лазурный берег Франции. **Средиземное** море омывает берега Египта, Испанию, Израиль, Кипр, Ливан, Мальту, Сирию, Тунис и Турцию. Наконец, желающие отдохнуть на побережье **Красного** моря могут отправиться в Египет или Израиль. (В Израиле также находится **Мертвое** море.)

Ближайшее к Беларуси теплое море — Черное. Древние греки называли его *Pontus Euxinos*, т.е. гостеприимное. И действительно, оно чистое и спокойное: без приливов, отливов и опасных хищных рыб. Температура воды на поверхности зимой 0,5—8°С, летом — 25—29°С.

Для желающих отдохнуть на знакомых (и недорогих) украинских пляжах наши турфирмы предлагают поездки в Крым и Одесскую область.

Еще одно традиционное место отдыха на Черном море — **болгарская ривьера**. (Так называют по аналогии с побережьем Франции и Италии морские курорты Болгарии.) На протяжении уже нескольких лет местные курорты являются лидерами по популярности на белорусском рынке туристических услуг. Причина данной ситуации достаточно прозаична — найти в Европе место для более дешевого отдыха практически невозможно. Поэтому, судя по всему, такое положение вещей сохранится еще достаточно долго.

Климат в Болгарии мягкий, умеренно-континентальный. Он подходит для круизов во все времена года. Самый холодный месяц — январь. (Средняя температура воздуха около 0°С.) Летом воздух обычно прогревается до 30°С.

Официальный язык — болгарский. Но основные надписи в населенных пунктах, аэропортах и на вокзалах дублируются на латинке. В Болгарии наш турист практически не чувствует языкового барьера. Почти все местное население хотя бы немного говорит по-русски.

Национальная денежная единица — лев. ($1 приблизительно равен 1800 левам.) В обращении находятся монеты по 1, 2, 5 левов и банкноты по 10, 20, 50, 100, 200, 500, 1000 и 2000 левов. Обмен валюты не ограничен. Можно использовать кредитные карты *American Express, Dinner's Club, Eurocard, Mastercard* и др.

Среди крупных болгарских курортов отметим Албену, Золотые пески, Солнечный берег, а также дачные поселки Русалка, Елените и Дюни. Многие предпочитают сочетание полноценного морского отдыха с романтикой древних городов. Для них лучше посетить Балчик, Несебр или Созопол.

Тем, кто стремится к более тесному общению с природой, можно посоветовать отправиться в одну из сотен маленьких частных гостиниц и дач.

Крупные курорты северного Черноморья

Балчик находится в 40 км севернее Варны, в одном из заливов, защищенных мысом Калиакра. Туристов здесь привлекает оригинальная архитектура и своеобразный ландшафт. (Особый интерес у гостей вызывает архитектурный комплекс «Дворец».) Для любителей прогулок на яхтах организован специальный порт. Проживание — в 2—3-звездных отелях, виллах и коттеджах.

Албена расположена в 25 км севернее Варны. Курорт окружен невысокими возвышенностями, утопающими в зелени. Достаточно широкие пляжи и прозрачное море с пологим песчаным дном — удачный выбор для отдыха с детьми. Албена подойдет и для тех, кто предпочитает не лежать на пляже, а заниматься спортом.

Туристов ждет множество современных отелей (2—4-звездные), ресторанов, кафе и баров. Желающие поправить свое здоровье могут отдохнуть в бальнеологических центрах. Албена — один из самых популярных и дорогих курортов болгарского побережья.

Золотые пески находятся в 18 км от Варны. Протяженность местного пляжа, защищенного лесистыми холмами,— 3,5 км. Мягкий климат, морской бриз, близко расположенный лес — как говорится, что еще нужно для полного счастья. К вашим услугам — 2—3-звездные отели, виллы, коттеджи, бальнеологический центр, рестораны, бары, кафе, дискотеки, яхтпорт.

Кроме того, на северном побережье можно отдохнуть в курортных комплексах **Каварна**, **Кранево**, **Чайка** и др.

Крупные курорты южного Черноморья

Солнечный берег занимает 3-е место по популярности на нашем рынке туристических услуг. Курорт расположен в 95 км от Варны и 35 км от Бургаса в красивом заливе. Одно из преимуществ Солнечного берега — восточный морской горизонт, благодаря которому день здесь начинается раньше. Пляжная песчаная полоса протянулась более чем на 6 км. Морское дно — песчаное и пологое у берега.

Солнечный берег расположен на одной широте с известными итальянскими и французскими курортами, поэтому местный климат близок к средиземноморскому.

Жизнь здесь не прекращается даже ночью: неоновыми огнями привлекают варьете, казино и другие увеселительные заведения. Проживание — в 2—3-звездных отелях, дачных поселках, кемпингах, оздоровительных центрах.

Этот курорт часто называют «берегом детей». Действительно, вашему ребенку будет что вспомнить: аттракционы, бассейны для самых маленьких, дискотеки, концерты, турниры, а также специальное детское меню в ресторанах.

Несебр расположен на маленьком полуострове в 3 км к югу от Солнечного берега. Небольшой уютный город является памятником мировой культуры. Средневековые церкви, старинные дома, руины античных сооружений и крепостных стен привлекают внимание многих гостей.

Впрочем, Несебр — это не только история, но и широкие песчаные пляжи и дюны, 2—3-звездные отели, коттеджи, виллы, бары, рестораны и т.д.

Белорусские турфирмы предлагают и другие не менее известные курортные комплексы на юге Болгарии: Обзор, Созопол, Приморско, Китен, Царево, Ахтопол, дачные поселки Дюни и Елените. (Кстати, Елените — это новый курорт отнюдь не для массового отдыха. Он построен при участии немецких фирм и соответствует всем европейским стандартам. Именно в Елените открыты первые клубы *all inclusive*. Как видим, принимать на достойном уровне богатых туристов могут не только Испания, Италия и Франция.)

Экскурсии

Помимо экскурсий в уже упомянутые древние города можно побывать в Софии (туристов обычно привлекает Рильский монастырь), Пловдиве (недалеко находится Бачковский монастырь), средневековой столице Болгарии Велико Тырново или «болгарской Одессе» (в смысле юмора) Габрово.

Ориентировочная цена 2-дневной экскурсии — около $100, 1-дневной — примерно $30. Тем, кто отдыхает на северном побережье, рукой подать до Варны. (Отдыхающим на юге предлагается 1-дневная экскурсия в этот город.) Здесь туристы увидят морской сад с редкими средиземноморскими растениями, аквариум и дельфинариум. Впрочем, можно просто прогуляться по набережным самого крупного порта Болгарии.

Для желающих организуются экскурсии в Стамбул (катамаран, 2 дня, около $180 или автобус, 3 дня, примерно $40) и даже Каир (самолет, 2 дня, около $320).

Транспорт

Белорусский турист для посещения Болгарии может выбрать любой способ передвижения. Сегодня организованы чартерные авиарейсы из Минска и областных центров в Варну и Бургас. (Время в пути — около 2 часов.)

Можно сэкономить и отправиться поездом Минск—Варна (но учтите: придется пересекать несколько границ).

«Король» сезона-98 — автобус. Многие турфирмы к лету обновили свой подвижной парк. Поэтому за благополучное прибытие и возвращение можно не волноваться. (Однако опять же вам придется выдержать пересечение границ и 2 дня пути.)

Наконец, никто не мешает сесть за руль собственного автомобиля. Словом, гостеприимные болгарские курорты ждут вас.

Светлана КЛИМОВИЧ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БОЛГАРИЯ	С.берег, Созопол, Царево, Обзор	О	12/15	авиа/авто	пост.	2*, ч.сектор	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от 339/ от 179	ИССИМА	284-9311
	Созопол, Сарафово, Несебр	О	12-16	авиа, авто	июнь-авг.	2-3*, коттеджи	продажа а/б, по выбору, трансфер, медстрах	Минск	по спр.	ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
	С.берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	июнь-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 150 - авто, от 295 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	Несебр, Китен, Приморско	О	11-19	авиа, ж/д, авто	пост.	отели, коттеджи, апарт.	по выбору, экск. программа (по заказу), медстрах	Минск	от 7,5/сут.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Балчик, Албена	О	12	авто	июнь-сент.	отели, ч.коттеджи	проезд, прожив., пит. по выбору, медстрах	Минск	от 180	РИТМ	286-2826 286-2827 286-2566
	южная часть побережья (детский и семейный отдых)	Д/О	20/15	авиа, ж/д, авто	с 13.06 пост.	коттеджи, апарт.	проезд, прожив., экск. (по жел.), медстрах, курорт. сбор	Минск	от 290/ от 170	АКВАРЕЛЬ	228-2313 227-7629в
	Китен (детский лагерь)	Д	19	авто	пост.	корпуса с удоб.	4-раз. пит., медстрах, воспитатели	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Несебр, С.берег	О	12-14	авиа	пост.	2*, коттеджи, апарт.	экск. программа, медстрах	Минск-2, Минск	от 290	ТАНОВА	227-7788 223-7400в
	С.берег, З.пески, Приморско	О	12	авиа, авто, личн. а/м	июнь-сент.	2-3*/ ч. коттеджи	по выбору, медстрах, продажа авто-, авиабилетов	Минск	от 300/ от 185/ от 100	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	З.пески, Несебр	О	11	авиа, авто	пост.	2-3*	по выбору	Минск	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
	НЕСЕБР, СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ: АВИА, ОТЕЛИ 2-3*. ДЛЯ ДЕТЕЙ ДО 12 ЛЕТ ПРИ 2 ВЗРОСЛЫХ ПРОЖИВАНИЕ БЕСПЛАТНОЕ									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2810 229-2910 Энгельса, 34-4
	11-22 ИЮНЯ ЯРМАРКА-ПРОДАЖА ТУРОВ СО ЗНАЧИТЕЛЬНЫМИ СКИДКАМИ: УЛ. ЭНГЕЛЬСА, 34-4										
	Несебр, Созопол, С.берег, Китен, Приморско, Царево, Ахтопол	О+Э	12	авиа	июнь-сент.	2-3*, ч. сектор	пит. по выбору, экск. в Стамбул, гид, трансфер	Минск-2	от 295, скидки детям	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
			13	авто	июнь-сент.	апарт., частные квартиры		Минск	от 200, скидки детям		
БОЛГАРИЯ, ВЕНГРИЯ	З.пески, оз. Балатон (детский и семейный отдых)	Д, О	13	авто, ж/д	июнь-сент.	отели, домики, коттеджи	проезд, 4-раз. пит., экск., мед. процедуры, медстрах	Минск	265-345	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55

РЕКОМЕНДУЕМ

Подарите ребенку знакомство с Болгарией

Учебный год закончен, и перед вами встает вопрос: чем занять детей во время каникул? В памяти всплывают воспоминания о пионерском лагере — линейках, скучных мероприятиях... Стоп! Никакой скуки — ваши дети заслуживают большего. Например, моря, солнца, массы впечатлений от знакомства с прекрасной страной и проведенного там времени. Ну и конечно, здоровья, которое дарит старейший курорт Болгарии Обзор. Само название этого места говорит о его красоте. (Древние греки называли его Хелиополис — Город солнца, потому что дождевые тучи просто обходят Обзор, с 3 сторон окруженный горами.)

Итак, ваш ребенок на песчаном пляже, возле ласкового моря с пологим и безопасным песчаным дном... (Бабушек просим не волноваться: рядом — 1 воспитатель на 10 детей, среди спортивных инструкторов — известные спортсмены-пловцы. С детской группой выезжает и медицинский работник.) Проживание в 2—4-местных комнатах на виллах, 4-разовое питание в национальном ресторане, занятия в спортивных клубах, оздоровительные мероприятия. Кроме того, экскурсии в Несебр, где руины античной крепости соседствуют с одной из 3 самых древних христианских церквей в мире, и Варну. В какой еще стране, как не в Болгарии, ваши сын или дочь смогут увидеть шоу дельфинов, морской аквариум... А воспитатели, которые действительно умеют присматривать за детьми и любят эту работу, позаботятся о том, чтобы ребенок привез назад впечатления, связанные не только с морем, экскурсиями и прогулками в горах, но и с конкурсами, соревнованиями, играми — всем тем, чем будет наполнен 21 день пребывания на курорте Обзор.

Кстати, если вы хотите провести отпуск вместе со своим ребенком, нет проблем: отправив его в лагерь, можно поселиться в гостинице, расположенной всего в нескольких сотнях метров. Это обойдется вам значительно дешевле, чем семейный тур.

Осталось только обратиться в туристическое агентство

«Рейнбоу»:
г. Минск,
ул. Сухая, 7—26, 27;
тел.: 226-51-70, 210-55-36.

Размещение строчной рекламы по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ, ДУДИНКА (грязелечебница): ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ (согласно графику заездов)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
ВЕНГРИЯ	ОТДЫХ НА ОЗЕРЕ БАЛАТОН. ЭКСКУРСИОННАЯ ПРОГРАММА										213-4378 213-4789 274-9351в
	оз. Балатон (туркомплекс «У Золотого орла»)	О	15	авто	с 25.06 пост.	номера (с удоб.)	звт, экск.	Минск	от 235	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
ГЕРМАНИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА										
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-4714 284-2669
ИСПАНИЯ	Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар (Коста-Брава)	О	12	авто, авиа	июнь-окт.	2-3*	проезд, прожив., панс., п/панс.	Минск	от 430 - авто, от 530 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ИСПАНИЯ, ФРАНЦИЯ	ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ: ОТДЫХ НА МОРЕ + ДИСНЕЙЛЕНДЫ (21 день, с 15.06 - 525 у.е.). ИСПАНИЯ + ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (отель 3*, пансион, 15 дней, с 19.06 - 415 у.е.). ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (отель 3*, 12 дней, с 28.06 - 385 у.е.)									ТКД-7	227-1858
КИПР	все курорты	О+Э	от 8	авиа	июнь-сент.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск-2	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Айя-Напа, Протарас	О	8, 11, 12	авиа	май-окт.	2-4*, апарт.	прожив., пит., трансфер, медстрах, а/б	Минск	от 475	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЛИТВА	Паланга	О+Л	14	авто	пост.	д/о «Ругялис»	звт, виза, медстрах	Минск	по спр.	ИНЭТИС-М	266-4484 268-3264
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУРЦИЯ	Анталья	О	11-12	авиа	пост.	2-5*, пансионаты	звт, п/панс., all inclusive, беспл. обз. экск. (с обедом)	Минск-2	от 380, скидки детям	ИССИМА	284-9311
	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Кушадасы (Эгейское море)	О+Э	10-12	авиа	июнь-сент.	2-5*	встреча в а/п, п/панс., обширная экск. прогр., подвод. плав.	Минск-2	от 390, скидки детям	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Анталья, Сиде, Кемер, Белек, Аланья	О	9-13	авиа	пост.	3-5*	панс., п/панс.	Минск	от 500, скидка детям до 12 лет	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Стамбул, Анталья, Измир, Даламан	О, Э, Ш	3-12	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск	от 330 + 200.000 руб.	АЭРОБЕЛ-СЕРВИС	222-5151 222-5149
	ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА										222-5130 222-5149
УКРАИНА	Феодосия	О	12	авто	июнь-сент.	пансионат	проезд, прожив., питание, медстрах	Минск	125-195	РИТМ	286-2826 286-2827 252-7388
	Одесская обл. (Коблево, Затока)	О	13	авто	июнь-сент.	пансионат, домики	проезд, прожив., пит., медстрах, культ. прогр.	Минск	110-195		286-2826 286-2827 286-2566
	Коблево (Одесская обл.)	О+Э	13	авто	июнь-сент.	пансионат	панс., все для развлечения детей, экск.	Минск	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Одесса (турбаза «Приморье»)	О	14	авто, ж/д	с 25.06 пост.	домики (с удоб.)	панс.	Минск	от 155	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	Аркадия (санат. лечение)/ Коблево (Николаевская обл.)	О, Л	17	авто	пост.	санат./ коттеджи с удоб.	панс., леч./панс.	Минск	от 200/ от 140	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Аркадия (Одесса, дет. лагерь)	Д	17	авто	с 23.06	корпуса (блоки с удоб.)	4-раз. пит., обширная экск., культ. программа	Минск	от 250		
	ОТДЫХ В КРЫМУ, ОДЕССЕ, ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ, ТРУСКАВЦЕ, МОРШИНЕ									НЕМБРА	283-2553 283-2552
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	21.07	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ХОРВАТИЯ	Поречь (Латерна), Адриатическое море + Венеция	О+Э	10-12	авиа, авто	июнь-сент.	3*	безвизовая поездка в Венецию	Минск	от 375	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ЧЕХИЯ	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА КУРОРТАХ ЧЕХИИ: КАРЛОВЫ ВАРЫ, МАРИАНСКИЕ ЛАЗНИ, ФРАНТИШКОВЫ ЛАЗНИ, ЯХИМОВ, ТЕПЛИЦЕ, ЯНСКИЕ ЛАЗНИ, ПОДЕБРАДЫ, ТРЖЕБОНЬ, ЕСЕНИК, ЛУГАЧОВИЦЕ									ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
	Сечь (международный молодежный центр)	О, Д	14	авто	с 27.06 пост.	корпуса с удоб.	панс., экск., культ. прогр. (дет., молодеж., семейный отд.)	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	ОТДЫХ НА БЕРЕГУ МАХОВА ОЗЕРА (12 дней, обширная экскурсионная программа). ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЧЕХИИ (постоянно, 6, 8 дней, автобус)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
	Прага, К.Вары	Э	6	авто	вс	2-3*	звт, 4 экск., медстрах	Минск	от 145	ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
РАЗНОЕ	ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ: АВСТРИЯ (Вена-Будапешт, 7 дней, 325 у.е.). ЧЕХИЯ, ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ (Прага - 6 дней, 155 у.е., Прага-Будапешт - 7 дней, 180 у.е.). ШВЕЙЦАРИЯ (9 дней, 395 у.е.). ФРАНЦИЯ-ГОЛЛАНДИЯ (11 дней, 345 у.е.)									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В ОДЕССЕ (23 дня - 220 у.е.), ЧЕХИИ, БОЛГАРИИ (30 дней - 330 у.е.), КРЫМУ (14 дней - 160 у.е.). ОТДЫХ В ТУРЦИИ, БОЛГАРИИ									НЕМБРА	283-2553 283-2552

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

АКВАРЕЛЬ	№ 625/07.04.98г.	ПЕНТАТУР	№357/19.12.96г.
АЭРОБЕЛСЕРВИС	№ 107/13.09.96г.	РИТМ	№274/25.10.96г.
ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г.	СВЭЛНА	№048/23.08.96г.
ГАЛАР-ЭКСПО	№ 198/15.09.96г.	ТАНОВА	№497/25.03.97г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	№ 521/22.05.97г.	ТЕХНОСТАР	№260/25.10.96г.
ИНЭТИС-М	№ 376/10.01.97г.	ТКД-7	№268/26.10.96г.
ИССИМА	№ 479/21.04.97г.	ФЛЮЭЛ	№359/19.12.96г.
НЕМБРА	№ 463/07.04.97г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№281/01.11.96г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС	№ 593/19.12.97г.	ЮЛЕНА	№066/30.08.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-52, 220-11-98. Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

СОДЕРЖАНИЕ

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1024x768, 85Гц, OSD	12	190	НИКС	284-2895
CTX 1569E	15", 1024x768, MPRII, Digital, 85Гц, 0,28, OSD	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	36	155	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 500S/B	14", 1024x768, NI LR, MPRII, 85Гц, digital, OSD	36	210/240	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	155	НИКС	284-2895
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	160	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S+	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, Multimedia, склад	12	220	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	155	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	225		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	255		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	380		
Samsung 400B, 14", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц, 56МГц, 0.28, dig.		24	180	Туссон	236-42-88, 236-59-31
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц,TCO'95	36	325		
Samsung 500P, 15",0.28,1280x1024x60Гц,1024x768x85Гц,dyn.focus,TCO'95		36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Gisl	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP, 17", 0.26, 1600x1280x67Гц,double dyn.focusing,2x4W Sp.		36	770		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц,double dyn.focusing	36	525		
TVM	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	140	ZIDA	234-9470, 234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	340	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 335	ZIDA	234-9470, 234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.26, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	250/270	ICS	230-6401, 230-7281
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87МГц, Dig., MPR II, склад	12	299	ICS	230-6401, 230-7281

ПЛОТТЕРЫ

HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки		12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2450	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	149		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	279		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	535	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	640	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	264	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	148	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	149	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	329	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	399	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	310	Бевалекс Bevalex	249-90-78, 249-90-11
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	347		
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369		
Oki ML 520 elite	A3, 9pin, 433cps SSD	12	443		
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	475		

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	430	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	? ? ?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	536	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CLR Entrada PT5-EA166	P/166MMX	512	32	2000	UDMA	? ? MPRII, TCO	2	PCI	ATX, USB,430TX, ATI 3D Rage II, изм.конф., CD Win95rus, США	36	644	BELABM	234-3666, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-80 IBM 6x86MX	PR/200	256	8	1700	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VIA 430TX, CPU IBM, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	505	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	IBM 200 MX	512	8	1700	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-81 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	1700	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VIA 430TX, CPU IBM, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	515	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-73	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	VIA 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	425	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-73	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VIA 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	555	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-76	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	575	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-750	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	591	NTTS (TAIR)	229-2999
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	940	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	540	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-521	P/200 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, MT, серт.РБ	30	544	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	432	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	? ? ?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VP-76	P/200MMX	512	16	4300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
CLR Entrada PT5-EA200	P/200MMX	512	32	2000	UDMA	? ? MPRII, TCO	2	PCI	ATX, USB,430TX, ATI 3D Rage II, изм.конф., CD Win95rus, США	36	649	BELABM	234-3666, 234-2252
ZIDA	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 26 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	545	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/UDMA	15" 28 LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Philips 105B, mouse pad, FDD, MT, изм. конф.	36	774	ИНТИС	211-1783, 210-2859
Micron ClientPro VXE	P/200MMX	512	32	2100	UDMA	? ? ?	2	PCI	24xCD, SB/Sp., ATI Xpression 3D, UDMA, Smart, USB, Win95, США	36	1299	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	652	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-77	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	555	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3Virge, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866, 234-9470
VP-77	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	660	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-752	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, I430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	700	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-523	P/200 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	IBM CPU, I430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	635	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	P/200MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	? ? ?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-90	K6/233	512	16	1700	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	Intel 430TX, CPU AMD, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	425	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	IBM M2 -233MMX CPU, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 -233MMX CPU, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	515	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-720	K6/233MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	573	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	461	ICS	230-6401, 230-7281
VP-90	K6/233	512	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU AMD, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	575	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP Vectra VE	P/233MMX	256	16	3200	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VP-82	P/233MMX	512	32	1700	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	625	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	605	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	? ? ?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	380	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	691	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-83	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	645	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	600	ZIDA	234-9866, 234-9470
VP-91	K6/233	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU AMD, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	595	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3Virge, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	? ? ?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	634	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	615	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-722	K6/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	I430TX, AMD CPU, SDRAM, UDMA, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	682	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	? ? ?	?	AGP	440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	? ? ?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	515	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	825	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA,S3VirgeDX,dig.monitor,mouse&Pad,изм.конф.	24	915	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	2100	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, SDRAM, Virge DX, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	858	NTTS (TAIR)	229-2999
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	911	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-2631	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	? 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	810	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2631	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	940	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2634	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	4	AGP	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	995	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2331	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	? 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2331	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	875	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2334	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	4	AGP	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	930	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, Intel Original, CL5465 AGP, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	820	ZIDA	234-9866, 234-9470
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	667	ICS	230-6401, 230-7281
CP System PII ATX	PII/233	512	32	3200	UDMA/PCI	? ? ?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP,Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	880	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/233MMX	512	32	4200	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	704	ICS	230-6401, 230-7281
VP-2631	PII/233AGP	512	32	4300	EIDE/PCI	? 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	845	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2631	PII/233AGP	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	945	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2331	PII/233AGP	512	32	4300	EIDE/PCI	? 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	790	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-2331	PII/233AGP	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	920	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	? ? ?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	? ? ?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	575	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Vectra VE C	Celeron-266	512	32	2500	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1050	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	725	ICS	230-6401, 230-7281
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	? ? ?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	1430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	? ? ?	2	PCI	MdT,AL440LX,AGP,Yamaha3Daudio,USB,Mgmt ASIC,MMX,ST,серт.РБ,Matrox	24	952	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	3200	UDMA/PCI	? ? ?	4	PCI	MdT,Intel ins.,Intel DK440LX,Matr,USB,Yamaha3D,AGP,Mgmt ASIC,ST,серт.РБ	24	1687	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	4200	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	762	ICS	230-6401, 230-7281
Micron ClientPro 766Xi	PII/266	512	64	4000	UDMA	? ? ?	4	AGP	24xCD, SDRAM, Diamond Viper V330 AGP, SB, Smart, США	36	1753	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA,S3VirgeDX,dig.monitor,mouse&Pad,изм.конф.	24	1040	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CLR Infinity PT2-EA300	PII/300	512	32	2000	UDMA	? ? MPRII, TCO	4	PCI	ATX,USB,440LX,ATI 3D RagePro,24xCD,изм.конф.,CD Win95rus+$60,США	36	1216	BELABM	234-3666, 234-2252
VP-3031	PII/300AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	? 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	935	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-3331	PII/300AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	? 28 MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	1060	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1108	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-2704	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1230	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	896	ICS	230-6401, 230-7281
VP-3064	PII/300AGP	512	64	4300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	4	AGP	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	1220	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-3364	PII/300AGP	512	64	4300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	4	AGP	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, S3TrioV+, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	1335	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA IBM HDD,AGP Matrox Millenium II, Sony	24	1495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2705	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1344	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	983	ICS	230-6401, 230-7281

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-333

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, ATI AGP, ATX, CL5446, Yamaha 3D SB, MdT, серт.РБ	24	1402	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Micron Millenia XKU	PII/333	512	64	4000	UDMA	? ? ?	4	AGP	32xCD, SDRAM, SB, Sp., Diamond Viper V330 AGP, Smart, США	36	2833	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/333MMX	512	64	4200	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1072	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	? ? LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1122	ICS	230-6401, 230-7281

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-350

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CLR Infinity PT2-EA350	PII/350	512	64	4300	UDMA	? ? MPRII, TCO	4	AGP	ATX,USB,440BX,100MHz,ATI 3DRagePro,24xCD,изм.конф.,CD Win95rus+$60,США	36	1666	BELABM	234-3666, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-400

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/400MMX	512	64	?	EIDE/PCI	? ? ?	?	AGP	MB Iwill 440BX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	1340	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	? ? ?	4	PCI	MdT,SE440BX,AGP,PII 233-400,USB,Mgmt ASIC,серт.РБ,PCI audio	24	1898	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CLR Infinity PT2-EA400	PII/400	512	64	4300	UDMA	? ? MPRII, TCO	4	AGP	ATX,USB,440BX,100MHz,ATI 3DRagePro,24xCD,изм.конф.,CD Win95rus+$60,США	36	1852	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	PII/400MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	17" 25 LR, NI, MPRII	8	PCI	MB Iwill 440BX,SDRAM,UDMA IBM HDD,AGP Matrox Millenium II, Sony	24	2480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	? ? ?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9675	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	?	? ? ?	?	PCI	up 4 SMP CPU,12 hotswap,CD,array contr.,ECC up 2Gb,hot swap redundant power	36	12450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200	64		?	?	? ? ?	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	? ? ?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	1980	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	? ? ?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	2770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame LV2001	PII/266	512	32	4000	U/W SCSI	? ? ?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM,ECC System bus,20xCD SCSI,10/100,США	60	2771	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron NetFrame 3100	PII/350	512	64	?	2xU/W SCSI	? ? ?	1	PCI	DualReady,U/W+U/N SCSI,100MHz ECC SDRAM,5 Hot-swap,32xCD,NIC10/100	60	4155	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	? ? ?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2655	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	? ? ?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	4830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Alpha VP533SM	Alpha/533	2048	128	?	U/W SCSI	? ? ?	1	PCI	64/128 bit RISC, 20xCD SCSI Plextor,10/100,WinNT/Linux option	24	3029	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alpha VP533WH	Alpha/533	2048	64	9000	U/W SCSI	? ? ?	4	PCI	64/128bit RISC,Matrox,20xCD SCSI Plextor,WinNT/Linux option	24	3749	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-250	A4, 720x360, 3,5ppm, фотореализм, рус., склад	12	155	НИКС	284-2895
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	385	НИКС	284-2895
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	846/1850	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Color300/400, A4, 720dpi, 4ppm, 10kb, цв., рус.,склад		12	145/195	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Color600/800, A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32kb, рус., склад		12	265/330	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, рус., склад	12	320	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 300	A4, 720dpi, 3ppm, Color, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	450	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 1520, A2, 1400x720dpi		12	849		
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	145		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	199		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	330		
HP DeskJet 1100i	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120i	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	599	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,портатив.,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	132	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	190	НИКС	284-2895
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	195	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C+, A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад		12	196/260	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, цв., рус., склад	12	135	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C/690C, A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество		12	от 215	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 215	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	199	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	199	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	340	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 1100C	A3, 600dpi, 6,5ppm, Color, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	232	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 720	A4,600dpi,4ppm,PhotoREt,склад,дил.скидки	12	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	310	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки	12	399	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP 1000	A4, 600dpi, 3ppm, цветной, CD, ПО	12	145	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Lexmark CJP 5000	A4, 1200x600dpi, 5ppm, полноцветный	12	295	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Lexmark CJP 5700	A4, 1200dpi, 7ppm,полноцветный,фотопечать	12	415	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Lexmark CJP 7000	A4, 1200dpi, 8ppm,полноцв.,рус.,тв.чернила	12	395	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Olivetti JP 170S	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	173		
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	195		
Olivetti JP 190C	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	176		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	385	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-N1200/N2000, A4/A3, 1200dpi, 12/20ppm, 2/4Mb, рус., склад		12	925/1830	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	410	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	955	NTTS (TAIR)	229-2999
HP LaserJet 4000	A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,скидки	12	1340	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4000N, A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,сеть,скидки		12	1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	1860	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3,600dpi,REt,лоток 1100л.,рус.,сеть,сортер,серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	412/795	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 417	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP LaserJet 6L/6P/6MP, A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb		12	от 417	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад	12	820	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	265		
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	398		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	400		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL 6, серт.РБ	12	758		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4,600dpi,8ppm,6Mb,а/п 2x250л, рус.,дупл.,сеть,серт.РБ		12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi,20ppm,4Mb,3x250л.,рус.,сеть,серт.РБ,ск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3,2400dpi,полноцв. принтер/копир/сканер,полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4,600dpi,12ppm/3ppm,30Mb,а/п250л.,серт.РБ,ск.	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	275		
Epson GT 9000	A4, 400x2400dpi, 24bit color, планш.	12	549		
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649		
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	643	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	482	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр.,OCR,склад,скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5P/5100	A4, 300/600dpi, 24bit color, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mustek	ручные, планшетные, листовые	12	от 95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.	12	149/230	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	110	НИКС	284-2895

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, тефлон, чистящие	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка	+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3,5" Verbatim	1.44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MO-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 8	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Cardex Dragoon 1000, Helios 3D 4Mb	6	95	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-диски	новейшее ПО, игры, обуч.прогр.,более 700наим	+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
CD-ROM-видеодиски	русские и зарубежные фильмы (2CD)	+	от 8	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
CD-R/RW-диски,Verbatim, запис.устр. Mitsubishi		+	3/520	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-Writer	Panasonic, 4/8-speed, SCSI	12	405	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	8/24-speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	52/60	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, ASUS, Teac, Acer	6	57	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	16-, 24-, 32-speed	6	от 55	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Колонки	активные, LS26/LS78/LS120	6	от 15	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	35	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	38	НИКС	284-2895
SB	Miss Melody 3D	6	13	НИКС	284-2895
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	110	НИКС	284-2895
Комп.лит.для проф.и начинающих,более 500 наим.,наилучший выбор в Минске		-	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU P/200MMX	Intel	24	105	ZIDA	234-9470, 234-9866
CPU AMD	K6 233, 266MMX	12	90	НИКС	284-2895
CPU Cyrix/IBM	6x86MX PR166, PR233, PR266	12	70	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, SDRAM	12	19	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32/64Mb, SDRAM	12	35	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit,10ns	12	34	ZIDA	234-9470, 234-9866
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-266	ASUS, Zida 512Kb, VIA Appolo, VP3 AGP	6	49	НИКС	284-2895
MB P 75-233	430 TX, 512Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	65	ZIDA	234-9470, 234-9866
MB P 75-233	VIA, 256Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	50	ZIDA	234-9470, 234-9866
MB P 75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB PII 233-400	Iwill P2LB, P2LS, BD100, 440LX, 440BX, UWSCSI	6	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Soyo SY-5BT5 430TX,up P233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB		+	102	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-TKB 440LX, PII,ATX,4x168 DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,R.EPOM		+	143	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SIMM	4/8/16Mb 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Программаторы, XELTEK; EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1250	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 420 CDT	P/100	8	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2250	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12,1"	2Mb VRAM, XGA	36	2635	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1600	TFT	12,1"	256Kb,1Mb VRAM,20xCD, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, США	12	2440	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	1700	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 305 CDX	P/166MMX	16	2100	DSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн,16xCD, SB16, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	12	1790	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 460 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2300	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport Trek	P/233MMX	32	2100	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, до 144Mb, 20xCD, SB 3D, наушн., 800x600, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	2895	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron GoBook	P/233MMX	32	2100	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 11 ч. от батарей, 1,6кг, 20xCD, SB 3D, 2xIrDA, new Li-ion, США, склад	12	4175	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport Trek	P/266MMX	32	2100	TFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, до 144Mb, 20xCD, SB 3D, наушн., XGA 1024x768, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	3460	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Toshiba 490 XCDT	PII/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	A/M XGA 1024x768x16млн,20xCD, SB16, Int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	5100	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 7100	PII/266	32	7100	SXGA	14.1"	2Mb VRAM, XGA	36	6645	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	7100	SXGA	14.1"	2Mb VRAM, XGA	36	4385	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	35	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Courier V34 rus, ext. 33,6Kb/s,V34,16,8HST+,V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.		24	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В,кабель,серт.РБ	60	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice, int.,33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,наушн.,серт.РБ		60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ		60	115	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	Int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, g/III fax	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI, int./ext.,X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад		12	125/150	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад	12	85/146	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext, 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 112		
ZyXel U1496+, ext.,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,опр.ном.,G3FaxClass2/2.0,voice		24	270		
ZyXel Omni 288S, ext.,28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice		24	290		
ZyXel U336E, ext.,33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice		24	310		
ZyXel Comet 336	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S, 28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,АОН,кабель		24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext.,28,8Kb/s,3гол.реж.+ПО,рус.,Internet,склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 S	ext.,33,6Kb/s,голос,2/4. выд.лин.,склад,скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E, ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия		24	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель, серт.РБ	24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509-TPO	EtherLink III, ISA, 10BaseT Only	99	55	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	80	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX	UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FullEthernet, дил.скидки	36	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex VLAN,Redundance,Low CPU Util		99	360	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI,32-bit, PnP,10/100-BaseTX,full duplex,autoneg.,TPO		60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 22	ТУССОН	236-4288, 236-5931
NE 2000	PCI, 32bit, Combo	6	15	НИКС	284-2895
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	449	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16750	OfficeConnect Dual Speed Hub/8UTP (10/100Mb)	12	570	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR 420/820TR,Hub 8 UTP+1AUI/BNC,ан.пит., склад, дил. скидки		99	от 80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки	36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-904/906/912,EthernetHub 4/6/12x10Base-T(RJ45),1xMDI/MDI-X,Fiber		99	от 240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn Turbostack, упр.коммутаторы 10/100 для предприятий,скидки		36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX,Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	490	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R,концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM		60	от 349		
LTC Flex Hub	концентраторы,16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch,мод.комм.2/4/8р.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T		60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s, 2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON		60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-MI	Turbo 16C550 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-600	Turbo 16C550 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-880	Turbo 16C550 8Com Card, кабели	12	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и т.п. установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабели	RG-58 50 Ом	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабели	UTP/STP/FTP 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки, терминаторы, коннекторы,кабельные [illegible]		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	[illegible]	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS V3000	3DexPlorer, Riva 128, TV in./out AGP (PCI)	6	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Diamond Stealth 3D 2240Pro, 2Mb EDORAM,64разр.акс.2D и 3D-графики		12	46/44	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4000Pro, 4Mb SGRAM AGP,розн./опт	12	72/70	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	70	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220, 4Mb SGRAM,100MHz,3Dреальн.вр.,розн./опт	12	100/98	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire GL 1000 Pro, 8Mb SGRAM,100MHz,2D,3Dпроц.,розн./опт		12	195/182	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	201/236	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP Retail	12	209/239	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	106/162	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb SDRAM,PCI/AGP,100MHz,OEM,розн./опт	12	129/114	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	154	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	Virge DX, Power Color S3V2/DX, 1(2)Mb	6	20	НИКС	284-2895

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	292	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL, 4Mb Fast EDO DRAM,Voodoo3D,розн./опт	12	155/149	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Monster	3D II X100, 8Mb EDO DRAM,Voodoo2 от 3Dfx	12	275	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail/OEM	12	175/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound, 3D 2Mb + WT PCI Retail		12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат	12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса	12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры	+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Подставки для телефонов, боксы для дискет, дискеты	+	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Чистящие средства для офисной техники, дисководов, CD-дисков	+	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Чистящие салфетки Fellowes, Англия	+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, BackPro, Smart	12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 90	ZIDA	234-9470, 234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/420/600/800/1400VA, США, склад	12	103	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000, 650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки		24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Repotec	300VA	12	80	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	от 129		
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	от 173		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS, серт.РБ	24	от 345		

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM SCSI	SCSI-3, 2,16Gb	12	200	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	1,7/2,1/3,2/4,3Gb, Ultra DMA	24	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	120	НИКС	284-2895
Seagate ST32532A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	128	НИКС	284-2895
Seagate ST34321A, Quantum, 4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4		12	160	НИКС	284-2895
Fujitsu MPB3043AT	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	150	НИКС	284-2895
Fujitsu MPB3043AT	4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	175	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,7/2,1/2,5/3,2/4,3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 120	ZIDA	234-9470, 234-9866

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 1460
ORACLE	Oracle 8	+	от 1550
ORACLE	Personal Oracle	+	от 745
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ТАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ.,все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
ДоговорИнформ, мастер сост.договоров,юр.комментарии при сост.		+	85	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрЭксперт	БД по зак-ву РБ, ежедневное обновление	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	2768291,2110000(62944)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0,Win3.11/95,сетевая, дост.,установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: букучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бух.,экономика,склад,торг.,уст.,настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 220	ДУМИ	284-1627
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 335	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 340	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель,A4,4к/мин.,а/подача,инстр.на рус.	12	330/390	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC 290	A4, 4к/мин, 500к/мес	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6215	A3, 15к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 2[illegible]	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	Р.Т.С.	[illegible]
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л	12	от 290		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-2020	A3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2x250л.+50л.	12	1700		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2x250л.+50л.,2 цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес. 250л.+50л.	12	1550		
Canon NP 4000	A3 , 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	890	БИСПРИС	220-0926
Canon NP 4835	A3 , 35к/мин, масшт., 2 стор., а/подача	12	1200	БИСПРИС	220-0926
Canon FC-200	A4, 4к/мин, доставка, инстр.на рус., сервис	12	345	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7213	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, инстр., доставка, сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313, A4,13к/мин,5000 к/мес,65-141%,доставка,инстр.,сервис		12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	A3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Mita CC-35	A4 , 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	410	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004	A4 , 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, RDF, барабан на 60000 коп.	12	1971		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.		12	1590		
Olivetti 8520, A3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.		12	1995		
Ricoh FT 2012/2212,A4/B4,12к/мин,а/под.,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.		12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015, A3 ,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.		12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 3000	A4-B4 ,15к/мин	12	399	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT 4070	A3 ,20к/мин, масштабирование	12	550	БИСПРИС	220-0926
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3,18к/мин,12000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810/830	A4, 8/10 к/мин, 70-141%, склад	12	?		
Sharp SF-2020	A3, 20 к/мин, 50-200%, склад	12	?		
Sharp SF-2025	A3, 20 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад	12	?		
Sharp SF-2030	A3, 30 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад	+	?		
Sharp SF-2040	A3, 40 к/мин, 50-200%, RADF, склад	+	?		
Sharp SF-2050	A3, 50 к/мин, 50-200%, RADF, склад	+	?		
Sharp SF-2116/2216	A3, 16 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	A3, 20 к/мин, 50-200%, RADF, склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5009RE	A4, B4, 8к/мин, масшт.	12	570		
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	380		
Xerox 5310	A4, B4, 10к/мин, масшт.	12	670		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1689		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	950		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	575	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	965	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт., дилерские скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1599	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин, дил.скидки	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дил.ск.	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс,об.бумага,скидки	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450C,A4, принтер/копир/факс/модем,цв.,об.бумага,скидки		12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master, B2, вакуум,12 у/ф ламп	12	?	БИСПРИС	220-0926
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у	12	от 3500	БИСПРИС	220-0926
Термопереплетный аппарат Fastbind, A3, 5,5 см толщина перепл.	12	?	БИСПРИС	220-0926
Типография от А до Я, комплексная поставка	12	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	12	от 225		
Esselte	пружины	12	от 5		
Esselte	обложки	12	от 12,2		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 231	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-700л. в термообложку, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Карманные, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 223	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 177	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования стандартных форматов, фольга		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM 80	полоса 3,9мм, 5листов, 18л, Германия, 2 г. гар.	12	130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90	полоса 3,9мм, 14листов, 34л, [illegible] Герм., 2г. гар.	12	180	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90 С, куски 3,5x25мм, 4листа, 34л, [illegible], Герм., 2г. гар.		12	221	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 С, куски 3,5x25мм, 4листа, 70л, [illegible], Герм., 3г. гар.		12	409	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 S, полоса 1,9мм, 6листов, 20л, [illegible], Герм., 3г. гар.		12	322	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 130	СТАТСЕРВИС	229-2813, 229-3028
Kobra	полосы, куски, 15 моделей	12	от 179	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры Lamirel, гильотины RC, 16 моделей	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.,MGA,8,4",ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 860	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.	+	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон,12 ст.памяти,ГТС,подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	246/265	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, LG, GE, Siemens, Sanyo, Samsung, ЖКИ, память, ГТС		12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95, ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные		12	35-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	70/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГГС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365, ЖКИ, ГГС, память, а/дозвон		12	от 34	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155, а\ответчик, 2 линии		12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-R916	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам.	12	193	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 120	ДУМИ	284-1627
OkiFax 4100	LED,4ppm,14,4kbps,55н.лам.,многофункц.,серт.РБ	12	730	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 5200	LED,8ppm,14,4kbps,79н.лам.,многофункц.,серт.РБ	12	1010	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.	12	от 293	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580-880	ЖКИ,пам.,цифр.а/отв.,а/обрез,вилка,инстр.на рус.яз.	12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780	ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез	12	от 290	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-F680/780/S2	а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.	12	295/315/350	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti OFX 1000/1200/3200	струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб	12	от 469	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.лам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.лам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н.лам.,ЖКИ,а/загр.,а/обр.,цифр.а/отв.на 30мин.	12	369		
Samsung SF-30	10 н.лам, домашний	12	219		
Samsung SF-600	70н.лам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.лам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	320		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под.10л.	12	280		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-150	ЖКИ 16 разр., 50+5 н.лам., 64 полутона	12	224	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30/100/2800	дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ	12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память , ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355	50 н.лам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-455	50 н.лам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

МИНИ-АТС

De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG Electronic	цифр./гибридные, 5-186 портов, склад, серт.РБ	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
LG, Panasonic	консультации, монтаж	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Meridian	цифр.,от 64ном.,консультации,пост.,монтаж,серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung NX1232	от 8x15 до 12x32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	860	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бухг., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio	цифр. фотокамеры, 320x240, 640x480, ПК-совм. под Win/Mac	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Casio	8-256 кб, русифицир,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win	12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус.	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Переводчики	3 модели, 80000 слов	12	60	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Canon QS110	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, лучевой маркер	12	149	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N	A4,рус./лат.,корр.ош.,12зн./с,229мм,аналог Samsung SQ1000	12	110	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540/101	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 230мм	12	от 126	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540	A4, р./б./л., а/запр., а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.	12	226		
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисп.,денеж.ящик,интерф.с весами	12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS 2810,32отд.,4100цен,10валют,PC,скан.штрих-кодов,госреестр	12	АГРО	262-1527	

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Magner	35/95,700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция	12	от 630	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин, Япония, счет, фасовка, а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DS	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
СДБ-3/"Урал-1"	Россия, счет, фасовка	12	410/340	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-3,4, Magner		+	от 175	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Metrologic ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных	12	от 490	ТУССОН	236-4288, 236-5931

УПАКОВКА

Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия	12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны	+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные	+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для Epson/Oki/Star/Fujitsu и др.	от 140 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 1170/1050/1000, двойная плотность	2,8	БЛАЙЗЕР прямые поставки	262-23-77
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 300/400/800/850, двойная плотность	2,4		
Картриджи для Oki ML 320/321/390/391/120, двойная плотность	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт.скидки	от 1,5		
Картриджи для Epson,Fujitsu Amstrad,Hyndai,Oki,Star,Citizen,CPF,Panasonic	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic, доставка	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для Epson DFX 8000	25	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи для Epson LQ/LX-100/300/1050	4-5		
Картриджи для Epson LX-300, цветной	15		
Картриджи,тонеры,бар.,ориг. расх. материалы для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 23 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 27	СПРИНКС	228-41-04, 262-32-71
Картриджи для HP DJ 600/660/670/690C/694, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для Epson Stylus 400/600/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/ColorIIs/820/ColorIIs/Color200,ориг.,доставка	от 14		
Картриджи, чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark в ассортименте	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH	(017) 255-75-83, 255-68-94, (0222) 44-55-81
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Заправка картриджей для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи для Epson Stylus Color 200/300/600/800/Pro, цветной	17-34		
Картриджи для Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	16-21		
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи оригинальные для HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527
Картриджи HP 51626A/51633A для HP, оригинальные	15	АГРО	262-1527
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила для HP, Epson, Canon, Fullmark	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Барабаны для Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/6L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг.,дост.	от 63	СПРИНКС	228-41-04, 262-32-71
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг.,дост.	от 58		
Картриджи для Epson EPL3000/5000/5200/5500/9000, доставка	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	60	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные для любых моделей HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для всех моделей HP LJ, заправка, доставка	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ, доставка	от 75	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные для любых моделей Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P,D), 4L/P, 4M, 5L/P, 6L/P	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для HP, Epson, original	?	ТОРИС КопиТехник	226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
Тонеры для HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?		
Тонеры, картриджи для Oki, Panasonic, Fujitsu, Lexmark	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	69	БЛАЙЗЕР прямые поставки	262-23-77
Тонеры для HP LJ 5L/6L, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP LJ, Epson, Lexmark и др., все модели, оптовые скидки	от 7		
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?	Технический центр СНАМИ	230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры, барабаны для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox, Konica	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73	Официальный дилер Canon	(017) 266-02-15, (0152) 44-32-41
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5560, туба 300г	13,8	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г	6,8	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г	6,5	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г	8	БИСПРИС	220-0926
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник	226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	106/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Olivetti,Samsung,Smit Corona и др.	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?	КВАЗАР	220-88-25, 222-25-58
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 23 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 119 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	238/112 т.р.		
Картриджи для Epson, Star, Citizen, Casio в ассортименте	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62
Только прямые поставки	?		
Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка	?		

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ

Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Разработка рекламных кампаний, реклама на радио и ТВ	?	МАРГО	213-2824, 213-2789
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482

ТЕРМОБУМАГА

210x30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210x30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216x15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210x30, 210x15, 216x30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210x30, Германия	от 62т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210x30, доставка	от 1,15	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DataCopy, A4/A3, 80/75/100 г/кв.м, 500 л.	?	BelPaper офисная бумага	тел.: 223-68-41, 223-25-66, 223-06-23, факс 211-03-47
Copy X, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
UniPaper, A4/A3, 80/65 г/кв.м, 500/250 л.	?		
DataCopy Colors, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
Koehler, термобумага, 210 x 30 мм x 12 м	?		
Гомель: (0232) 53-73-33, Гродно: (0152) 31-52-31, Витебск: (0212) 36-28-36, Брест (0162) 23-90-62			
Мелованная, 90-270 г/кв.м	?	BelPaper полиграфическая бумага	тел.:223-28-33, 223-62-89, факс211-03-39
Немелованная, 100-270 г/кв.м	?		
Картон, 160-300 г/кв.м	?		
Рекламно-оформительская, в ассортименте	?		
Самоклеящаяся, самокопирующая, в ассортименте	?		
Бумага и пленка для струйных принтеров	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия,Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
A3/A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, Xerox, Labels, A4-A3, 65-260 г/кв.м, белая, цветная	?	АТТИК	231-8392
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281
KymNova, KymLux, KymUltraLux	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	4/4,4	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Primier, A4, белизна 96%, 500 л.	4,5/4,8	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Performer, A4, 80 г/кв.м, 500 л.	3,9/4,2	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	210-23-34, 221-23-33
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200г/кв.м, 500л.	от 3,45	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
DataCopy,Unipaper, A4/A3, 70/80/100г/кв.м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на A4,купонах,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М	т/ф 221-47-08
Мелованная Zanders Ikonofix Gloss, 100-300г/кв.м, Германия, за 1 т	1650		
Мелов.Magnostar(глянц.),Magnomatt(мат.),90-200г/кв.м,Голл.-Австрия,за 1 т	1650		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, 500 л., 75-100 г/кв.м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
Kaskad, A4, 500 л., 80 г/кв.м., 12 цв., Швеция, доставка	от 7,2		
Писчая, A4/A3, 2/4 кг, 60 г/кв.м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,4		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	6/к		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

ПОЛИГРАФИЯ

Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты на металле	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки,бланки,листовки,календари,плакаты,фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Визитки, бланки, полноцветная печать	от 0,09	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Визитки, фирменные бланки, брошюры	от 0,06	МАРГО	213-2824, 213-2789
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветные листовки, буклеты, календари, каталоги, плакаты	?	МАРГО	213-2824, 213-2789
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Полноцветная печать, множительные работы	от 3000р.	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, букетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,вест.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОГОКОР	262-9467, 262-8430
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся полноцветные этикетки	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки	?	КАМТАТ	231-9405

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник	226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт и обслуживание копир. техники у заказчика, гарантия	?		
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей AT,Canon,Xerox,Mita,Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка Canon, HP, Lexmark, Xerox 4030/4213/4520	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Заправка картриджей HP LJ 4+/4M+/4ML/4MP/5L/6L/6ML	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт оргтехники	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт техники AT,Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт любых пиш.машинок и калькуляторов с печатью	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Kerakoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

МАЗ,10-20т,120куб.м,тент,рефриж.,обр.грузы,конт.перевозки,TIR,СНГ,Балтия,Европа		ДЖЕНТИ	284-0255, 232-5401

РАЗНОЕ

Сауна-люкс "У Петруся",бильярд,массаж,солярий,круглосут.,центр	?	ЧИНАЗ	232-7022

СКАНДАЛ

БЕЛАРУСЬ ПРЕВРАТИЛАСЬ В ОТСТОЙНИК «ГРЯЗНОГО» СПИРТА

Отдел расследований «БДГ»

Вся минувшая неделя прошла под знаком консультаций на предмет того, что же делать со скопившимся в республике спиртом. Напомним, что на вывоз спирта за пределы предприятий специальная комиссия Совета безопасности некоторое время наложила запрет. А теперь чиновники из ведомства Виктора Шеймана зашли в тупик, не зная, как распорядиться огромным количеством спирта, де-юре принадлежащего российским фирмам. Возникла реальная угроза спиртового скандала...



СТИРАЛЬНАЯ МАШИНА ДЛЯ «ГРЯЗНЫХ» ДЕНЕГ

А началось скрепленная спиртом дружба Беларуси и России два года назад. Российские фирмы завозили сюда зерно, оставляли спиртзаводам в качестве оплаты 65 процентов продукции, а остальную часть, с которой не взимались акцизы, вывозили на родину. Такая схема сотрудничества для белорусских спиртзаводов и государства в целом была чрезвычайно выгодна. Спиртзаводы фактически получали беспроцентный товарный кредит и огромные прибыли от реализации спирта, а государство — немалые поступления в бюджет в виде акцизов и налогов с белорусских производителей.

Россиянам тоже было очень выгодно перерабатывать зерно в Беларуси. Белорусский спирт получался дешевым и качественным. Но самое главное, эту продукцию, пользуясь отсутствием таможенного контроля, можно было без проблем нелегально ввезти в Россию и сделать из нее «левую» водку. Именно поэтому спиртовой бизнес в Беларуси сразу же привлек внимание российской мафии. Лучшего способа отмыть и приумножить капитал придумать было нельзя.

Белорусская сторона не проверяла наличие лицензий, дающих право на импорт спирта, — как потом выяснилось, их не было практически ни у одной фирмы. Более того, почти все «давальцы» зерна вообще не вели никакой хозяйственной деятельности в своих странах.

В частности, по сведениям «БДГ», за последние два года квоту Министерства сельского хозяйства и продовольствия Беларуси на переработку спирта местными спиртзаводами получили более 100 подставных фирм из России и других стран, за которыми стояли преступные группировки из Москвы, Ростова-на-Дону и Моздока. За это время на имеющихся в Беларуси 80 спиртзаводах было переработано и вывезено в Россию около 150 млн литров «грязного» спирта.

Как выяснилось, большое его количество не дошло до указанного в документах места назначения и затерялось на бескрайних российских просторах. К примеру, крупные заказы на переработку спирта в Беларуси размещались от имени Моздокского винзавода, Махачкалинского ликеро-водочного, Дороховского стекольного заводов (Подмосковье). Однако в действительности спирт на эти предприятия не поступил. Скорее всего, из него подпольно была изготовлена водка.

Вообще, по подсчетам правоохранительных органов РФ, из переработанного в Беларуси на «давальческой» основе зерна в России было произведено около 300 млн литров «левой» водки. Годовой доход российских криминальных структур в Беларуси от переработки спирта, по подсчетам правоохранительных органов России, составлял более $1 млрд.

Как видно, «спиртовой» дружбой были довольны и российские «давальцы», и белорусские производители.

ОТДАТЬ НЕЛЬЗЯ КОНФИСКОВАТЬ

Однако в конце прошлого года между Россией и Грузией разгорелся конфликт по поводу спирта, и белорусское руководство решило не доводить дело до скандала с союзным государством. С 1 января нынешнего года наша страна прекратила производство спирта из «давальческого» зерна и значительно повысила акцизы на готовую продукцию. Но российские фирмы (а их более сотни) вывезти к 1 января свой спирт из Беларуси не успели...

Вначале белорусская сторона хотела вернуть россиянам то, что было произведено до 1 января 1998 года без взимания акцизов. Однако появление на российском рынке миллионов литров «левого» спирта обязательно вызвало бы негативную реакцию Москвы, поскольку в российском МВД уже располагали информацией о готовящейся спиртовой экспансии Беларуси. Поэтому белорусские власти и решили попридержать у себя «грязный» российский спирт. Но тут начали выражать недовольство спиртзаводы, многие из которых остановились, поскольку у них возникли проблемы с сырьем. К тому же емкости для хранения продукции на многих предприятиях оказались занятыми. Чиновники из комиссии СБ никак не могут решить судьбу находящейся под арестом продукции. Отдать ее, как уже отмечалось, страшновато — это чревато международным скандалом.

Кстати, белорусские власти решили перестраховаться и не возвращать спирт даже вполне легальным российским структурам. К примеру, налоговая инспекция Барановичского района держит под арестом около 200 тонн спирта, который принадлежит российскому Министерству обороны. Военное ведомство РФ даже собирается обратиться в международный арбитраж, чтобы взыскать с Беларуси штраф в сумме около $80 млн.

СПИРТ ПАХНЕТ ПОРОХОМ

Не намерены терять своих денег и российские криминальные структуры, вложившие миллионы долларов в переработку спирта в Беларуси. По сведениям «БДГ», российская спиртовая мафия недвусмысленно дала понять своим белорусским партнерам, а также высокопоставленным покровителям, что не собирается дарить госбюджету свой спирт.

Оказавшись между двух огней, чиновники, входящие в состав комиссии, боятся принимать какие-либо конкретные решения. Ведь если вернуть «левый» спирт российским подставным фирмам и разрешить им беспрепятственно вывезти его на территорию Российской Федерации, может возникнуть конфликт международного значения. С другой стороны, и принять решение об изъятии этого спирта у подставных фирм в пользу белорусского государства у чиновников комиссии не хватает смелости. Очевидно, еще слишком свежа в памяти история с покушением на одного из компаньонов скандально известного ГТЭП «Торгэкспо».

Напомним, что 2 июля 1996 года в Минске было совершено покушение на одного из учредителей ООО «Сапфия» Дмитрия Масловского. Благодаря самоотверженности личного телохранителя г-н Масловский не пострадал. Преступник, стрелявший в него, до сих пор не найден. Но причина покушения правоохранительным органам известна.

Тучи над ООО «Сапфия» сгустились после того, как Александр Лукашенко подписал распоряжение о приостановлении деятельности «Торгэкспо» и специальная комиссия занялась тщательной проверкой этого предприятия. На территории Беларуси тогда было арестовано более 400 вагонов со спиртными напитками, поступивших в адрес «Торгэкспо». Как и следовало ожидать, скандал вокруг «Торгэкспо» закончился кровавой разборкой, ибо российские партнеры этого предприятия в случае конфискации водки теряли десятки, а возможно, и сотни миллионов долларов.

Словом, российский криминальный мир подобных ошибок деловым партнерам не прощает. И белорусские госчиновники это прекрасно понимают. По сведениям «БДГ», выход из сложившейся ситуации белорусским властям предложили сами криминальные структуры, которые выразили готовность вывезти «грязный» спирт в какую-нибудь соседнюю с Беларусью западноевропейскую страну, а оттуда — в Россию.

Если же белорусские власти не согласятся на такой вариант, то либо российским подставным фирмам придется реализовывать спирт по госценам в Беларуси (что для мафиозных структур, естественно, невыгодно), либо он будет конфискован в доход белорусского государства.

По сведениям «БДГ», скорее всего, судьбу «давальческого» спирта в Беларуси, как и в случае с водкой, которую завозило в РФ ГТЭП «Торгэкспо», будет решать лично Александр Лукашенко. Так что российской мафии, видимо, придется искать на него выход. Не исключено, что, как и в истории с «Торгэкспо», белорусский президент «амнистирует» принадлежащий российским фирмам спирт. Ведь «давальцы» зерна экономическим интересам Беларуси никакого ущерба не нанесли, делая деньги на спирте по правилам, предложенным белорусскими же властями.

НЕФТЬ

«СЛАВНЕФТЬ» В БЕЛАРУСИ ТЕРПИТ УБЫТКИ

Отдел информации «БДГ»

Вопросы сотрудничества Беларуси и России в области транспортировки и переработки нефти и газа обсуждались на прошедшем в Минске заседании рабочей группы Парламентского собрания Союза Беларуси и России по топливно-энергетическому комплексу.

Выступая на заседании с докладом, президент белорусско-российской нефтегазовой компании «Славнефть» Анатолий Фомин отметил, что в последние годы происходит существенный рост поставок российской нефти на нефтеперабатывающие заводы Беларуси. В 1997 году компания экспортировала из Беларуси 493,6 тыс. тонн бензина, 335,4 тыс. тонн реактивного топлива, 119,7 тыс. тонн дизельного топлива и столько же мазута. Эти показатели могли быть значительно выше, если бы руководство Беларуси пересмотрело «Временный порядок поставки и переработки нефти и нефтепродуктов в Республику Беларусь», согласно которому вывоз нефтепродуктов за пределы республики осуществляется только с разрешения концерна «Белнефтехим».

Еще одной острой проблемой, по словам президента компании, является проблема взаиморасчетов за поставленную нефть. Так, по его словам, по состоянию на 18 мая дебиторская задолженность белорусских потребителей составляла сумму, эквивалентную $47 млн. Конвертация же национальной валюты соответствовала в январе—апреле всего $3-3,5 млн в месяц, то есть компания фактически осуществляет кредитование поставок нефти в Беларусь. Помимо этого, значительные убытки «Славнефть» терпит из-за отсутствия унифицированного законодательства в области налогообложения. Так, например, при транспортировке продукции нефтеперабатывающих предприятий Беларуси в Россию необходимо уплатить налог на горюче-смазочные материалы в размере 25% от выручки, в то время как на территории Беларуси такой налог отсутствует. Все это, по словам Фомина, приводит к неконкурентоспособности белорусской продукции на российском рынке, который является ее основным потребителем и плательщиком.

Второе весьма важное заявление, сделанное президентом «Славнефти» Фоминым, — схема переработки нефти на предприятиях белорусско-российской компании «Славнефть» не соответствует возросшим требованиям к качеству производимых нефтепродуктов и состоянию окружающей среды, а потому требует срочной модернизации и реконструкции. Сегодня показатель переработки нефти на предприятиях «Славнефти» не превышает 62% при среднеотраслевом свыше 63% и 85-90% — в развитых странах. С целью увеличения глубины переработки сырья компания реализует разработанную еще в начале 90-х годов программу поэтапной реконструкции нефтеперерабатывающих предприятий, которая позволит довести глубину переработки нефти до 73-82 процентов.

В реконструкции, по словам Фомина, нуждаются и белорусские нефтеперерабатывающие предприятия. Это обусловлено нарастающим в последние годы вытеснением мазута природным газом, который является более дешевым, технологичным и экологически чистым топливом. Среди причин, заставляющих повышать глубину нефтепереработки, президент «Славнефти» назвал также завершение реконструкции Омского, Пермского и других нефтеперерабатывающих заводов России, которые смогут выпускать высоколиквидную продукцию. Это, по оценкам специалистов, в конечном итоге может привести к вытеснению белорусских нефтеперерабатывающих предприятий с традиционных рынков сбыта.

ТЕЛЕВИЗИОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ВОЗМОЖНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ В «КОРАЛЛ» РАССМАТРИВАЕТ *SAMSUNG*

Вадим СЕХОВИЧ

На прошлой неделе на ПО «Горизонт» находились представители кинескопного завода Samsung (Германия). На этот раз, кроме обычных вопросов о поставках объединению комплектующих известной фирмы, речь шла и о возможном участии Samsung в совместном проекте по созданию «белорусского кинескопа». Пока переговоры не вышли за рамки межфирменных отношений. Но, надо полагать, белорусское правительство, в конце концов, откликнется и инвестор у гомельского «Коралла» появится.

Еще в начале мая казалось, что будущего у гомельского «Коралла» как кинескопного производства нет. После неудачи с Vestray белорусское руководство, включая самого президента, некоторое время лихорадочно искало нового инвестора, но — безуспешно. Часть тех рабочих, которые не ушли по собственному желанию или не были уволены с завода во время массового сокращения штатов, после провала переговоров с американской фирмой в начале мая, просто оказались на улице. На предприятии вместо 4 тыс. человек осталась примерно 1 тыс., а сам завод даже предлагалось перепрофилировать под производство евротары.

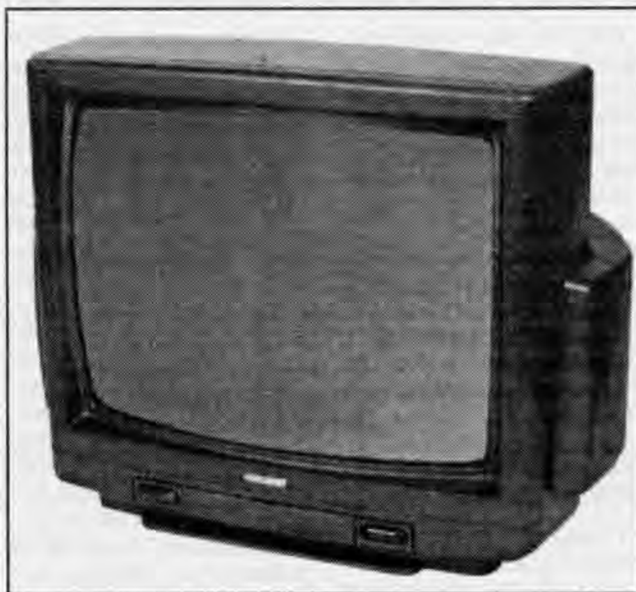
И тут появилась неожиданная новость — возможности инвестирования в «Коралл» рассматривает концерн Samsung— точнее, его германское подразделение по производству кинескопов. Эту неоценимую услугу гомельчанам и правительству оказал минский «Горизонт», который сотрудничает с немецкой фирмой уже около 8 лет. В ходе очередных переговоров руководство крупнейшего в стране телевизионного производства предложило партнеру рассмотреть вариант снабжения предприятия более дешевыми кинескопами, разместив их сборку прямо на территории Беларуси. Samsung эта идея показалась интересной, и делу был дан ход. По словам представителей германской фирмы, они готовы начать опытные поставки своих компонентов для соответствующей их обработки в Гомеле уже со следующего месяца. Samsung выдвигает жесткие требования: использовать имеющуюся инфраструктуру, подъездные пути; ни о какой модернизации оборудования не может идти речи — оно должно быть полностью заменено; на производстве кинескопов должны использоваться самые современные технологии и новое оборудование.

Фактически предлагается использовать опыт берлинского завода. Вложив в него с начала 90-х годов около DEM 200 млн, Samsung создал одно из самых современных кинескопных производств в Европе с годовым выпуском 3 млн штук.

Samsung, используя новые мощности в Гомеле, действительно, сможет предложить своим потребителям более привлекательный по цене кинескоп. Ведь уменьшаются расходы на заработную плату, транспортировку продукции и т.п. Во всяком случае, этот кинескоп будет дешевле продукции польского завода Thomson, доля которого в поставках кинескопов на «Горизонт» составляет около 80%. Но «Горизонт» хотя и является в данный момент самым крупным из стран СНГ покупателем кинескопов у европейских заводов, для Samsung все же — не главная цель. Наметившаяся в последний год тенденция к ужесточению режима ввоза телевизоров в Россию заставляет производителей подумать о будущем. Логичным шагом было бы создание сборочных производств на месте. На первом этапе белорусско-германские кинескопы (поскольку в СНГ нет кинескопной промышленности) поставлялись бы на «Горизонт» и «Витязь», а также на самые дееспособные производства России. На втором этапе они шли бы уже на удовлетворение нужд собственных проектов, в том числе с участием стратегических партнеров, которым вполне может стать «Горизонт». Одновременно Samsung готовится реализовать в Беларуси проект по производству компонентов для телевизионной отрасли — отклоняющихся систем на «Белите», поставском заводе ПО «Горизонт».

Минский завод в случае успешной реализации этого проекта планирует значительно уменьшить валютные расходы на закупку комплектации и использовать сэкономленные средства на наращивание объемов производства. К слову сказать, по итогам первых 4-х месяцев доля телевизоров «Горизонт» с кинескопами западного производства составила 83,2%, литовского — 16,8%. К тому же это сотрудничество будет хорошо вписываться в государственную программу импортозамещения, по которой от руководства объединения уже начали требовать результатов. Ведь выгоднее покупать в Гомеле кинескопы Samsung, чем в том же Гомеле — кинескопы «Коралл».

Однако переговоры еще только начались и пока не вышли на ведомственный и правительственный уровни.



Вопрос — в «начинке»

О ситуации на телевизионном рынке и в телевизионном производстве стран СНГ, о задачах Samsung, о перспективах развития этого рынка и сотрудничестве фирмы с белорусскими производителями телевизоров, кинескопов и другой комплектации для отрасли — корреспондент «БДГ» побеседовал с руководителем делегации Samsung Elektronische Bauelemente Gmbh Русланом КОЛПАКОВЫМ, в конце прошлой недели побывавшим в Минске и Поставах.

— И российское, и белорусское правительство (Беларусь в этом плане даже опередила свою соседку) сделали первый важный шаг в восстановлении собственной телевизионной индустрии. Так, у вас сегодня налажено производство телевизоров на «Горизонте» и «Витязе». В России ситуация иная: рынок, который составляет около 5-7 миллионов телевизоров, на 95% насыщен легальным и нелегальным импортом.

Однако в последнее время как российское, так и белорусское правительства приняли ряд решений, которые существенно усилили контроль над таможней, над качеством ввозимых телевизоров и, самое главное, над правильной уплатой налогов. В настоящий момент границы для нелегального ввоза телевизоров фактически закрыты. Одновременно созданы условия для легального ввоза компонентов с целью сборки телевизоров на территории бывшего Советского Союза. Производить телевизоры непосредственно на территории Беларуси, России или других смежных стран становится более прибыльным делом. Эта тенденция, буквально начиная с прошлого года, нарастает. По прогнозам Samsung, если меры по защите границ от нелегального ввоза окажутся действенными, то вскоре произойдет перераспределение рынка в пользу изготовления телевизоров на месте и уменьшения ввоза готовой продукции. Безусловно, все производители учитывают и такой момент: если стабилизируется материальное положение населения, то потенциальный рынок телевизоров в России может быть оценен в 13-15 миллионов штук.

Сдерживающим фактором в развитии собственного телевизионного производства в СНГ является нехватка основной комплектующей детали — кинескопа. Как известно, их производство на территории бывшего Советского Союза полностью прекращено. Поэтому идея возрождения кинескопного производства в Беларуси на базе завода в Гомеле актуальна. Ведь закупка кинескопов — дело весьма накладное, даже несмотря на то, что на них не существует таможенных пошлин. В настоящий момент Samsung рассматривает предложения генерального директора «Горизонта» Семашко по возрождению кинескопного производства в Беларуси — созданию лицензированного кинескопа в Беларуси на основе юстировки кинескопов Samsung и их последующей поставки на белорусские заводы. Это может принести большой экономический эффект — от создания дополнительных рабочих мест в Беларуси до увеличения объемов производства на «Горизонте» и «Витязе». Тот же «Горизонт» получает возможность значительно увеличить объемы продаж в России, Украине и других странах СНГ — опираясь на хорошую материальную базу, современные модели, которые уже сегодня есть на «Горизонте», получив помощь Samsung по созданию, с одной стороны, белорусского кинескопа, а с другой — отклоняющейся системы. Это вторая идея, которую мы сегодня также изучаем. Мы просматривали различные варианты, и наиболее приемлемым оказалось налаживание производства в городе Поставы. Мы встречались с представителями этого завода, с главой местной администрации и видим совершенно реальные шансы инвестирования в поставский завод около 1 миллиона долларов. Однако это будут деньги не Samsung, а нашего литовского партнера — фирмы «Вингес».

В настоящий момент мы детально прорабатываем идею и видим три решающих направления сотрудничества:

— создание белорусского кинескопа в Гомеле;

— создание отклоняющихся систем в Поставах;

— увеличение объемов поставок более дешевых кинескопов, сохранивших при этом все качественные характеристики кинескопа Samsung, на телевизионные заводы.

— Не означает ли такое внимание к белорусской телевизионной отрасли (и в частности, к «Горизонту»), что фирма занята здесь поиском стратегического партнера? Или Samsung уже нашел его в виде александровского радиозавода в России, где собираются ваши телевизоры?

— Эти инициативы следует толковать несколько по-другому. Так как границы закрыты, а ввоз техники облагается высокими налогами, то, естественно, в различных местах предпринимаются попытки организовать сборку телевизоров из привозных комплектующих. Samsung делает только первые попытки сборки телевизоров в России: ведь Samsung Electronics один из лидеров этого рынка. И если существует российский рынок, рынок бывшего СССР, то там со стратегической точки зрения целесообразно разместить сборку телевизоров. Но в данный момент из всех фирм никто не сказал последнего слова — все, включая концерн Samsung, пребывают в поисках.

Действительно, в Беларуси и России есть несколько сборочных линий, которые могут производить современные телевизоры. Естественно, «Горизонт» — это N1 среди них. Но чтобы Samsung, Philips, Sony, Panasonic и прочие вот так однозначно заявили, что мы тогда-то в этом месте начинаем массовую сборку, — такого нет. Попытки собирать 10, 20, 30 тысяч телевизоров в месяц — это незначительные объемы для такого рынка. Такие попытки делаются повсюду. Но в стратегическом плане... Этот вопрос, конечно, изучается на всех уровнях корпорации Samsung, но когда будет принято окончательное решение и как оно будет выглядеть — сегодня никто не знает.

Все выжидают и еще раз хотят оценить перспективы развития этого рынка. Сегодня мы, в частности, ждем, что дальше произойдет с границами. Если они будут по-настоящему закрыты, то идея сборки в пределах СНГ становится абсолютно актуальной. «Горизонт», кстати, никто и никогда не исключает из этой перспективной схемы. У нас давние контакты с этим предприятием, которые были налажены еще с прошлым его руководством. Мы бываем здесь раз в два месяца и, естественно, даем свои рекомендации в нашу главную штаб-квартиру — о состоянии «Горизонта», о том, что он может стать хорошим партнером. Но решения в чью-то пользу (в том числе в пользу александровского завода), повторюсь, пока не приняты.

— Как долго может продолжаться этот оценочно-выжидательный период?

— Думаю, в течение полугода ситуация прояснится. На принятие решения будут влиять крупные компании. Весь мир сейчас, с одной стороны, переживает последствия азиатского кризиса, а с другой — внимательно следит за экономическим состоянием в России и колебаниями нового российского правительства — там тоже не все гладко. В Беларуси, например, параллельно существуют три валютных курса. Не только мы — все следят за экономической стабильностью. Если бы существовала нормальная система сбора налогов, система прохождения товаров через границы, то нам оставалось бы только инвестировать и начинать производство в пределах этих стран. Ведь рынок-то есть — как в России, так и в странах СНГ. Причем значительный рынок, которого нет в Европе. Все крупные компании борются за него — интерес здесь очень большой.

— За 8 лет сотрудничества Samsung и «Горизонт» предпринимали несколько попыток пойти дальше, чем просто поставки комплектации. Благоприятствует ли сегодняшняя ситуация реализации более масштабных проектов?

— Мы впервые получили от нашего руководства задание проанализировать предложения господина Семашко. И мы официально дали свое положительное заключение по поводу идеи переговоров, провели первые технические и стратегические переговоры. С нашей точки зрения, эта программа может быть эффективной. Естественно, мы не решаем, мы только проверяем первые точки соприкосновения. В течение предстоящих двух недель должны обменяться информацией о перспективах сотрудничества «Горизонта» и белорусского правительства. В июне в Беларусь приедет еще одна делегация Samsung с целью проведения более конкретных переговоров. Но в принципе ввиду затяжного характера переговоров мы готовы приступить к практическому выполнению наших задач — поставке кинескопов для процесса юстировки в Гомеле — уже с июля. Если все будет хорошо, то в течение полутора-двух месяцев должен появиться первый образец белорусского кинескопа.

Оговорюсь, это — наше видение ситуации. Большое значение в реализации этих планов имеет, помимо экономических аспектов, и политическая воля. Создание «белорусского кинескопа» должно быть приоритетным направлением для страны — тем более, что нигде в СНГ кинескопы сегодня не производятся.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СЭЗ «ГОМЕЛЬ-РАТОН» ВОЗГЛАВИЛ ЗАМПРЕД ГОРИСПОЛКОМА

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

На сегодняшний день в Беларуси существует три свободных экономических зоны. «На подходе» еще несколько аналогичных проектов. В конце мая их руководители встретились в Гомеле на базе местной СЭЗ «Гомель-Ратон».
На вопросы «БДГ» отвечает недавно назначенный глава администрации СЭЗ Владимир БЫК.

— Владимир Федорович, с чего вы планируете начать?

— Сейчас важно активно пройти этап становления. Поскольку СЭЗ — законнорожденное и долгожданное дитя Гомеля, то и отношение к ней со стороны властей города и области доброжелательное. Облисполком выделил бюджетную беспроцентную ссуду в размере, достаточном для движения вперед на несколько месяцев. Первоочередная задача — укомплектовать штат. Это всего 31 рабочее место. Техническую помощь оказывают те предприятия, которые намерены работать в зоне и, следовательно, заинтересованы быстрее организовать ее работу.

— Что представляет собой СЭЗ сейчас?

— Это 4,3 тысячи гектаров земли на окраине города, которую называют Северным промышленным узлом из-за сосредоточения здесь ряда промышленных предприятий. Под рукой все возможные транспортные коммуникации. 8 километров до международного аэропорта «Гомель», который способен обеспечить прием широкофюзеляжных грузовых самолетов грузоподъемностью до 110 тонн и пассажирских лайнеров. Железная дорога находится в 50 метрах. Есть возможность работать и с речным портом. Также мы имеем развитую сеть автомагистралей с выходом на транзитный коридор Е-30. Таким образом, зона весьма компактна. В этом наш сознательный уход от «клеточного» варианта брестской СЭЗ. Более того, установление территориальных границ — это прерогатива местной власти. Если в ближайшие 10 лет СЭЗ, а это 5% территории Гомеля, разовьется и действительно станет приносить пользу, то можно будет думать и о расширении границ.

— А какова промышленная составляющая?

— Основой СЭЗ стало научно-производственное объединение «Ратон», специализирующееся на разработке и производстве высокоточного радиотехнического оборудования и контрольно-измерительной аппаратуры, медицинской техники, оптических приборов, комплектующих изделий для мебели и автомототранспорта. Включены в нее транспортные предприятия «Гомельоблавтотранс» и «Гомельавиа», правда, последнее без взлетно-посадочной полосы и аэровокзала. Территориально вошли и два сельских хозяйства, так как иначе они лишались лучших своих земель. Также в составе зоны и небезызвестный «Коралл». Я считаю, надо помочь этому предприятию, пока оно окончательно не потеряло надежд и перспектив на возрождение.

— По каким направлениям будет развиваться СЭЗ?

— Думаю, что гомельская СЭЗ будет развиваться как экспортно-промышленный, технологический центр наукоемких производств. Сейчас мы принимаем и обсуждаем любые инвестиционные проекты: инвестор пришел, и если мы видим его серьезные намерения, а он соглашается на условия сотрудничества, определенные Положением о СЭЗ, то начинаем работать. Но предупреждаю официально: наступит время, когда начнется корректировка курса, когда мы установим приоритеты с позиции необходимости того или иного производства Гомелю, области и республике и будем строго им следовать.

— Желающие работать в СЭЗ уже есть?

— Да, мы рассматриваем сейчас порядка 12 предложений. Работой в зоне интересуются немцы, австрийцы, россияне, чехи. Замечу, что резидентом может стать юридическое лицо, которое предложит инвестиционный проект, и необязательно с участием иностранного капитала. Напомню, что проект СЭЗ «Гомель — Ратон» прошел очень долгий путь согласования и утверждения в различных министерствах, у руководства страны. Я присоединился к этому проекту в последний год, когда он уже вышел на финишную прямую. Вместе с Сергеем Сидорским, бывшим директором «Ратона», а сейчас зампредседателя Гомельского облисполкома, я возглавлял рабочую группу по созданию СЭЗ. И все это время, встречаясь с потенциальными зарубежными партнерами, мы говорили им о скором воплощении этого проекта, старались заинтересовать и заручиться их предварительным согласием прийти в зону со своими инвестициями. Поэтому те инвестиционные проекты, которые мы имеем, готовились тоже долго и специально под гомельскую СЭЗ. Некоторые из них уже работают как обычные совместные предприятия, и именно они станут первыми, кто получит статус резидента зоны.

— Какие льготы предоставляются резидентам зоны?

— В зоне действуют льготы в 50% по налогу на добавленную стоимость и налогу на прибыль и доходы. Прибыль, полученная резидентами СЭЗ за счет реализации продукции и услуг собственного производства, освобождается от налогообложения сроком на 5 лет с момента ее объявления, включая первый прибыльный год. А прибыль, направленная резидентами СЭЗ на инвестиции в Беларуси, вообще не подлежит обложению налогом. Резиденты платят только акцизы, экологический налог, подоходный налог с граждан, взносы на государственное страхование, налог на землю, государственные пошлины и сборы. При ввозе иностранных и отечественных товаров на территорию СЭЗ таможенные сборы (за исключением сборов за таможенное оформление) и налог на добавленную стоимость не взимаются. На товары и услуги, произведенные в СЭЗ, не устанавливаются квоты и не вводится лицензирование при вывозе их за пределы республики.

— Существуют ли гарантии для инвесторов?

— Гарантии правительства изложены в Законе «Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь» в редакции, принятой Палатой представителей Национального собрания в ноябре 1997 года. Нацбанком республики для иностранных инвесторов вводятся финансовые гарантии вывоза доходов, полученных на территории СЭЗ, и льготный порядок валютных операций. В отношении инвестиций не допускаются такие принудительные меры, как национализация, реквизиция, конфискация либо аналогичные по своему действию меры.

— Во сколько налоговые льготы обойдутся бюджету?

— Начну издалека: для чего в землю вносятся удобрения? Для хорошего урожая. Это понятно всем. Также и здесь. По первичному расчету ежегодно в бюджет будет недопоступать порядка BLR 10-15 млрд. Но через три года мы намерены выйти на уровень самоокупаемости, а по итогам первых пяти лет предполагается получить дополнительной прибыли BLR 250 млрд. Таким образом, издержки государства покроются сполна.

— Из каких источников будут формироваться бюджет и фонд развития СЭЗ?

— Бюджет формируется за счет средств республиканского бюджета, налоговых и прочих поступлений. В него зачисляется 50% всех налогов, уплаченных на территории СЭЗ. Бюджет утверждается Министерством финансов. В фонд развития СЭЗ перечисляются арендные платежи за землю, объекты республиканской и коммунальной собственности, находящиеся в оперативном управлении администрации зоны, а также иные поступления от организаций в соответствии с заключенными договорами. Средства фонда развития расходуются по смете, утвержденной администрацией СЭЗ.

— В конце мая в Бресте состоялась первая встреча глав трех СЭЗ республики. Каковы ваши впечатления?

— Это более чем знаменательное событие. Мы познакомились, пообщались и пришли к выводу, что в профессиональном отношении наши интересы не пересекаются. У каждой зоны своя специфика, свои задачи и пути их решения, так что конкурентная борьба — это не про нас. Надо отдать должное брестской СЭЗ — пионеру, которому всегда тяжело. Сейчас там 47 инвесторов-резидентов. Но главное, она сформировала позитивное отношение руководства страны к таким идеям, а для нас, новичков, весьма полезна наработанная ею нормативная база.

СПРАВКА «БДГ».

Владимир Федорович Бык родился в 1952 году в г. Клинцы Брянской области. В 1976 году закончил Белорусский институт инженеров железнодорожного транспорта по специальности инженер-механик. Работал на Даугавпилском и Гомельском вагоноремонтных заводах. Затем был рекомендован на партийную работу. После небезызвестных событий 1991 года занял должность заместителя генерального директора ПО «Эмальпосуда». Некоторое время занимался предпринимательской деятельностью. В 1996 году возглавил производственное швейное объединение «Гомельчанка». Через полгода был приглашен на должность первого заместителя председателя горисполкома. В мае 1998 года назначен главой администрации СЭЗ «Гомель - Ратон».

ПРОЕКТЫ

ОТ БРЕСТА ДО ОРШИ С ПОМОЩЬЮ ИТАЛЬЯНЦЕВ

Светлана САБИЛО

3 июня состоялись переговоры первого заместителя министра внешнеэкономических связей Альберта Добромудрова с президентом компании «Тодини» Альдо Серафини и президентом финансовой компании «Финком» Карло Барни, координирующим вопросы предоставления кредита РБ. В переговорах также участвовали представители этих компаний в Беларуси Эрменджильдо Парлаторе и Аркадий Киселев. Тема обсуждения — дальнейшее финансирование проекта модернизации автодороги Брест—Минск—граница Российской Федерации.

Как известно, для реализации этого проета был привлечен кредит ЕБРР размером ECU 45 млн (кредитное соглашение от 16.04.1994 г.). Эти средства предусмотрено израсходовать на модернизацию первого участка дороги Минск—Ивацевичи. Необходимые работы планируется завершить к концу 1998 г.

Кроме того, в модернизации нуждаются участки Барановичи—Брест и Минск—Орша (358 км). Комитет по автомобильным дорогам подсчитал, что стоимость работ на этих участках составит около $90 млн.

Существует несколько вариантов привлечения средств внешних инвесторов для продолжения работ. Один из них предполагает использование второго займа ЕБРР. В апреле состоялся визит группы специалистов этого банка в Минск. Условием ЕБРР является привлечение зарубежных консультантов для разработки проекта по созданию частного дорожно-строительного предприятия. Оплачивать услуги консультантов (ECU 1 млн) должна Беларусь за счет остатков первого кредита ЕБРР. Комитет по автомобильным дорогам предложил снизить стоимость услуг до ECU 250 тыс. и привлечь для оплаты средства целевого гранта. Пока к взаимоприемлемому решению стороны не пришли.

Второй вариант предполагает использование кредитов итальянских компаний. В октябре 1998 г. работы по модернизации одного из участков дороги завершит компания «Тодини». Поскольку фирма заинтересована в сохранении в Беларуси своей инфраструктуры и дорожно-строительной техники, она предложила белорусской стороне продолжить сотрудничество в этой области по двум направлениям. Речь идет о создании СП и заключении контракта на выполнение дорожных работ на участках Ивацевичи—Брест и Минск—Борисов (70 км) с Комитетом по автомобильным дорогам, а также о предоставлении кредита под этот контракт в размере $10 млн.

Пока эти предложения находятся в стадии обсуждения. В апреле с.г. состоялись переговоры председателя Комитета по автомобильным дорогам г-на Минина и директора итальянской компании г-на Серафини, на которых обсуждалась общая схема реализации предложений компании.

МВЭС РБ получило предложение итальянского банка «Финевроп» и финансовой компании «Финком» о предоставлении кредита в размере $10-12 млн (процентная ставка — около 13,5% годовых, либор — 8%) для модернизации 66 км автострады. Гарантия правительства РБ при этом не требуется, что весьма привлекательно для белорусской стороны. Но чтобы обеспечить кредит, РГПП «Белавтострада» предложено выпустить векселя с авалем ОНЭКСИМбанка (Москва). Это условие для белорусской стороны нежелательно, поскольку в данном случае ОНЭКСИМ потребует гарантии правительства РБ.

Как стало известно, «МинскКомплексбанк», обслуживающий РГПП «Белавтострада» и являющийся структурным подразделением ОНЭКСИМбанка, подтвердил свое согласие участвовать в работе по вексельной схеме.

На прошедших 3 июня переговорах в МВЭС РБ г-н Добромудров предложил итальянской стороне рассмотреть возможность принятия векселей «Белавтострады», авалированных «МинскКомплексбанком» без участия российского ОНЭКСИМа и в кратчайшие сроки подготовить соответствующее вексельное соглашение.

РЫНОК НАПИТКОВ

ДЕНЬГИ ИЗ ВОДЫ

В ЭТИ ДНИ НА ВЫСТАВКЕ В ЛИССАБОНЕ ПРЕДСТАВЛЕНА БЕЛОРУССКАЯ МИНЕРАЛЬНАЯ ВОДА

Ирина БУТ–ГУСАИМ

Добыча и розлив минеральной воды в Беларуси являются весьма доходным бизнесом — на территориях артезианских вододобывающих скважин создается все больше предприятий, в том числе и совместных. Большой процент выпущенной ими продукции вывозится за пределы страны. Об ограниченности ресурсов минеральных вод в Беларуси говорить пока не приходится. Однако необходимость упорядочить этот вид деятельности уже назрела.

Запасы минеральных вод Беларуси характеризуются громадными масштабами. Территория страны делится на четыре артезианских бассейна (Прибалтийский, Московский, Припятский, Брестский). В них уже обнаружено 411 проявлений минеральных вод, и благоприятные природные условия способствуют выявлению новых месторождений. В местах источников минеральных вод построено 64 санатория, в продажу поступает более 50 наименований различной минеральной воды.

Разведкой новых месторождений белорусские геологи сегодня почти не занимаются из-за дороговизны таких работ. Скважины по добыче минеральной воды устанавливаются, как правило, на ранее выявленных и спрогнозированных источниках. Каждый метр бурения такой скважины обходится в BLR 1,5 млн, а ее минимальная глубина составляет 200-500 метров. Поэтому геологоразведчики обнаруживают новые месторождения минеральных вод параллельно с добычей других полезных ископаемых. В частности, наибольшее количество минеральных вод в Беларуси выявляется попутно, при разведке нефтяных месторождений.


Образцы белорусской продукции

По словам министра природных ресурсов и охраны окружающей среды Михаила Русого, запасы лечебной минеральной воды Беларуси таковы, что ими можно *«обеспечить все население Еропы»*.

На территории Припятского артезианского бассейна, на юге Беларуси, обнаружена уникальная высокоминерализованная (до 450 г/дм куб) хлоридно-магниево-кальциевая вода, названная «Беламином», оказывающая ярко выраженное противовоспалительное и анальгезирующее действие на человеческий организм, применяемая для лечения опорно-двигательного аппарата, нервной системы, заболевания кожи (экзема, псориаз и др). По своим качествам она не уступает воде знаменитого израильского Мертвого моря.

Прибалтийский артезианский бассейн богат высококачественными [illegible] натриево-кальциевыми [illegible]-рассолами с большим содержанием активных терапевтических элементов, используемых для лечения периферической нервной системы, гинекологических заболеваний (санаторий «Приднепровский», г.Рогачев, «Летцы», Витебская обл). Гродненская и Минская области богаты радоновыми водами, применяемыми для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы (аналогичны Мироновским и Хмельницким источникам Украины). Их активно используют санатории «Радон» и «Несвиж». Кстати, «Несвиж» — один из старейших санаториев в стране (ему около 50 лет) — в скором времени будет закрыт, так как в его здании (а это замок Радзивиллов) теперь будет располагаться президентская резиденция.

В северной и северо-восточной частях страны распространены сульфатно-хлоридно-натриевые воды с высокой и низкой минерализацией, аналогичные водам известных курортов — Трускавца, Бирштонаса. Они применяются для лечения желудка, печени, желчевыводящих путей (санатории в Бобруйске, Солигорске). И все это — лишь малая толика целебных гидроминеральных ресурсов, которыми обладают недра Беларуси.

Потребность населения Беларуси в лечении в бальнеологических и санаторно-профилактических учреждениях с каждым годом растет. Те, что есть в стране, уже не способны принять всех желающих. Объем гидроминеральных запасов Беларуси позволяет открывать новые санатории, однако государство с этим пока не спешит.

Более того, часто уже разведанные запасы минеральной воды оказываются никому не нужными. Так, в юго-восточной части Беларуси (Припятский прогиб) обнаружены сульфидные сероводородные воды, аналогичные добываемым на Кавказе. Они были выявлены при добыче нефти на большой глубине. Но, к сожалению, их пока никто не использует. Не находят применения и выявленные попутно с железными рудами железистые воды, хотя содержание железа в них превышает мировые нормы, и они с успехом могут использоваться для лечения железодефицитной анемии.

Не так давно в Брестской области при проведении работ по выяснению нефтегазоносности (Прибугская скважина) были открыты воды с повышенным содержанием органических веществ — углерода, азота и др. типа «Нафтуси» (Прикарпатская целебная вода). Однако и в этом случае об их промышленной добыче никто не позаботился.

Белорусские геологи предполагают наличие на территории Беларуси и гидрокарбонатно-натриевой воды типа «Боржоми» с минерализацией 2-3 г/дм куб., которая может быть обнаружена параллельно с добычей давсонита. Однако работы в этой области пока не ведутся.

Тем не менее количество предприятий, занимающихся добычей и розливом минеральной воды, растет с каждым годом. Кроме государственных заводов, где минеральная вода является профилирующим выпускаемым продуктом (минский, борисовский, брестский, нарочанский заводы безалкогольных напитков, «Крыница» и др.), ее производством занялись плодоконсервные, пивные, ликеро-водочные заводы, страдающие от недостатка сырья для производства основной продукции (Молодеченский, Бобруйский, Слуцкий пивзаводы, Витебский ликеро-водочный завод и др.); колхозы и совхозы («Родина» Ганцевичского р-на, «Закозельский» Дрогичинского р-на, «Бусяжский» Ивановского р-на и др.); частные и коммерческие предприятия и компании, в том числе совместные (ПКФ «Дарида», СП «Колорит-Lida» и др.).

Выпуск минеральной воды оказался очень выгодным бизнесом. При добыче используются, как правило, готовые скважины; себестоимость добычи низкая, цена готовой продукции приемлема как для производителя, так и для покупателя. Все это обеспечивает высокую рентабельность производства.

Многие скважины по добыче минеральной воды, расположенные в совхозах и колхозах Беларуси, выкупаются коммерческими предприятиями, на их месте строятся небольшие вододобывающие комплексы и мини-заводы.

Так, колхоз «Пограничный» Берестовицкого р-на Гродненской обл. продал скважину совместному белорусско-польскому предприятию SVIPOL. За десять дней здесь был построен мини-завод, установлено необходимое оборудование. Скважина позволят добывать хлоридно-кальциево-натриевую воду с минерализацией до 16 г/дм куб., которая разбавляется в несколько раз (минерализация 3-5 г/дм куб.). Получаемая «Берестовицкая N1» экспортируется в Польшу.

Колхоз им.Кирова Дрогичинского р-на продал скважину бизнесменам из Санкт-Петербурга. Здесь построен комплекс, который производит упаковочные бутылки и газирует воду.

Российско-белорусская компания «ФРОСТ & К» выпускает минеральную воду «ФРОСТ» и отправляет ее в Россию. Однако, по оценкам специалистов, эта вода практически пресная, с очень низкой минерализацией — 0,7 г/дм куб., хотя раньше скважина давала воду с минерализацией около 2 г/дм куб. Возможно, месторождение исчерпало себя. Тем не менее коммерсанты не отказываются от выпуска и продажи добываемой воды.

В целом объем производства минеральной воды только на государственных предприятиях в 1996 г. по сравнению с 1995 г. увеличился в 2 раза, а в 1997 г. по сравнению с 1996 г. — в 1,5 раза.

На прилавках белорусских магазинов появляются все новые виды минеральной воды из местных источников: «Молодеченская», «Миргородская», «Дарида», «Улыбка», «Свислочская», «Любания», «Марыля», «Сож», «Пуща», «Стародорожская», «Дубайская», «Дворцовая», «Полоцкая» и многие другие с повышенным содержанием микроэлементов. Специалисты утверждают, что наши минеральные воды не уступают по своим качествам знаменитым крымским, кавказским и прибалтийским, а также иностранным Evian и Vittel. Шесть наименований минеральной воды — «Дарида», «Вечелье», «Ільдзінка», «Улыбка», «Геленовская», «Протера», лучших с точки зрения специалистов Белорусского научно-исследовательского геолого-разведочного иститута,— отправлены в качестве образцов на международную выставку ЭКСПО-98 в Лиссабоне.

Разрешение на деятельность по добыче и розливу минеральной воды предприятия получают в местных органах власти. Разрешение непосредственно на забор воды выдается специнспекцией государственного контроля по использованию и охране водных ресурсов при Минприроды в соответствии с Законом РБ «О недрах».

В настоящее время разработан новый проект водного кодекса РБ, уже принятый в первом чтении Палатой представителей, который регулирует все отношения, связанные с использованием и охраной водного фонда страны. В частности, он определяет, что все воды Беларуси (в том числе и подземные) являются государственной собственностью и могут передаваться лишь в пользование юридическим и физическим лицам, в том числе иностранным.

Основные разделы кодекса определяют систему получения разрешений на использование водных объектов и систему оплаты водопользования. Это должно способствовать упорядочению процесса добычи и розлива минеральных вод. Тем более, что в Беларусь поступает большое количество искусственно минерализированной воды, хотя наши предприятия способны полностью обеспечить население продукцией гораздо более высокого качества.

Белорусские минеральные воды сегодня активно экспортируются. Этому способствуют и цена — чуть ли ни самая низкая в СНГ (в среднем BLR 11-15 тыс. за литр), и единое таможенное пространство, и отсутствие ограничений на вывоз минеральной воды.

Лидирующей страной-экспортером является Россия. В 1997 году, по данным концерна «Белгоспищепром», туда было поставлено — 2854,3 т минеральной воды. Вывозится вода и в другие страны СНГ: в Казахстан — 3780 кг, Молдову — 74473 кг, Украину — 207500 кг, а также в дальнее зарубежье: в Литву — 5040 кг, Польшу — 46908 кг, другие страны (вывоз в них не отслеживается) — всего 67500 кг. По некоторым данным, наша минеральная вода экспортируется даже в Африку.

В целом за 1997 год из страны было вывезено 3129,3 т минеральной воды, причем в основном коммерческими предприятиями.


Скважины выглядят так же, как и нефтяные

СПРАВКА «БДГ».

Под минеральными водами принято понимать подземные воды с минерализацией (содержанием солей) свыше 1-2 г/дм куб., или воды, содержащие в повышенных концентрациях различные менеральные (реже органические) компоненты и газы, благодаря чему жидкость оказывает на организм человека лечебное воздействие.

Подземные минеральные воды распространены на территории Беларуси повсеместно и весьма разнообразны по своему химическому (гидрокарбонатные, сульфатные, хлоридные и их сочетания) и катионному (натриевые, кальцевые, магниевые и их сочетания) составу. Отличаются наши минеральные воды и высоким содержанием различных микроэлементов (фтор, железо, цинк, марганец, медь, никель и др.).

Минеральная вода может считаться питьевой, если содержание в ней солей не превышает 10 г/дм куб. Это воды малой (1-3 г/дм куб.) и средней (3-10 г/дм куб.) минерализации, которые используются в качестве лечебно-столовых и питьевых. Они применяются при заболеваниях органов пищеварения, печени и желчевыводящих путей, нарушении обмена веществ.

Широко распространены воды высокой минерализации — рассолы (10-35 г/дм куб.). В них в повышенных концентрациях содержатся бор, стронций, сероводород, бром, иод. Применяются они как бальнеологические для лечения опорно-двигательного аппарата, ревматизма, сердечно-сосудистых заболеваний, нервной системы, дыхательных путей. В местах их добычи располагаются бальнеологические курорты. При разбавлении в несколько раз такая вода используется как питьевая.

Высококонцентрированные водные россолы (минерализация 350/450 г/дм куб. и более) относятся к промышленным водам и являются источником гидроминерального сырья. Они содержат полезные компоненты или их соединения в количествах, обеспечивающих рентабельную добычу. Это гидроминеральное сырье используется во многих отраслях промышленности, в частности, космической, электронной, лазерной.



ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

МАЗ ДЛЯ VOLVO — НЕ КОНКУРЕНТ

В МИНСКЕ ОТКРЫЛОСЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО VOLVO TRUCK

Алексей УРБАН

В середине мая в Минске состоялась официальная церемония открытия белорусского представительства Volvo Truck Corporation. Глава нового представительства Хенрик Асп (Henrik Asp) так охарактеризовал стиль работы региональных подразделений Volvo Truck Corporation: *«Думай глобально, управляй локально»*. 2 июня в белорусскую столицу приехал Джордж Сейтингер (George Seitzinger), менеджер по маркетингу компании в Литве и Беларуси. Сегодня Джордж СЕЙТИНГЕР отвечает на вопросы «БДГ».

— Какие перспективы видит компания Volvo Truck в Беларуси?

— В данном случае весьма важным моментом является географическое положение: страна находится на трансевропейской линии Париж—Берлин—Россия. В отношениях между белорусскими партнерами и западными компаниями многое меняется. Еще в советское время Беларусь была очень важной частью страны в сфере перевозок. Кроме того, транспортный сектор здесь доста-



точно развит. Белорусские транспортные компании работают исключительно эффективно. Еще год назад мы знали, что этот рынок для нас очень важен, и пришли к решению открыть здесь представительство. Ранее продажи в Беларуси координировались из Москвы. Но в вашей стране очень специфические параметры и особые проблемы, поэтому мы решили, что нам необходимы местные эксперты для изучения рынка.

— С какими компаниями вы уже работаете в качестве представительства, кого можете отметить из белорусских партнеров?

— Среди обширного списка компаний, сотрудничающих с нами в области продаж и сервиса, хотелось бы отметить «Белавтогаз», нашего брестского дилера «Совавтобрест». Это очень крупный перевозчик, у него более двухсот Volvo. Поддерживаем тесные отношения с БАМАП — Белорусской ассоциацией автоперевозчиков. Через нее осуществляется контакт с главными перевозчиками.

— Как складываются ваши отношения с ними?

— Мы провели очень полезную встречу в БАМАП. Уверены, что можем работать вместе. Планируем обмениваться информацией, заключить контракт о сотрудничестве. У нас общая цель: транспортные компании должны быть довольны своей автотехникой. Для БАМАП — это их члены, для нас — имеющиеся и потенциальные клиенты. Если они останутся довольны, то вернутся к нам. Они работают с нами для того, чтобы мы создавали наиболее выгодные условия. Мы же, со своей стороны, хотим иметь максимальную информацию о рынке, его параметрах и условиях. Мы очень довольны проведенной встречей.

— Что изменилось для белорусских потребителей вашей продукции и услуг, а также для белорусских партнеров Volvo с появлением представительства?

— Ранее, как уже было отмечено, продажи координировались посредством московского представительства. Дилером Volvo в этом регионе был «Белавтогаз», который получил право работать под маркой Volvo (раньше продажи шли через него). Теперь «Белавтогаз» продолжит работу как сервисная станция — у него есть сервисный склад фирменных запчастей и т.д. Второй дилер — «Совавтобрест». Мы же станем заниматься продажами, и в дальнейшем дела будут идти несколько по-другому.

— Каков ассортимент продукции, представленной на белорусском рынке, и какие изменения в чем могут произойти с открытием в Беларуси официального представительства?

— Конечно, пока основная позиция в ассортименте — магистральные тягачи (серия FH). Но есть еще и грузовики серии FL (*«F» означает бескапотную конфигурацию кабины, «H» или «L» — дальние или региональные перевозки соответственно* — **ред.**). Мы планируем войти в средний сегмент — автомобили для локальных, городских перевозок, для строительства, промышленности. В этом мы видим очень большой потенциал.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *20 февраля 1928 года завод Volvo в Гетеборге (Швеция) выпустил первый грузовик. Основателями компании стали Густав Ларсон и Ассар Габриэльссон. К 1995 году было продано 100 тыс. грузовиков. Сейчас общее количество грузовых Volvo составляет 1 375 тыс., половина из них до сих пор на дорогах.*

— Хотелось бы узнать ваше мнение о расстановке сил на европейском рынке. Какие конкуренты вызывают наибольшую обеспокоенность Volvo Truck Corporation в Европе сегодня?

— Очевидно, угрозу для нас представляет Scania — причем больше в Западной, чем в Восточной Европе. Scania горит желанием выиграть в конкурентной борьбе со своим шведским «старшим братом». Конечно, опасный конкурент — Mercedes. (Это уже здесь, на Востоке). Но у нас есть шанс стать лучшими. Это видно по Восточной Европе. В России у нас очень большая сервисная сеть, около 40% рынка; приблизительно столько же — в Украине. Везде ведем борьбу с очень сильными конкурентами, но нас это не смущает.

— В чем, по-вашему, секрет успешной работы на востоке?

— Одной из причин является то, что мы рано пришли на эти рынки, сразу верно оценили их перспективы.

— Вы координируете продажи Volvo Truck сразу в двух регионах — Литве и Беларуси. Что общего у этих рынков и каковы различия между ними?

— Могу сказать, что высок уровень образования. В обеих странах очень хорошие техники, велик энтузиазм. В Литве и Беларуси люди обладают сильной энергией, у них есть желание показать Западу свое умение эффективно работать. Литва находится географически ближе к Европе, у нее есть выход к Балтийскому морю (Клайпеда). Вероятно, поэтому она сегодня продвинулась в развитии транспорта дальше. Но Беларусь — это бегун на длинные дистанции, поэтому более сильна в конце пути. Литва и Беларусь являются очень сильными конкурентами потому, что за ними — «русский медведь», а впереди — Европа. Но я их вижу как партнеров, а не как конкурентов. У обеих стран хороший потенциал в транспортной сфере, огромный плюс перед Западом, потому что рабочая сила здесь пока гораздо дешевле, а качество работы отличается мало. Два-три года назад западные компании вообще не боялись восточных коллег; сегодня они уже видят в них главных конкурентов в низких сегментах. Это, конечно, одна из причин, по которой нужно искать партнеров на Востоке. Сейчас это очень модно — совместные проекты популярны на Западе.

— Что вы думаете об отношениях MAN и МАЗ? Судя по всему, эта германская компания не является главным конкурентом Volvo в Европе...

— Да, вы правы, MAN не является для нас главным конкурентом на мировых рынках. Но для Беларуси он гораздо важнее именно благодаря этому совместному проекту. Немецкие знания, технологии, качество помогают приближению МАЗа к европейскому уровню. У них, конечно, большая проблема: в Европе не будет хватать сервисной сети МАЗа, если там не будет 100% «мановской» комплектации... Впрочем, я не зная стратегии развития МАЗа, не осведомлен, рассматривает ли он перспективы продвижения на Запад.

— По-моему, более перспективными для МАЗа являются восточные рынки...

— Я не думаю, что МАЗ станет для нас большим конкурентом на западном пути. На восточном — тоже. Volvo инвестирует большие средства в Восточную Европу, имеет много представительств в России, странах бывшего СССР. Рынки Восточной Европы, Китая, Индии, Азии — это половина мира. В ближайшем будущем страны Восточной Европы и Китай станут огромным открытием. Из Старого света гораздо легче сделать шаг в Восточную Европу, чем в Китай. Глава нашего концерна, приняв управление компанией год назад, отмечал, что если раньше правильнее было концентрироваться на Восточной Азии, то теперь самый большой потенциал у Восточной Европы. Полгода спустя в Азии разразился кризис, и мы оценили правильность предпринятых нашим руководством шагов.

— Значится ли в планах Volvo Truck Corporation создание совместных производств в Восточной Европе?

— На очень невысоком уровне мы сотрудничаем с «Мицубиси». Японцы стали лидерами мирового легкового автомобилестроения. Но они до сих пор не выпускали грузовиков. У них огромный потенциал, особенно для ближайших рынков, где велики население и потребность в технике. Опасность для нас кроется в сотрудничестве западных автогигантов с японскими производителями — например, Mersedes и Nissan. В сегменте легких грузовиков нас пока, к сожалению, нет. Есть совместное производство в России, в городе Омске.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Годовая потребность России в автобусах — 15 тыс. Volvo Bus начинает автобусное производство совместно с ПО «Иртыш». Реализацией проекта занимается ЗАО «Сибирско-Скандинавская автобусная компания». Непосредственная сборка начнется в августе; начальная мощность — 250 автобусов.*
> *Производства компании есть во всем мире. Все они работают под маркой Volvo.*

— Чему была посвящена ваша нынешняя поездка в Минск?

— Теперь половину своего рабочего времени я буду распределять между работой в Литве и Беларуси. И часто бывать у вас. Невозможно управлять всем из Гетеборга. Если хочешь развиваться — работай на месте. В этой поездке я встречался с представителями БАМАП, дилерами, партнерами и клиентами.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ДОВЕРЬТЕСЬ ПРОФЕССИОНАЛАМ

Ева ЖДАНОВИЧ

Не так давно в столице открылась новая стоматологическая поликлиника «Аполлония». Проект ее создания был одобрен Европейским банком реконструкции и развития.

Свое здоровье клиенты клиники доверяют профессионалам: кандидатам наук, доцентам, профессорам — лучшим врачам республики. Тесные связи с факультетом стоматологии Минского медицинского института, а также постоянные длительные стажировки специалистов «Аполлонии» в ведущих клиниках Германии, Франции, Канады определяют уровень работы этой поликлиники. В основу создания «Аполлонии» был положен пятилетний стаж нескольких стоматологических кабинетов и практический опыт работы специалистов с различными видами стоматологического оборудования. Это, кстати, дало возможность администрации «Аполлонии» убедиться в безусловном приоритете лучших мировых стандартов специализированной техники и оснастить клинику на самом высоком уровне.



Лучшее оборудование и новейшие методики позволяют осуществлять грамотное терапевтическое лечение зубов «в четыре руки», а также любой из видов протезирования. В перечень услуг клиники входит ортодонтия — лечение неправильного прикуса, с использованием самых современных технологий, включая брекket-системы (исправлением прикуса и коррекцией зубного ряда в «Аполлонии» занимаются ведущие специалисты республики в этой области). Кстати, именно высокой квалификацией стоматологов «Аполлонии» обусловлен тот факт, что некоторые пациенты приходят сюда не обязательно лечиться, а просто получить грамотную консультацию специалистов высокого класса. И клиенты готовы за это платить, зная, что стоимость консультации в дальнейшем вычитается из стоимости лечения. А ведь так и самый дорогой прием у ведущего в области стоматологии профессора может оказаться бесплатным!

Наивысшая квалификация врачей клиники, подкрепленная передовыми технологиями и серьезным практическим опытом, дополняется разумной организацией работы. Поразительно, насколько продумана планировка клиники — ведь этим вопросом занималась целая команда специалистов в области медицины, строительства и дизайна. В результате каждый клиент «Аполлонии» может рассчитывать не только на качество лечения, но также на комфорт и скорость обслуживания. Компьютерная база данных в значительной степени экономит время, которое должен затратить клиент в регистратуре, а также помогает врачу осуществлять контроль качества лечения на всем его протяжении и освобождает пациента от необходимости хранения истории болезни (при желании всегда можно получить ее копию).

Очередное достоинство «Аполлонии» — в достаточно невысоких ценах. Дело в том, что в течение первых трех месяцев работы клиники действуют специальные пониженные ставки. Кроме того, каждому, кто стал за этот период клиентом «Аполлонии», предоставляется пожизненная скидка на любую из услуг. Вам могут предоставить также кредит на лечение — а этого не делает сегодня ни одна стоматологическая поликлиника Беларуси. «Аполлония» имеет возможность оказать своим клиентам такую услугу благодаря совместной акции со страховой компанией «Кентавр».

Адрес стоматологической поликлиники «Аполлония»: г.Минск, Партизанский пр., 1 (в районе станции метро «Пролетарская»). Тел. (017) 21-490-21. Лицензия № 34, выдана МЗ РБ 28.06.1994г. до 28.06.1999г.

Режим работы клиники — с 9 до 21 ежедневно, кроме воскресенья.

Администрация «Аполлонии» выражает благодарность за помощь и поддержку в создании клиники заместителю председателя Мингорисполкома Белохвостову Владимиру Максимовичу, главе администрации Ленинского района Маяцу Валерию Ивановичу, председателю правления Белорусского фонда милосердия и здоровья Колосовой Валентине Владимировне.

ХРОНИКА

НА БЕЛОРУССКИХ ДОРОГАХ СТАНЕТ БОЛЬШЕ ЛИТОВСКИХ ГРУЗОВИКОВ

Отдел информации «БДГ»

5-6 июня Министерство транспорта и коммуникаций Беларуси провело переговоры с транспортниками Литвы по проблемам международного автомобильного сообщения. Обсуждался, в частности, вопрос об увеличении квот на грузовые перевозки в 1998 г., а также перспективы на 1999 г.

По итогам переговоров решено, учитывая *«потребности литовских перевозчиков»*, увеличить для них квоту платных разрешений на нынешний год: в двустороннем сообщении они составят 18 тыс.; в транзитном — 70 тыс.; на выезд в третьи страны — 2 тыс. По сравнению с прошлым годом количество разрешений в двустороннем сообщении возросло на 2 тыс., в транзитном — на 20 тыс. Что касается грузовых перевозок без оплаты разрешений, то размер этой квоты устанавливается на паритетной основе в соответствии с количеством разрешений для белорусских перевозчиков.

НОВОСТИ

ВЕЧНЫЙ ОБРАЗ КНЯЖНЫ-ПОДВИЖНИЦЫ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Полоцкая княжна Предслава, став выдающейся просветительницей, была причислена к сонму святых и признана небесной покровительницей всей Беларуси. 5 мая состоялись торжественные празднования 825-летия смерти в Иерусалиме заступницы белорусской земли игуменьи монастыря святого Спаса Ефросинии Полоцкой. По этому случаю в Полоцк прибыли иерархи православной церкви во главе с митрополитом Минским и Слуцким Филаретом Патриаршим Экзархом всея Беларуси.

Поклониться святым мощам и веригам преподобной Ефросинии приехали представители других христианских конфессий, паломники со всей Беларуси и соседних славянских стран. Ожидается, что участие в торжествах примет председатель Палаты представителей НС РБ Анатолий Малафеев. Александр Лукашенко также направил свои поздравления участникам празднования 825-летия вознесения святой Ефросинии.

7 июня по БТ показан фильм «Шлях да святыні», посвященный истории восстановления легендарной святыни — креста Лазаря Богшы, снятый по заказу объединения белорусов мира «Бацькаўшчына».

Внучка легендарного князя Всеслава Чародея в 12 лет втайне от родителей под именем Ефросинии приняла постриг, посвятив оставшуюся часть жизни служению Господу. Прожив некоторое время в посту и молитвах, Ефросиния решила начать самостоятельную подвижническую деятельность. Получив позволение поселиться в Софийском соборе, она начала переписывать святые книги. Этот труд в XII веке был настолько тяжел (прямое не слитное письмо, долгий процесс приготовления чернил, необходимость художественных навыков при оформлении страниц и т.п.), что уже только то, что за него взялась женщина, можно считать подвигом.

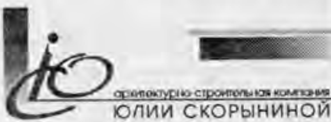
После, вблизи от Полоцка Ефросиния организовала женский монастырь, а затем и мужскую обитель. Вскоре при монастырях открылись школы. Впоследствии к княжне присоединились и две ее сестры. Одну из них полоцкая игуменья избрала своей спутницей, отправляясь в конце земного пути в Иерусалим.

Основанный Ефросинией Спасский монастырь на протяжении веков не раз переживал времена расцвета и полного запустения. Однако эта обитель продолжала действовать до закрытия в 1928 году. В 1954 году монастырь окончательно закрыли, и оставшиеся 54 монахини вынуждены были переехать в Жировичи. Через 35 лет началось новое возрождение монастыря.

С именем преподобной Ефросинии связано и создание полоцким мастером Лазарем Богшей знаменитого креста — шедевра древнебелорусского ювелирного искусства. Заказанный княжной-игуменьей крест играл роль ковчега для хранения полученных из Константинополя и Иерусалима христианских святынь. Национальное сокровище исчезло вскоре после того, как попало под опеку ОГПУ, а после — НКВД. Следы бесценного напрестольного креста не обнаружены и до сих пор. Сложности в поисках креста органам КГБ и Интерпола добавляют копии полоцкой реликвии. Местонахождение одной из них известно, но был еще и дубликат, изготовленный в свое время иезуитами.

Ныне символическая часть мощей святой Ефросинии Полоцкой, кроме Полоцка, хранится в Киево-Печерской лавре.





ШОУ-БИЗНЕС

ОН СДЕЛАЛ ЭТО!

ПЯТЬ ЛЕТ НАЗАД ВЛАДИМИР ЯНКОВСКИЙ ОСТАВИЛ ТЕАТР И СТАЛ РЕЖИССЕРОМ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

В мае исполнилось пять лет, как артист Русского драматического театра имени Горького Владимир Янковский ушел в клипмейкеры. Этот юбилей совпал с трехлетием существования его студии «Ирреал-фильм». Сегодня два ролика Янковского, снятые для журнала «TV-парк», номинанты на международном фестивале рекламных роликов в Каннах. Станет ли он обладателем главного приза «Золотой лев», покажет время. А пока белорусский клипмейкер Владимир Янковский готовит съемки нового музыкального клипа Филиппа Киркорова. Грандиозные замыслы и не меньших размеров декорации на Куршской косе в Калининграде 10 июня призваны кардинально изменить устоявшийся образ российского артиста. По замыслу автора, это будет ролик о вечном страннике во времени в поисках любви.

«Ирреал-фильм» — детище Янковского. За три года снято 130 рекламных и музыкальных роликов, документальный фильм о фермерах США. Сейчас они уже подумывают о работе в большом кино. Тем более, что предложения не заставляют себя ждать. Заказы поступают, в основном, от российских и западных заказчиков. Монтирует, делает компьютерную графику Янковский в Москве. Операторы тоже оттуда. В Минске клипмейкера мы застали в момент проведения проб белорусских девушек на роли в будущем клипе Киркорова. По признанию г-на Янковского, если в Москве он работает, то в Минске — думает.



Его музыкальные ролики крутят на MTV. Одна из последних работ сделана к песне «Моя любовь — воздушный шар» для группы «Белый орел». Мастер клипа вводит зрителя в «голубой период» Пабло Пикассо, инсценируя картины на цирковые истории кисти великого мастера. Бережно касаясь мира, созданного живописцем, Янковский оживил героев испанца, с удивительной точностью воспроизведя эти запоминающиеся образы.

— *Москвичам снимать в Беларуси гораздо дешевле?*

— Дело не в этом. У меня часть роликов стоит дороже, чем в Москве. Там я котируюсь уже как режиссер, работает мое имя. Я в тройке-пятерке лучших режиссеров России. Среди лучших могу назвать Гусева, Митрофанова, Петросяна. Бондарчук и другие сейчас ничего не снимают — занимаются клубным бизнесом. Возможно, они перенасытились, ведь такое огромное количество снято клипов.

— *Переход к работе над кино — это естественный этап развития клипмейкера?*

— Безусловно, ведь клип — это малая форма кино. Хотя клипмейкер клипмейкеру рознь. Один считает клип за набор картинок и просто их монтирует. Назвать режиссером такого человека сложно. Для меня настоящий режиссер — это профессионал от кинематографии, умеющий рассказать историю. Без истории мне не интересно смотреть ни рекламный ролик, ни кинокартину. Тем более, что эта основа основ вернулась в мировую практику. История — это сегодня самое популярное.

— *История в буквальном смысле или же как некий ряд образных метафор?*

— Вот именно, в буквальном смысле. Хотя и метафоричные истории очень интересны. В любом случае это не те наляпанные без смысловой связи картинки, которыми нас кормили долгие годы. Я подобных клипмейкеров режиссерами назвать не могу, потому что смонтировать отснятый материал — это не самое сложное в нашей профессии.

— *Откуда, как правило, приходят люди в профессию клипмейкера: из кино- и тележиссуры или это могут быть просто творческие люди?*

— Ситуация возникновения клипмейкеров сложилась во времена постперестроечного кино в период, когда рухнул большой кинематограф. Тогда появилась так называемая постсовковая чернуха. Снимал кто угодно, про что угодно и в невероятных количествах. Таким образом было очень выгодно отмывать деньги. Снимался тот хлам, который в свое время и отвратил зрителей от постсоветского кино. Сейчас идет возрождение кинематографа. Положение помогают исправлять неплохие продажи видеопродукции.

Что касается клипмейкерства, то в те же времена появились фанаты-кинематографисты (необязательно с образованием кинорежиссера), которые занялись производством роликов, начали сильно отрабатывать школу, профессию. Они учились, глядя на западные образцы. Это очень важно, потому что клипмейкер должен быть современным профессиональным режиссером. Теперь наши ролики уже можно сравнивать с западными. Они не хуже, и мы знаем профессию.

За этими ребятами будущее постсоветского кинематографа. Потому что, как ни странно, наших старых кинематографистов можно обвинить в том, что у них нет современного понимания профессии. Основная масса советских кинематографистов, за исключением отдельных примеров, варилась в собственном соку и была вынуждена остановиться в росте, не замечая, что их кино никому не интересно.

— *Вы сегодня ощущаете присутствие конкурентов на белорусском рынке?*

— Нет, что вы. Я думаю, ее не может быть, потому что ничего не делается. Конкуренция была лет пять назад, когда я начинал на «Ювэпсе». Тогда на одном «Беларусьфильме» самостоятельных кинокомпаний, подобно нашей, появилось около двадцати. Все бросились рекламой зарабатывать деньги, а после стали разваливаться. Реклама не удовлетворяла заказчиков своим уровнем, а затем и заказы перестали поступать, так как у нашей экономики начались проблемы.

— *Возможно ли снять что-нибудь талантливое без значительных финансовых вложений?*

— Нет, это утопия. Такое может случиться один раз — на крупном плане снять Шинейд О'Коннор, которая три минуты будет держать план: слеза течет, она не моргает. Идея хорошая и ролик низкобюджетный. Идея подобного рода — клип Джорджа Майкла, где на черном фоне идут тексты песен, которую он поет за кадром. Повторять их бессмысленно.

Любое кино основано на производстве, это завод, фабрика, где работают много цехов. Без настоящего света, кранов, камер и профи, отвечающих за это, ничего не выйдет. Без художника-постановщика, который придумывает интересные декорации (на «Ирреал-фильме» — это Игорь Щелоков), без художника по костюмам (Наталья Саргарова), без суперперaтора (а я с лучшими московскими работаю), без отличного монтажа — не будет ролика. Без настоящей проявки и перегона — не видать хорошего изображения. Все взаимосвязано, поэтому и должно стоить денег.

— *Где вы находите модели для своих персонажей?*

— Я сотрудничаю с агентством «Тамара» и агентством Саши Варламова. Иногда и на улице мой режиссер по кастингу встречает очень интересные типажи. Яркие, образные, фактурные лица необходимы особенно в музыкальных клипах.

Модели должны сниматься лучше. В Беларуси много красивых девушек. Они не профессиональны, но этого и не требуется. Мне важно поймать точный взгляд и точный ракурс. Для психологически разыгранной сцены я приглашаю актеров.

Новый ролик для группы «Белый орел» я сделал по картинам Пикассо. Там не занято ни одного актера. Только один цирковой жонглер Игнатов — один из величайших мастеров. Он единственный в мире, кто бросает 11 колец. Все остальные типажи — с улицы: один спортсмен, есть девушка из варьете...

— *Кто является посредником между заказчиком и исполнителем ролика?*

— Я.

— *Кто принимает работу?*

— Заказчик.

— *Насколько вкус заказчика влияет на результат? Насколько далеко вы его пускаете в процесс работы?*

— Очень сложный вопрос. Пока мне везет. Особых конфликтов с заказчиками не было. Но проблемы возникают, и особенно с эстрадными исполнителями. Чем они менее известны, тем более требовательны и заносчивы. Чем известнее исполнитель, тем больше он доверяет тебе как режиссеру, дисциплинированно работает на площадке.

Начинающий исполнитель, если он еще и девушка, — это кошмар. Я в последнее время отказывался снимать начинающих московских певиц. В первую очередь потому, что музыкальный материал ужасный. Не надо забывать, что 50% удачи ролика — высокий уровень песни, исполнителя, а также идея клипа. Не будучи большим поклонником постсоветской эстрады, вынужден с ней работать. Меня привлекает музыкальная эстетика клипа.

— *Как достигается компромисс между автором идеи и заказчиком?*

— Я всегда убеждал идеей сценария. Это было легко, потому что не было случая, чтобы моя сценарная идея не понравилась. Иногда просили добавить крупных планов певицы. Многие думают, что если их изображение будет в каждом кадре, то зрителю будет гораздо интереснее. Это большая ошибка. Только высокий уровень песни и идеи клипа могут действительно заинтересовать зрителя. В остальном мои ролики самостоятельны.

— *Как развиваются ваши отношения с БТ?*

— Это очень смешная история. Я как-то дал интервью, где не очень лестно отозвался об уровне БТ. Материал наделал много шума: как это так, кто-то посмел сказать, что наше телевидение не очень высокого уровня. Поскольку меня раньше часто показывали по БТ, то после публикации перестали брать интервью. Сейчас ситуация вроде бы налаживается.

Да дело не во мне. Почему руководители БТ не хотят быть настоящими хозяевами студии? Почему их не волнует, что никто не смотрит канал, что низкие рейтинги?

— *Если вспоминать последние пять лет, что оказалось для преодоления самым трудным?*

— Вылезти из болота общей морали ханжества, привычки видеть всех равными, где до сих пор работает установка, запрещающая высовываться. Доказать всем, что я могу делать хорошо и потому интересен — это было невероятно сложно, но я, как говорят, сделал это.

Было невероятно сложно собрать команду, научить их верить, что мы можем сделать многое, помочь понять, что нужно учиться школе у западных профессионалов, и ни в коем случае не останавливаться, наслаждаясь своими победами. Быть постоянно в поиске.

— *Что больше по душе — снимать ролики или музыкальные клипы?*

— Это зависит от темы, от идеи. В любом случае, если нет авангардной идеи, просто снимать майонез на кухне скучно и тошнотворно. Стараемся придумать то, что отличалось бы от стереотипов.

ПОДРОБНОСТИ

ИГРА БЕЗ ПРАВИЛ

ИСТОРИЯ ФИНАНСОВОЙ ВОЙНЫ ГОСУДАРСТВА С МИНСКИМ «ДИНАМО»

Ярослав МИНИН

Футбольный клуб «Динамо» (Минск), который спортивные обозреватели всего бывшего Советского Союза еще год назад приводили как пример удачного самостоятельного выживания, оказался на грани национализации. Клуб финансово раздавлен и морально измотан... В затянувшейся борьбе между сторонниками самодостаточного, прибыльного, рейтингового футбола и борцами за футбол управляемый, контролируемый, дотируемый вскоре, видимо, будет поставлена точка. Мало кто, правда, осознает, что тем самым государство возьмет на себя серьезное финансовое бремя, в то время как при другом развитии событий могло бы просто получать дивиденды.

Крупнейший футбольный клуб страны предлагал диалог. Так, в августе прошлого года за подписью президента ФК «Динамо» Евгения Хвастовича на имя президента было направлено послание следующего содержания:

«Уже несколько лет ФК «Динамо» стучится в разные двери, надеясь найти понимание и возможность решения наболевших футбольных проблем. Удавалось добиться встреч с Заметалиным, Ананьевым, Снегирем, Ермошиным, Чигирем, Коноплевым, Макейчиком, Рыженковым и многими другими чиновниками разных рангов. К сожалению, за редким исключением, проблемы спорта мало кого волнуют до такой степени, чтобы отважиться на принятие решений. Ваш интерес к футболу дает нам, наверное, последнюю возможность по мере сил помочь остановить разрушение белорусского футбола. Мы со всей откровенностью готовы предоставить любую официальную и неофициальную информацию из самых недр нашей «кухни»... Очень просим вас лично ознакомиться с прилагаемыми материалами...

Конечно, я понимаю, что все наши «доброжелатели» постарались сформировать в ваших глазах негативный образ футбольного клуба «Динамо» и мой лично как отпетого жулика, но это неправда. В белорусском футболе ФК «Динамо» более шести лет и за это время мы пять раз были чемпионами республики и один раз серебряными призерами, а наш клубный европейский рейтинг неуклонно растет».

Оговоримся сразу, президент Беларуси, большой любитель спорта, хоккеист, теннисист и футболист одновременно, с коллективом футбольного клуба «Динамо» не встречался, хотя на его имя было направлено как личное послание Евгения Хвастовича, так и коллективное обращение ведущих футболистов. Потому сложно сказать, какой информацией располагает глава государства относительно ситуации, сложившейся в белорусском футболе.

ИСТОРИЯ ФИНАНСОВОГО НЕУСПЕХА

Футбольный клуб «Динамо» (Минск) — явление своего рода уникальное. Уникальное хотя бы потому, что в тех союзных республиках, где футбол высокого уровня был представлен лишь одной командой — Беларусь, Армения, Литва, Казахстан, Молдавия, Грузия, — он практически выродился. Нет «Кайрата» и «Нистру», потеряли репутацию и с трудом выживают «Арарат» и «Жальгирис», «Динамо» (Тбилиси) существует за счет государственных дотаций... И только «Динамо» (Минск) не только сохранился, но и расширился — в него включены команды «Динамо», «Динамо-93», «Атака», «Молодечно», — не получив ни единственного рубля из госказны. Более того, для привлечения на стадионы зрителей с 1996 года клуб отказался от продажи входных билетов на свои матчи. Где же, возникает вопрос, источники финансирования? Это поступления от футбольных матчей европейских соревнований, спонсорская помощь, поступления от рекламы во время футбольных матчей, компенсации за подготовку футболистов при переходе в другие клубы и т.п. Средства, кстати говоря, немалые — они позволяли работать в профессиональном футболе более чем 500 человек.

В определенный момент некто осознал это обстоятельство. Вот тогда-то и началась финансовая война.

ФК «Динамо» на своем балансе не имеет ни стадиона, ни спортивно-тренировочной базы, ни общежития для проживания футболистов. Потому основные расходы — это плата за аренду. Какова была политика государства в отношении поддержки национального футбола, свидетельствуют цифры. Год назад расходы на проведение матчей национального чемпионата составляли около BLR 25 млн, международных матчей — намного больше. Так, например, стоимость аренды стадиона «Динамо» на матч «Динамо» (Минск) — «Вердер» (Бремен) составила $18 тыс. В нынешнем году государственное предприятие РСЦ «Динамо» за проведение 30 мая футбольного матча между командами «Динамо»(Минск) — «Днепр-Трансмаш» выставило клубу счет в BLR 700 млн. И когда некто вещает с высокой трибуны, удивляясь, как могло получиться, что футболистам не выплачена заработная плата, советуем вспомнить именно об этой цифре: $20 тыс. за удовольствие поучаствовать в национальном чемпионате — сумма, согласитесь, огромная.

Именно поэтому последние годы у футболистов появились серьезные трудности с арендой стадиона «Динамо». По этой причине матчи чемпионата республики проводились на стадионе «Трактор», находящемся в аварийном состоянии. Международные матчи — в Молодечно.

Есть и еще один «специфический» аспект: на проведение учебно-тренировочного процесса — проживание, питание, медобслуживание и т.п. — клуб несет расходы в течение всего года. В период между сезонами футболисты оздоравливаются и тренируются. Для обеспечения круглогодичного финансирования клубу необходимы кредитные ресурсы. «Белспортбанка» (наподобие «Белагропромбанка» для имеющего сезонный производственный цикл села) у национального спорта нет, а коммерческим банкам кредитовать спорт нет никакого интереса. Плюс к тому, умер либо ушел из страны крупный бизнес — ушли спонсоры, ушли деньги... Таким образом, фактически единственным источником существования отечественного футбола (а именно «Динамо» (Минск) собой его олицетворяет) являются «продажа» футболистов зарубежным клубам и доходы от рекламы фирм во время матчей.



В конце минувшего года Белорусская федерация футбола приняла решение, которое многое изменило в белорусском футболе. В том числе — клубы обязали «поделиться» деньгами. Почему все промолчали и восстал лишь минский «Динамо»? Ответ на поверхности — по объективным причинам ни один из белорусских клубов не может соперничать по авторитетности, профессионализму и т.п. с «Динамо», имеющим богатое наследство в лице лучших белорусских игроков. Тем более, что 90% международного рейтинга белорусского футбола обеспечено именно игроками этого клуба. Таким образом, решение федерации в первую очередь затронуло именно этот клуб.

Отчаявшись найти понимание, «Динамо» 23 марта 1998 года заявляет о своем неучастии в чемпионате 1998 года и снимает с игр четыре футбольных команды высшей лиги — «Динамо» (Минск), «Динамо 93», «Атака» (Минск), «ФК Молодечно», требуя отставки президента Белорусской федерации футбола и кардинального изменения работы федерации и ее исполнительного комитета. Вникать в суть конфликта никто не стал — решили сменить несговорчивое руководство клуба и держателя крупнейшего пакета акций ЗАО «ФК «Динамо». Евгений Хвастович был снят с должности президента, а чемпионат республики был спасен — без динамовских клубов он превратился бы в фарс. Но проблема тем не менее осталась — финансирование.

О ЧЕМ ЕВГЕНИЙ ХВАСТОВИЧ ХОТЕЛ РАССКАЗАТЬ ПРЕЗИДЕНТУ

Причина возникшего конфликта осталась, судя по всему, вне поля зрения главы Национального олимпийского комитета. Именно поэтому совещание по проблемам белорусского футбола завершилось так, как оно завершилось. Ни одна из конфликтующих сторон не получила преимущества, а значит, все осталось на своих местах. Но выход из тупика все же придется искать: клуб, олицетворяющий собой белорусский футбол, финансово раздавлен. Ему либо необходимо дать возможность жить самостоятельно (а война ведется не только за средства от зарубежных контрактов, но и за те же автобусы), либо взять на полное государственное обеспечение. Да, в данных условиях национализация — это хотя бы какой-то выход из создавшейся ситуации. Мало кто, правда, осознает, что тем самым государство возьмет на себя серьезное финансовое бремя.

Вторым выходом является урегулирование взаимоотношений футбольных клубов и Белорусской федерации футбола, ведь по объективным причинам федерация отнюдь не является представителем собственно футбола. «Объективные причины», на которые предпочитают закрывать глаза не только в Беларуси, но и в международных футбольных федерациях, кроются в самом создании этой структуры.

В 1989г. согласно постановлению ЦК КПСС команды по игровым видам спорта, участвовавшие в чемпионатах СССР, было предписано наделить правами юридических лиц, преобразовав их в клубы. На основании этого президиум БФСО «Динамо» в октябре того же года провел учредительную конференцию по организации ФК «Динамо» на базе штатной команды мастеров «Динамо» (Минск). Вся материальная инфраструктура осталась на балансе БФСО.

С момента образования Беларуси как самостоятельного государства и наработки собственной законодательной базы статус клуба выпал из правового поля. Ни один законодательный акт не определяет, что такое клуб, находящийся на самофинансировании. И в мае 1992г. «Динамо» было решено преобразовать в акционерное общество. К тому времени аналогичный статус уже имели динамовские коллективы Москвы и Киева, с той лишь разницей, что там футболистам отдали не только стадионы и спортивные базы, но даже правительственные дачные городки.

Белорусская же федерация футбола в достопочтенном СССР выполняла функции республиканского отделения аналогичной всесоюзной структуры и занималась организацией соревнований уровня турниров «Кожаный мяч». Суверенный статус страны привел чиновников от футбола в такую растерянность, что в результате Беларусь на год позже других республик бывшего СССР стала членом ФИФА и УЕФА. Причем обязательным условием для международных футбольных ассоциаций является то обстоятельство, что национальная ассоциация представляет интересы всего национального футбола — то есть является своеобразной «организацией организаций». В Беларуси это условие соблюдено не было — федерация учреждена десятью физическими лицами. Мера эта являлась вынужденной — на тот момент футбольные клубы страны еще не были сформированы в самостоятельные юридические единицы. Но и когда в стране, наконец, появились клубы, главное уставное условие федерации изменено не было — ни один футбольный клуб не является и не может являться членом федерации. Таким образом, сформировалась некая каста чиновников от футбола, безбедную жизнь которых обязали обеспечивать футбольные клубы. Федерация не однажды предпринимала попытки взять под себя часть доходов клубов от рекламы, компенсационных выплат, спонсорских поступлений и т.д. С этого собственно и начинался конфликт с клубом «Динамо», переросший в откровенную финансовую войну.

В один прекрасный день чиновники заявили о своем видении размера компенсации за подготовку игроков. Затем федерация практически отказала в помощи ФК «Динамо», когда клуб пытался истребовать суммы по неисполненным контрактам со стороны Израиля (Журавель), России (Тумилович) и др. Началась массированная кампания в государственной прессе на предмет этичности «продажи» игроков за рубеж. Мировой опыт забыли: в условиях, когда «Динамо» был отлучен от стадиона, когда затраты на поддержание жизнедеятельности клуба резко повысились, когда клуб начали выселять из нескольких арендуемых комнат в здании касс стадиона, когда были «организованы» трудности с арендой спортбазы в Стайках — в чиновничьих кабинетах считалось этичным рассуждать о необходимости оставить лучших футболистов в стране. Сегодня те же блюстители морали взывают к человечности и недоумевают, отчего же футболисты «Динамо» не получают зарплату...

МИРОВЫЕ РЫНКИ

ШИННАЯ ОТРАСЛЬ: НАЗРЕВАЕТ ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ

Отдел информации «БДГ»

Чувство ожидания охватило мировую шинную отрасль, обороты которой составляют почти $ 70 млрд в год. Реструктуризация буквально витает в воздухе. Но даже если она станет реальностью, то вряд ли достигнет масштабов конца 80-х, когда столкнувшиеся с проблемами гиганты Firestone и Uniroyal-Goodrich были поглощены компаниями Bridgestone и Groupe Michelin. Эти приобретения одним махом возвели японскую и французскую группы до уровня Goodyear Tire and Rubber, создав «большую тройку» мировой шинной отрасли с оборотами, по меньшей мере втрое превышающими обороты ближайших конкурентов.

И тем не менее ожидаемая реструктуризация обещает быть весьма важной. Она предусматривает не только приобретение шинных компаний второго и третьего «яруса» крупнейшими группами, но также заключение стратегических альянсов и создание совместных предприятий.

Технологическая революция шинной отрасли тоже витает в воздухе, затрагивая как собственно продукцию, так и технологические процессы. Впервые один из ведущих шинопроизводителей — компания Goodyear — открыто призывает автопроизводителей рассмотреть возможность выпуска автомобилей без запасных колес и шин. Новые шины «run-flat», разработанные этой американской группой, способны пройти в спущенном состоянии по меньшей мере 50 миль при скорости 50 миль/час без заметного ухудшения управления автомобилем, что, как утверждает Goodyear, сделало «запаску» пережитком прошлого. Другие шинопроизводители ранее тоже предложили свои варианты шин «run-flat», однако ключевым отличием версии Goodyear является то, что эти шины могут монтироваться на обычные колеса. Появляется и другая специализированная продукция: энергосберегающие «зеленые» шины с низким катящим сопротивлением; «влажные» шины, задуманные специально для того, чтобы обеспечивать дополнительную безопасность при дожде; а также шины с повышенными эксплуатационными качествами, в которых основанные на кварце соединения с высокой степенью сжатия стали играть традиционную роль сажи. Уже начались маркетинговые испытания даже цветных шин — в погоне за любым конкурентным преимуществом, которое могло бы обеспечить увеличение объемов продаж.

Революция технологического процесса имеет еще большее значение, чем революция собственно продукции, по крайней мере с точки зрения жизнеспособности шинной отрасли, в которой интенсивная конкуренция и низкая рентабельность стали неотъемлемыми составляющими. «Скрытная» группа Groupe Michelin с ее процессором C3M лидирует в разработке принципиально новых подходов к процессу производства шин, которые позволяют сократить сроки и расход ресурсов, значительно увеличив при этом гибкость производства. Те компании, которые окажутся способными применить эти новые производственные технологии, смогут весьма прибыльно производить шины небольшими партиями — всего в несколько сотен штук, а не только традиционно — по много тысяч штук.

Для обслуживания процессора C3M компании Michelin требуется лишь половина персонала и одна десятая часть рабочей площади типичного шинного завода начала 90-х годов. Goodyear же утверждает, что ее производственный процессор Impact, который компания начала внедрять на своих заводах по всему миру, обеспечивает 135%-ное увеличение производительности. Модульный процессор MMP немецкой компании Continental и новые очень гибкие системы, которые Pirelli ставит в этом году на поток на своих заводах, обещают еще туже завинтить гайки конкуренции для меньших, не столь обеспеченных ресурсами представителей данной отрасли.

Что касается реструктуризации шинной отрасли, то все внимание здесь приковано к тому, как будут развиваться взаимоотношения между Goodyear и японской Simitomo Rubber Industries, занимающей шестую строчку в списке мировых шинопроизводителей. Особенно — после неожиданного заявления председателя правления и президента Goodyear Самира Джибары о пятилетнем плане, направленном на удвоение размеров его компании и выход ее в безоговорочные лидеры отрасли. Г-н Джибара и руководство Sumitomo не подтверждают и не отрицают слухов о возможном объединении. Однако обе компании уже производят и продают шины друг друга на целом ряде ключевых рынков, причем в последние месяцы их связи становятся все теснее. Goodyear намерена стать группой с годовыми оборотами от $20 млрд до $24 млрд уже к началу будущего столетия (аналогичный показатель по итогам 1997г. — $13 млрд). Чтобы достичь этого, Goodyear поставила перед собой цель добиваться ежегодного прироста бизнеса на 5-10%, что вдвое превышает средние темпы роста мировой шинной отрасли. Обеспечить выполнение этой задачи г-н Джибара намерен путем введения новой улучшенной продукции и совершенствования систем дистрибьюции.

Тем не менее, с точки зрения аналитиков, осуществление планов экспансии Goodyear выглядит весьма сложным без формального «марьяжа» с Sumitomo. Michelin и Bridgestone также ожидают увеличения в ближайшие 12 месяцев числа приобретений и альянсов среди тех 50 (или около того) компаний, на которые приходится львиная доля мирового производства шин. При этом Michelin и Bridgestone не исключают своего участия в этом процессе.

Подобные маневрирования происходят в условиях неопределенности и дальнейшего обострения конкуренции в шинной отрасли, обусловленных финансовым кризисом в некоторых азиатско-тихоокеанских странах. Goodyear отметила 50%-ное падение объемов продаж своего оригинального оснащения в этом регионе, что в какой-то степени стало причиной весьма скромного увеличения ее прибылей в первом квартале — до $ 176,8 млн. Азиатские обороты Michelin (исключая Японию) упали в прошлом году на 4%, и компания ожидает относительно небольшого улучшения этого показателя в нынешнем году. Bridgestone заморозила все свои инвестиционные планы в Азиатско-тихоокеанском регионе (исключая Японию), сделав переоценку его перспектив. Однако, несмотря на некоторое снижение и на своем внутреннем японском рынке, эта группа смогла добиться 7%-ного увеличения «материнских» прибылей, чему способствовал оживленный спрос в Северной Америке и Западной Европе. Стремительно возросшие доходы группы Continental отражают ее более строгий подход к сокращению расходов и внедрению некоторых новшеств в производстве. В прошлом году ее чистая прибыль выросла на 67% до DEM 322 млн. Эта группа является одним из лидеров в налаживании низкозатратного производства шин в Центральной и Восточной Европе, обслуживая все возрастающие объемы выпускаемых здесь легковых автомобилей. Недавно она объявила Россию своим очередным шагом в этом процессе, проявляя, впрочем немалый интерес и к Южной Америке — еще одному региону с долгосрочным потенциалом роста. Однако присутствие итальянской Pirelli в Южной Америке значительно более внушительно, причем в ближайшие два года она намерена инвестировать здесь еще около $ 350 млн, превратив этот регион в свою крупнейшую шинную «фабрику».

ПЕРВАЯ «ДЕСЯТКА» МИРОВОЙ ШИННОЙ ОТРАСЛИ В 1997 ГОДУ

КОМПАНИЯ	ОБЩИЕ ОБОРОТЫ ($ млрд.)
Bridgestone	17,9
Michelin	13,7
Goodyear	13,2
Pirelli	6,6
Continental	6,5
Sumitomo Rubber	5,1
Yokohama Rubber	3,3
Toyo Tire and Rubber	2,2
Cooper	1,8
Kumho Tire	1,3

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №42(473) 8.06.98

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатана с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж 20 000
1-й завод 10 500
Цена договорная
Заказ 683
Подписано в печать 6.6.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю